



RELACIONES ECONÓMICAS BINACIONALES

Colombia y Venezuela, relaciones de altibajos
Periodo 2005-2019

**Nelson Emilio García Torres - Liliana Marcela Bastos Osorio
Cesar Augusto Panizo Cardona**



Universidad Francisco
de Paula Santander
Vigilada Mineducación



OCIF
Observatorio en Comercio
Internacional y Frontera



GILOCNI
Grupo de Investigación en Logística,
Competitividad y Negocios Internacionales



Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico

RELACIONES ECONÓMICAS BINACIONALES

**COLOMBIA Y VENEZUELA,
RELACIONES DE ALTIBAJOS
PERÍODO 2005-2019**

**NELSON EMILIO GARCÍA TORRES
LILIANA MARCELA BASTOS OSORIO
CÉSAR AUGUSTO PANIZO CARDONA**

García Torres, Nelson

Relaciones económicas binacionales : Colombia y Venezuela, relaciones de altibajos periodo 2005 - 2019 / Nelson Emilio García Torres, Liliana Marcela Bastos Osorio, Cesar Augusto Panizo Cardona. -- 1a ed. -- Cúcuta : Universidad Francisco de Paula Santander ; Bogotá : Ecoe Ediciones, 2021.

109 p. -- (Ciencias empresariales. Economía)

Incluye datos de los autores en la pasta. -- Contiene bibliografía.

ISBN 978-958-503-073-2 -- 978-958-503-074-9 (e-book)

1. Economía internacional - Colombia - Siglo XXI 2. Colombia - Relaciones económicas exteriores - Venezuela - Siglo XXI I. Bastos Osorio, Liliana Marcela II. Panizo Cardona, Cesar Augusto I. Título II. Serie

CDD: 337.861087 ed. 23

CO-BoBN- a1075353



Área: Ciencias empresariales

Subárea: Economía



**Universidad Francisco
de Paula Santander**

Vigilada Mineducación

© Nelson Emilio García Torres
© Liliana Marcela Bastos Osorio
© Cesar Augusto Panizo Cardona

► Universidad Francisco de
Paula Santander
Avenida Gran Colombia
No. 12E-96 Barrio Colsag
San José de Cúcuta - Colombia
Teléfono (057)(7) 5776655

► Ecoe Ediciones Limitada
Carrera 19 # 63C 32
Bogotá, Colombia

Primera edición: Bogotá, abril del 2021

ISBN: 978-958-503-073-2

e-ISBN: 978-958-503-074-9

Directora editorial: Claudia Garay Castro
Coordinadora editorial: Gisela Arroyo Andrade
Corrección de estilo: Carolina Páez
Diagramación: Denise Rodríguez
Carátula: Wilson Marulanda Muñoz
Impresión: Carvajal Soluciones de
comunicación S.A.S
Carrera 69 #15 -24

*Prohibida la reproducción total o parcial por cualquier medio
sin la autorización escrita del titular de los derechos patrimoniales.*

Impreso y hecho en Colombia - Todos los derechos reservados

CONTENIDO

PRÓLOGO	XIII
INTRODUCCIÓN.....	XVII
CAPÍTULO 1. DIVERGENCIA BINACIONAL.....	1
1.1 La integración económica binacional.....	2
1.2 El auge de la integración económica binacional en los años noventa	5
1.3 Integración binacional durante el período 1999-2015	6
1.3.1 Subperíodo 1999-2003	7
1.3.2 Subperíodo 2004-2008	8
1.3.3 Subperíodo 2009-2015	9
CAPÍTULO 2. COLOMBIA Y SUS VARIABLES ECONÓMICAS, 2005-2019	11
2.1 PIB de Colombia 2005-2019	11
2.1.1 Año 2005	12
2.1.2 Año 2006	14
2.1.3 Año 2007	15
2.1.4 Año 2008	16
2.1.5 Año 2009	18

2.1.6	Año 2010.....	20
2.1.7	Año 2011.....	21
2.1.8	Año 2012.....	22
2.1.9	Año 2013.....	24
2.1.10	Año 2014.....	25
2.1.11	Año 2015.....	27
2.1.12	Año 2016.....	28
2.1.13	Año 2017.....	29
2.1.14	Año 2018.....	30
2.1.15	Año 2019.....	31
2.2.	TRM pesos 2005-2019.....	35
CAPÍTULO 3. VENEZUELA Y SUS VARIABLES ECONÓMICAS, 2005-2019.....		39
3.1	PIB de Venezuela en el período 2005-2019	39
3.1.1	Año 2005.....	40
3.1.2	Año 2006.....	41
3.1.3	Año 2007.....	42
3.1.4	Año 2008.....	43
3.1.5	Año 2009.....	44
3.1.6	Año 2010.....	45
3.1.7	Año 2011.....	46
3.1.8	Año 2012.....	47
3.1.9	Año 2013.....	48
3.1.10	Año 2014.....	49
3.1.11	Año 2015.....	50
3.1.12	Año 2016.....	51
3.1.13	Año 2017.....	52
3.1.14	Año 2018.....	53
3.1.15	Año 2019.....	54
3.2.	TRM Bolívar 2005-2019.....	57
CAPÍTULO 4. IED EN EL COMERCIO BINACIONAL.....		61
4.1	Inversión extranjera desde Colombia hacia Venezuela en el período 2005- 2019	61
4.1.1	Año 2005.....	62
4.1.2	Año 2006.....	63

4.1.3	Año 2007	64
4.1.4	Año 2008	66
4.1.5	Año 2009	67
4.1.6	Año 2010	68
4.1.7	Año 2011	69
4.1.8	Año 2012	71
4.1.9	Año 2013	72
4.1.10	Año 2014	73
4.1.11	Año 2015	75
4.1.12	Año 2016	76
4.1.13	Año 2017	78
4.1.14	Año 2018	79
4.1.15	Año 2019	80
4.2	Inversión extranjera desde Venezuela a Colombia, 2005-2019	82
4.2.1	Año 2005	83
4.2.2	Año 2006	84
4.2.3	Año 2007	85
4.2.4	Año 2008	87
4.2.5	Año 2009	88
4.2.6	Año 2010	89
4.2.7	Año 2011	91
4.2.8	Año 2012	93
4.2.9	Año 2013	95
4.2.10	Año 2014	96
4.2.11	Año 2015	98
4.2.12	Año 2016	99
4.2.13	Año 2017	101
4.2.14	Año 2018	102
4.2.15	Año 2019	103
BIBLIOGRAFÍA		107

ÍNDICE DE GRÁFICAS

GRÁFICA 1.	PIB de Colombia durante el período 2005-201.....	12
GRÁFICA 2.	PIB de Colombia, variación porcentual, 2006.....	15
GRÁFICA 3.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2009.....	19
GRÁFICA 4.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2010.....	21
GRÁFICA 5.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2011.....	22
GRÁFICA 6.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2012.....	24
GRÁFICA 7.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2013.....	25
GRÁFICA 8.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2014.....	26
GRÁFICA 9.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2015.....	28
GRÁFICA 10.	PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2017.....	30
GRÁFICA 11.	Tasa de crecimiento anual.....	33
GRÁFICA 12.	Tasa representativa del mercado colombiano, 2005-2019.....	35
GRÁFICA 13.	PIB de Venezuela, 2005-2019.....	39
GRÁFICA 14.	Flujos de inversión directa de Colombia en Venezuela.....	62
GRÁFICA 15.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2004-2005.....	62
GRÁFICA 16.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2005-2006.....	64
GRÁFICA 17.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2006-2007.....	65
GRÁFICA 18.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2007-2008.....	66
GRÁFICA 19.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2008-2009.....	67
GRÁFICA 20.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2009-2010.....	68
GRÁFICA 21.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2010-2011.....	70
GRÁFICA 22.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2011-2012.....	71
GRÁFICA 23.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2012-2013.....	72

GRÁFICA 24.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2013-2014	74
GRÁFICA 25.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2014-2015	75
GRÁFICA 26.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2015-2016	77
GRÁFICA 27.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2016-2017	78
GRÁFICA 28.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2017-2018	79
GRÁFICA 29.	Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2018-2019	81
GRÁFICA 30.	Flujos de la IDCE hacia Venezuela y el mundo, 2005-2019	82
GRÁFICA 31.	Flujos de inversión directa de Venezuela en Colombia.....	82
GRÁFICA 32.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2004-2005	83
GRÁFICA 33.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2005-2006	84
GRÁFICA 34.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2006-2007	86
GRÁFICA 35.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2007-2008	87
GRÁFICA 36.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2008-2009	88
GRÁFICA 37.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2009-2010	90
GRÁFICA 38.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2010-2011	92
GRÁFICA 39.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2011-2012	94
GRÁFICA 40.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2012-2013	95
GRÁFICA 41.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2013-2014	97
GRÁFICA 42.	Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2014-2015	98

GRÁFICA 43. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2015-2016	100
GRÁFICA 44. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2016-2017	101
GRÁFICA 45. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2017-2018	102
GRÁFICA 46. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2018-2019	104
GRÁFICA 47. Flujos de la inversión directa de Venezuela en el exterior hacia Colombia y el mundo, 2005-2019.....	105

ÍNDICE DE TABLAS

TABLA 1. PIB de Colombia por ramas, 2005.....	13
TABLA 2. PIB de Colombia, variación porcentual, 2005.....	13
TABLA 3. PIB de Colombia por ramas, 2006.....	14
TABLA 4. PIB de Colombia, evolución económica, 2007.....	15
TABLA 5. PIB de Colombia por ramas, 2007.....	16
TABLA 6. PIB de Colombia, variación porcentual, 2007.....	16
TABLA 7. PIB de Colombia por ramas, 2008.....	17
TABLA 8. PIB de Colombia, variación porcentual, 2008.....	17
TABLA 9. PIB de Colombia por ramas, 2009.....	18
TABLA 10. PIB de Colombia, variación porcentual, 2009.....	19
TABLA 11. PIB de Colombia por ramas, 2010.....	20
TABLA 12. PIB de Colombia por ramas, 2011.....	21
TABLA 13. PIB de Colombia por ramas, 2012.....	23
TABLA 14. PIB de Colombia por ramas, 2013.....	24
TABLA 15. PIB de Colombia por ramas, 2014.....	26
TABLA 16. PIB de Colombia por ramas, 2015.....	27
TABLA 17. PIB de Colombia por ramas, 2016.....	28
TABLA 18. PIB de Colombia por ramas, 2017.....	29
TABLA 19. PIB de Colombia por ramas, 2018.....	31
TABLA 20. PIB de Colombia por ramas, 2019.....	32
TABLA 21. PIB de Colombia por actividades económicas durante el período 2005-2019.....	33
TABLA 22. TRM de Colombia durante el período 2005-2019.....	36
TABLA 23. PIB de Venezuela por actividades, 2005.....	41
TABLA 24. PIB de Venezuela por actividades, 2006.....	42
TABLA 25. PIB de Venezuela por actividades, 2007.....	43
TABLA 26. PIB de Venezuela por actividades, 2008.....	44
TABLA 27. PIB de Venezuela por actividades, 2009.....	45
TABLA 28. PIB de Venezuela por actividades, 2010.....	46
TABLA 29. PIB de Venezuela por actividades, 2011.....	47
TABLA 30. PIB de Venezuela por actividades, 2012.....	48
TABLA 31. PIB de Venezuela por actividades, 2013.....	49
TABLA 32. PIB de Venezuela por actividades, 2014.....	50
TABLA 33. PIB de Venezuela por actividades, 2015.....	51
TABLA 34. PIB de Venezuela por actividades, 2016.....	52

TABLA 35. PIB de Venezuela por actividades, 2017	53
TABLA 36. PIB de Venezuela por actividades, 2018	54
TABLA 37. PIB de Venezuela, indicadores económicos	55
TABLA 38. PIB de Venezuela durante el período 2005-2019.....	56
TABLA 39. Tipos de cambio de Venezuela, 2005-2019.....	59
TABLA 40. TRM de Venezuela, 2005-2019	60
TABLA 41. Inversión Directa de Colombia en el Exterior (IDCE) según actividad económica, 2004-2005	63
TABLA 42. Inversión Directa de Colombia en el Exterior según actividad económica, 2005-2006.....	64
TABLA 43. IDCE según actividad económica, 2006-2007	65
TABLA 44. IDCE según actividad económica, 2007-2008	66
TABLA 45. IDCE según actividad económica, 2008-2009	68
TABLA 46. IDCE según actividad económica, 2009-2010	69
TABLA 47. IDCE según actividad económica, 2010-2011	70
TABLA 48. IDCE según actividad económica, 2011-2012	72
TABLA 49. IDCE según actividad económica, 2012-2013	73
TABLA 50. IDCE según actividad económica, 2013-2014.....	74
TABLA 51. IDCE según actividad económica, 2014-2015	76
TABLA 52. IDCE según actividad económica, 2015-2016.....	77
TABLA 53. IDCE según actividad económica, 2016-2017	79
TABLA 54. IDCE según actividad económica, 2017-2018.....	80
TABLA 55. IDCE según actividad económica, 2018-2019.....	81
TABLA 56. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2004-2005	84
TABLA 57. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2005-2006	85
TABLA 58. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2006-2007	86
TABLA 59. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2007-2008	88
TABLA 60. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2008-2009	89
TABLA 61. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2009-2010	91
TABLA 62. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2010-2011	93
TABLA 63. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2011-2012	95
TABLA 64. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2012-2013	96
TABLA 65. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2013-2014	98
TABLA 66. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2014-2015	99
TABLA 67. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2015-2016	100
TABLA 68. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2016-2017	102
TABLA 69. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2017-2018	103
TABLA 70. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2018-2019	105

PRÓLOGO

Las relaciones colombo-venezolanas se han demarcado por situaciones que han generado altibajos muy complejos a través de la historia; sin embargo, las relaciones económicas han demostrado una interesante dependencia entre los dos países. Estas interdependencias económicas, propias de las fronteras, han construido una complementariedad especial entre estas dos economías, ya que se evidencia cómo Venezuela ha marcado una oferta histórica, principalmente, soportada en el petróleo. De esta manera, hablando en términos económicos, se ha convertido en mono-dependiente, lo que le permite importar gran parte de sus bienes de consumo. A su vez, Colombia se ha posicionado como su principal proveedor de bienes de primera necesidad: alimentos, vestuario, productos del sector cuero y marroquinería.

Sin embargo, en este libro se evidencian las complejas variaciones generadas en gran parte de este siglo, relaciones enmarcadas por profundas diferencias políticas que terminan afectando, de manera directa, las relaciones económicas binacionales. Además, las decisiones gubernamentales en los dos países han generado una brecha histórica en los intereses regionales, los cuales buscan generar espacios o modelos de integración necesarios en el desarrollo de estas economías dinámicas e interdependientes.

Deseo que este libro se constituya en un relevante documento de consulta para entender e interpretar las características que han enmarcado las relaciones binacionales en períodos complejos de diferencias políticas como los vividos en las

últimas dos décadas. Si bien este libro se perfecciona en las actividades estrictamente económicas, también demarca una interpretación de las afectaciones de las relaciones políticas binacionales en este mismo período de tiempo.

Nelson Emilio García Torres

Director de la Oficina de Relaciones Interinstitucionales e Internacionales.
Jefe Oficina de Planeación, Universidad Francisco de Paula Santander.
Profesional en Finanzas y Comercio Exterior, Universidad Sergio Arboleda, Colombia.
Especialista en Economía UB, España.
Máster en Comercio y Finanzas Internacionales de la UB, España
MBA UVM, Chile.
Profesor universitario e investigador con categoría Asociado, MinCiencias.

AGRADECIMIENTOS

En primera instancia, es nuestro deseo extender un agradecimiento a Dios por permitirnos el tiempo, la fortaleza y el conocimiento para desarrollar esta investigación y plasmarla en este libro.

Un agradecimiento especial a la profesora Johanna Milena Mogrovejo por sus recomendaciones y sugerencias en la estructura de nuestro trabajo.

A las estudiantes del programa de Comercio Internacional: Julieth Estefanía Pabón León y Andrea Margarita Molina Vera, quienes de manera voluntaria han acompañado este proyecto con el deseo de conocer más sobre la temática de este libro. Además, nos brindaron su tiempo en la recolección de información.

A nuestro programa de Comercio Internacional, UFPS, que se ha convertido en la inspiración de nuestras temáticas de estudio. A los grupos de investigación, constituidos como soportes académicos e investigativos de este proyecto.

A nuestras familias, por su espera, apoyo, paciencia y acompañamiento en la investigación y en el desarrollo de este libro.

Nelson Emilio García Torres

Investigador con categoría Asociado, MinCiencias, Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico (GIDSE), UFPS, categoría A.

Liliana Marcela Bastos Osorio

Investigadora con categoría Asociada, MinCiencias, Grupo de Investigación para el Desarrollo Socioeconómico (GIDSE), UFPS, categoría A.

César Augusto Panizo Cardona

Investigador con categoría Asociado, MinCiencias, Grupo de Investigación (GILOCNI)-Grupo de Investigación en Logística, Competitividad y Negocios Internacionales-UFPS, categoría B.

INTRODUCCIÓN

Colombia y Venezuela han presentado fuertes relaciones, no solo por sus lazos de vecindad y su historia de independencia, sucedida en el siglo XIX para formarse como repúblicas; sino también por los fuertes lazos de intercambio de bienes, servicios y mercado laboral. Por ello, se consideró realizar esta investigación, a su vez, con el fin de profundizar en la conformación familiar durante los años noventa, cuando se implementaron nuevas estrategias de desarrollo cooperativo dirigidas por el consenso de Washington, cuyo propósito se basaba en lograr una mayor participación de los mercados en el sector público y privado. Debido a estas estrategias se logró un avance en la integración económica binacional, ya que ambas naciones trabajaron en equipo e impulsaron la creación de una zona libre de comercio en 1992.

La Comunidad Andina de Naciones (CAN) fue el primer mecanismo de integración subregional del que hicieron parte Colombia y Venezuela, siendo los líderes de la CAN por tener el mayor dinamismo de intercambio comercial e inversión extranjera. En 1998, las exportaciones de ambos países obtuvieron una participación del 76,2% del total intra-CAN.

CAPÍTULO 1

DIVERGENCIA BINACIONAL

Durante los años noventa, las repúblicas de Colombia y Venezuela implementaron nuevas estrategias de desarrollo cooperativo dirigidas por el consenso de Washington, cuyo propósito se basaba en lograr una mayor participación de los mercados en el sector público y privado. Debido a estas estrategias, se logró un avance en su integración económica binacional, ya que ambas naciones trabajaron en equipo e impulsaron la creación de una zona libre de comercio en 1992.

La comunidad Andina de Naciones (CAN) fue el primer mecanismo de integración subregional del que hicieron parte Colombia y Venezuela, siendo los líderes de la CAN por tener el mayor dinamismo de intercambio comercial e inversión extranjera. En 1998, las exportaciones de ambos países obtuvieron una participación del 76,2% del total intra-CAN.

En el año 1999, con el nuevo mandatario de la república de Venezuela, el expresidente Hugo Chávez Frías, se dio inicio a un nuevo ciclo de integración binacional colombo-venezolano, el marco institucional de Venezuela realizó varias modificaciones importantes. Sin embargo, Colombia no presentó ninguna modificación, siendo este el principal causante del distanciamiento binacional y de conflictos diplomáticos entre ambas naciones, dado que sus estrategias no eran las mismas. La República de Colombia trabajaba por mantener una mayor participación en los mercados públicos y privados, otorgándoles privilegios y fortaleciendo su política exterior; de igual manera, buscaba alianzas políticas con Estados Unidos y la Unión Europea mediante la firma de Tratados de Libre Comercio (TLC).

Por otro lado, las estrategias de Venezuela fueron totalmente diferentes, era un país que no buscaba alianzas con Estados Unidos ni con países europeos; desde 2003 se llevó a cabo una fuerte intervención del Estado en la economía, en cuanto a políticas de control del tipo de cambio, precios, expropiaciones y nacionalizaciones. A su vez, critica de manera fuerte la firma del TLC, en especial, con Estados Unidos, debido a que su estrategia de desarrollo se basó en el “socialismo del siglo XXI”, caracterizado por ser antimperialista, anti-USA, en el cual se está en una búsqueda permanente de alianzas geopolíticas para combatir al imperialismo.

Colombia, a diferencia de Venezuela, logró mantener un acercamiento vital con Estados Unidos para el éxito de su política de seguridad democrática y enfrentamiento al narcotráfico y la guerrilla. En 2006, la república de Venezuela decide abandonar la Comunidad Andina de Naciones (CAN), no obstante, en 2004, el Tratado de Libre Comercio del grupo de las tres G (G-3: Colombia, México y Venezuela), crearon una estrategia de integración-cooperación, Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA). De igual manera, en 2012, Venezuela se convirtió en miembro del TLC Mercosur, aunque esto luzca contradictorio teniendo en cuenta sus críticas a los acuerdos de integración con objetivos principalmente económicos. Lo anterior, ya que es bien sabido que Mercosur tiene como objetivo esencial la conformación de una zona de libre comercio con arancel externo común (AEC) y libre movimiento dentro del área de los factores de producción.

Durante el año 2011, después de varias controversias diplomáticas entre Colombia y Venezuela, se logró firmar un Acuerdo de Alcance Parcial (AAP), que es el nuevo marco legal que regula las relaciones comerciales de Colombia y Venezuela con plena vigencia, desde octubre del 2012. Además, su objetivo es analizar la evolución de su integración económica binacional en el contexto de las estrategias de desarrollo divergentes en ambos países durante el período 1999-2015, así como presentar algunas perspectivas y recomendaciones para fortalecer la integración económica binacional.

1.1 La integración económica binacional

Durante el siglo XX, Colombia y Venezuela tuvieron estrategias de desarrollo similares basadas en un modelo agroexportador de materias primas, es decir, para Colombia el motor de sus exportaciones y de su crecimiento económico fue el café; mientras que para Venezuela fue el petróleo, el cual le facilitó al país modernizarse a un ritmo acelerado, aumentando el bienestar económico de sus habitantes y logrando distanciarse de Colombia en cuanto a modernización, movilidad social y niveles de riqueza por habitante. Sin embargo, la renta internacional del petróleo generó una economía de capitalismo rentístico, poco diversificada, con un fuerte desbalance de poder a favor del Estado.

Una economía de capitalismo rentístico es un modelo de acumulación caracterizado porque el Estado se convierte en el principal inversionista, es decir, el Estado controla a la población al ser el distribuidor de la renta y tener autonomía financiera. De igual manera, se aprecia el tipo de cambio real, provocando que la competitividad de la producción nacional reduzca, obstaculizando las exportaciones no petroleras e incentivando las importaciones. Sin embargo, a finales de los años setenta, este modelo capitalista presenta una fuerte crisis, en especial, por la fuerte reducción de los ingresos rentísticos, las políticas económicas de controles del tipo de cambio de precios y la baja calidad del marco institucional. Estas han ocasionado que los mercados, la asignación de recursos y la producción de bienes y servicios, tengan una baja participación, es decir, mientras Venezuela siga llevando a cabo esa estrategia de desarrollo, ocasionará una acumulación del capital que depende de ingresos rentísticos generados por el petróleo.

Durante el siglo xx, la República de Colombia continuó con su dependencia a las exportaciones del café, así como a otros productos agrícolas y mineros que originaban rentas de la tierra, al igual que el petróleo en el mercado mundial. Sin embargo, en Venezuela el Estado ha podido obtener, por vías más directas, su participación en la renta internacional del petróleo, mientras que en Colombia la renta de la tierra la obtienen los privados; luego, el Estado participa del reparto o la redistribución de dicha renta mediante el cobro de impuestos. En contrapartida, se puede decir que Colombia es una nación de alta desigualdad en el reparto de la riqueza, además, ha sufrido una situación de guerra interna con el movimiento guerrillero desde los años sesenta.

El modelo de la Industrialización Sustitutiva de Importaciones (ISI) fue adoptado por Colombia y Venezuela en tiempo de postguerra, su propósito consistió en proteger la industria nacional y la intervención del Estado en la economía. Estas dos naciones tenían la iniciativa de integrar su económica regional, no obstante, los resultados no fueron exitosos por las mismas trabas impuestas en el modelo ISI, al igual que por la falta de voluntad política para cumplir los compromisos y las disciplinas liberadoras del comercio que exigen los procesos de integración económica.

Desde 1830 hasta 1989, Colombia y Venezuela estuvieron influenciadas por varios problemas con la delimitación de fronteras terrestres y las áreas marinas y submarinas en el Golfo de Venezuela hasta 1941. Además, se debe agregar la vigencia del modelo de desarrollo, basado en la sustitución de las importaciones con fuertes restricciones al comercio internacional que impedían concretar los acuerdos de liberación del comercio entre los países miembros del Pacto Andino.

En la declaración de Caracas y la declaración de Ureña, firmadas en el año 1989, suscrita por el presidente colombiano Virgilio Barco y el presidente venezolano Carlos Andrés Pérez, las relaciones binacionales se habían enfriado por problemas limítrofes y por la violencia guerrillera en áreas de frontera. Sobre todo, por

la corbeta de “Caldas”, que penetró en aguas venezolanas, lo cual ocasionó que la relación entre ambas naciones cayera a su punto más bajo en muchos años.

En la década de los setenta, hasta 1982, cuando Venezuela ingresó al Pacto Andino hubo un crecimiento del comercio binacional, esto se puede explicar por el crecimiento económico en ambos países, teniendo en cuenta los ingresos petroleros de Venezuela y la bonanza de los precios del café en Colombia. Durante el período 1973-1982, las importaciones de Venezuela, desde Colombia, que habían sido en promedio de 21 millones de dólares en 1973, se habían elevado a 366 millones de dólares en 1982. En el caso de Venezuela, las exportaciones hacia Colombia tuvieron crecimiento, se pasó de tener un saldo de 6 millones de dólares a 250 millones de dólares. De igual manera, se puede constatar el aumento del comercio bilateral, dado que, de tener un monto de 27 millones de dólares, en 1973, tuvo hasta 616 millones de dólares en 1982.

Durante el lapso de 1973-1982, el comercio bilateral colombo-venezolano presentó mayor participación debido a la diversificación de la oferta exportable que dio en ambas partes; sin embargo, cabe resaltar a Colombia, dado que Venezuela se concentraba en las exportaciones, en especial, de hidrocarburos y sus derivados. El crecimiento de la relación comercial en ambos países durante esos años se explica por el alza de ingresos en ambas partes por los precios del café y el petróleo. De igual manera, durante esos años la apreciación del bolívar frente al peso colombiano permitió que la balanza comercial para Colombia fuera muy positiva.

La década perdida para el desarrollo fue en los años ochenta, cuando surgió la crisis de pagos de la deuda externa, provocando que los flujos del comercio intrarregional en América Latina y el área del Pacto Andino disminuyeran. Sin embargo, Colombia fue una de las naciones menos afectadas por el retroceso económico que experimentaron la mayoría de los países de América Latina y el Caribe, debido a la crisis de la deuda externa. El PIB de Colombia logró crecer en medio de la crisis al 3,2 %, como promedio anual en el período 1982-1989. No obstante, la república de Venezuela registró un decrecimiento del -0,1 % en su PIB. A ello, debe agregarse que durante esa década Venezuela aplicó un control de cambios, inspeccionando, de cierta manera, los precios de muchos bienes de las tasas de interés. También decretó fuertes restricciones en exportaciones e importaciones, debido a esto, al igual que por las fuertes políticas proteccionistas impuestas por Venezuela, su intercambio comercial frente a Colombia se vio afectado.

El inicio de un nuevo gobierno constitucional y el inicio del programa de reformas económicas orientadas al mercado, se dieron a partir de 1989 con la depreciación real del tipo de cambio y una profunda recesión, lo que permitió un incremento de las exportaciones hacia Colombia, provocando que su balanza comercial fuera positiva entre 1982 y 1989. Sin embargo, para 1989 su comercio bilateral se redujo al pasar de tener un saldo de 616 millones de dólares en 1982 a 436 millones de

dólares; en resumen, el comercio bilateral entre ambas naciones presentó una reducción del 29,2%. Por sí solo, este monto reflejaba el retroceso que se había producido en el comercio colombiano durante la llamada década perdida para el desarrollo de América Latina.

La declaración de Ureña, firmada en 1989, planteaba la necesidad de descongelar las relaciones, controlar sin agresividad los efectos nocivos del intercambio fronterizo, mejorar los vínculos entre los Estados nacionales y las sociedades locales. De esta manera, se permitió crear el ambiente necesario para descongelar las relaciones políticas y económicas entre Colombia y Venezuela, deterioradas por el incidente de la Corbeta, Caldas, de 1987. Todo ello, en el marco de fortalecer el discurso integracionista y el inicio de reformas económicas con orientación de mercado en ambos países.

1.2 El auge de la integración económica binacional en los años noventa

Después de la crisis de pagos de la deuda externa venezolana y el colapso macroeconómico, Venezuela y Colombia implementaron estrategias de desarrollo muy similares, recomendadas por los organismos multilaterales, como lo fueron el Fondo Monetario Internacional (FMI), el Banco Mundial (BM) y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID). Estas estrategias estaban orientadas a la disminución del Estado en la economía, la apertura y la liberalización comercial. De forma paralela, se redefinió la estrategia de integración económica regional, ahora bajo las orientaciones del denominado regionalismo abierto. En los años ochenta, los problemas generados por la crisis de la deuda externa fueron superados por la revitalización de los acuerdos de integración, como el Mercosur y los TLC entre países de la región; pero también con aquellos de fuera y de mayor nivel de desarrollo.

En 1989, ambos países adoptaron políticas promercado acordes con las recomendaciones del denominado consenso de Washington y las exigencias de organismos multilaterales. De igual manera, decidieron priorizar las relaciones económicas y superar las tradicionales controversias limítrofes por la delimitación de las áreas marinas y submarinas, según lo acordado en la declaración de Ureña en 1989. En 1992, las naciones iniciaron una zona de libre comercio acatando las decisiones del Grupo Andino, luego, en 1995, hicieron parte de la unión aduanera CAN. Sin embargo, hasta 1998 se logró expandir, se diversificó el comercio binacional, en especial, la industria manufacturera.

Durante el lapso 1991-1998, las exportaciones de Venezuela hacia Colombia crecieron desde 306 millones de dólares, en 1991, hasta 1.429 millones de dólares, en 1998, para un aumento promedio anual de 24,6%; este crecimiento puede explicarse por la liberación comercial. Por otra parte, las importaciones venezolanas desde

Colombia se incrementaron de forma significativa, en 1991 eran de 430 millones de dólares, pero en 1998 se ubicaron en 1.146 millones de dólares, para una tasa media de crecimiento anual del 15,0 %. El aumento de las importaciones venezolanas provenientes de Colombia se dio, principalmente, por las nuevas condiciones de libertad comercial y la apreciación del TCR de Venezuela frente al de Colombia. Cabe resaltar que la mayor parte del comercio binacional era de manufacturas y partidas arancelarias no petroleras, lo que mejoraba la diversificación y reducía la dependencia de las exportaciones petroleras. En materia de capitales, las inversiones de Colombia en Venezuela totalizaron 406 millones de dólares; por su parte, la inversión de Venezuela en Colombia durante ese lapso fue de 158,3 millones de dólares.

En resumen, durante esta década se pudo apreciar un aumento del comercio intra-industrial, lo que permitió mayor competencia entre las empresas de ambos países y más variedad de mercancías similares para los consumidores. De igual manera, surgieron importantes alianzas estratégicas entre empresarios de ambas naciones, se diversificó el comercio, en especial, en el caso de las manufacturas. Cualitativamente, esto representó un avance y hubo un proceso de aprendizaje para exportar bienes no tradicionales, es decir, en este lapso el comercio de Venezuela con Colombia tuvo importantes efectos dinámicos de diversificación, aprendizaje exportador y, en el aspecto cualitativo, era superior al que se daba con el resto del mundo.

La liberación comercial que implementaron ambos países en el contexto de la reforma de la política comercial y la creación de la zona de libre comercio en el marco de la CAN, desde 1992, logró obtener una disminución en las trabas al comercio recíproco. Este fue uno de los factores que provocó el auge de la integración binacional durante este período, de igual manera, las tasas de crecimiento económico obtenidas por ambos países, sobre todo Colombia, entre 1992 y 1998, también contribuyeron al dinamismo del intercambio bilateral. No obstante, cabe resaltar que este avance se dio gracias a la similitud de la ideología en sus gobiernos y las estrategias de desarrollo, ambas promercado.

1.3 Integración binacional durante el período 1999-2015

Con la llegada de Hugo Chávez Frías a la presidencia de Venezuela, en 1999, las reformas económicas implementadas en los años anteriores tomaron un nuevo rumbo, ya que Venezuela comenzó a intensificar el rol del Estado en la economía. Sobre todo, desde el año 2003, después de una huelga petrolera que afectó de manera sensible la economía e instauró un control de precios y del tipo de cambio que se ha mantenido hasta el presente. En el 2005, el gobierno venezolano propuso un nuevo modelo denominado “Socialismo del siglo XXI”, no obstante, debido a sus resultados de bajo crecimiento, agravamiento de los desequilibrios macroeconómicos y alza de los precios, este no dio frutos. Es probable que quede registrado en la historia económica como uno más de los populismos macroeconómicos.

Las diferencias estratégicas de desarrollo, implementado por ambos gobiernos y su visión geopolítica del mundo, también se hicieron evidentes, en especial, en las relaciones con Estados Unidos. La república de Venezuela adoptó medidas retóricas antimperialistas, es decir, antiestadounidenses, además planteó fuertes alianzas políticas y económicas con países considerados sus adversarios en los foros internacionales. Esto, a diferencia de Colombia, quien continuó con su estrategia orientada hacia los mercados, dándole protagonismo al sector privado y aplicando una política macroeconómica prudente. Además, cabe destacar que Colombia considera a Estados Unidos un aliado estratégico, no solo en lo económico sino en cuanto a sus políticas de seguridad nacional.

Debido a estas modificaciones en las estrategias de desarrollo y en su política exterior, se presentaron varios cambios en las estrategias de integración económica e inserción internacional. Uno de ellos se dio cuando Colombia y Perú culminaron las negociaciones para la firma de un TLC con Estados Unidos en el 2005, puesto que Venezuela no aceptaba los acuerdos de integración, sobre todo, con Estados Unidos; no obstante, Venezuela optó por salirse de la Comunidad Andina (CAN), en el año 2006, y el G-3. Por otro lado, durante 2004 y 2005, Venezuela incorporó una nueva propuesta para la integración y la cooperación, denominada Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA), también planteó el objetivo de convertirse en miembro pleno del Mercosur, el cual se logró en 2012. Sin embargo, Colombia se centró en la firma de tratados de libre comercio, sobre todo, con países fuera de la región.

Durante 1999-2015, debido a las diferentes estrategias de desarrollo e ideologías políticas implementadas entre ambos países, era predecible que el proceso de integración económica binacional, con evidentes avances en el lapso 1992-1998, retrocediera. Para facilitar el análisis de lo sucedido con la integración económica entre Colombia y Venezuela, durante este período, se proponen tres subperíodos mencionados a continuación.

1.3.1 Subperíodo 1999-2003

Durante este período, el comercio y la inversión binacional declinaron, es decir, presentaron el menor crecimiento económico en ambas partes, gracias a conflictos políticos en Venezuela y varios diferendos diplomáticos entre los gobiernos de ambos países. El PIB de Venezuela decreció a la tasa media anual de $-3,8\%$, mientras que el PIB de Colombia apenas creció al ritmo promedio anual de $1,2\%$. Durante este lapso, Colombia presenció la crisis asiática y presentó problemas fiscales, en consecuencia buscó negociar un crédito con el FMI, por primera vez en su historia económica. Por otra parte, la economía de Venezuela se agudizó en 2003, registrando un decrecimiento del PIB con $9,4\%$, resultado de los efectos de una huelga petrolera nacional que duró aproximadamente 2 meses.

A partir de ese momento, se instauró una economía con fuerte intervención del Estado en todas las órdenes, estas medidas de controles de precios y del tipo de cambio estuvieron acompañadas de controles de la comercialización doméstica en los diferentes eslabones de las cadenas productivas, control del comercio exterior, entre otros. Con esta política comercial, a Venezuela se le dificultó cumplir con las disciplinas que implican los acuerdos de integración económica. Mientras tanto, Colombia continuó con su estrategia de desarrollo promercado de liberación, apertura comercial y firmas de TLC con países de adentro y fuera de la región.

Durante el lapso 1998-2003, el comercio bilateral disminuyó porque pasó de tener un monto de 2.575 millones de dólares en 1998 a 1.347 millones de dólares en 2003. Las exportaciones de Venezuela hacia Colombia presentaron una caída, debido a que tuvo un saldo de 1.429 millones de dólares en el año 1998 a 651 millones de dólares en el año 2003. De igual manera, las importaciones venezolanas desde Colombia declinaron al tener un saldo de 1.146 millones de dólares para 1998, a 696 millones de dólares para 2003, lo que significó una reducción promedio anual de $-9,5\%$. Sin embargo, cabe resaltar que el saldo de la balanza comercial fue positiva para Colombia, tendencia contraria a la que había existido durante la mayor parte de los noventa.

Gracias a su control de cambios y del comercio exterior, la república de Venezuela mantenía las preferencias comerciales andinas y utilizaba el sistema ALADI para pagar las importaciones provenientes de Colombia, a su vez, discriminaba al resto de países que no eran miembros de la CAN y la ALADI; esto debió aumentar la desviación de comercio, al menos desde la perspectiva de Venezuela. En cuanto al flujo de inversión binacional se registró un descenso durante el período 1999-2003, la inversión de Colombia hacia Venezuela tuvo un saldo de 187,7 millones de dólares, reducción en valor nominal del $-53,4\%$. De igual manera, la inversión de Venezuela hacia Colombia tuvo un monto de 47,6 millones de dólares, reducción del $69,9\%$.

1.3.2 Subperíodo 2004-2008

Durante este período se pudo registrar un crecimiento del comercio binacional dado, en especial, por el auge de los precios de materias primas en los mercados mundiales, lo que favoreció de manera positiva el crecimiento económico de ambas naciones; a pesar de que se presentaron controversias diplomáticas entre ambas partes. Este crecimiento económico fue tan alto que impulsó la demanda interna de cada país, en el caso de Venezuela, a tasas superiores a las de la producción doméstica y el apoyo explícito del gobierno a la guerrilla colombiana.

Las importaciones venezolanas desde Colombia crecieron desde 696 millones de dólares en 2003 hasta 6.092 millones de dólares en 2008 (máximo valor histórico), para una tasa media de crecimiento anual de $54,3\%$ en el período 2003-2008, siendo Colombia el segundo proveedor de importaciones para Venezuela con el

15,1 % de las importaciones totales, siendo superado solo por Estados Unidos. Las exportaciones de Venezuela hacia Colombia aumentaron desde 651 millones de dólares a 1.198 millones de dólares, para una tasa media de crecimiento promedio anual del 13,0 %. Como resultado, se obtuvo que la balanza comercial en el comercio binacional alcanzó altos niveles, ya que pasó de tener un monto de 1.347 millones de dólares en el año 2003 a 7.290 millones de dólares en 2008, para un alto crecimiento promedio anual en el período de 40,2 %.

Es decir, en estos años el comercio fue prácticamente de una sola vía, siendo Colombia el beneficiario, en consecuencia se redujo el comercio intraindustrial (CII); este crecimiento fue determinante para la expansión económica de ambos países. En el período 2003-2008, el PIB de Venezuela aumentó a la tasa media anual de 10,3 % y el PIB de Colombia tuvo un crecimiento promedio anual de 5,3 %, lo que permitió aumentar las importaciones, entre ellas las originarias de Venezuela.

En medio del auge de las exportaciones petroleras se redujo de manera sustancial el Índice de Intensidad Comercial (IIC) de Venezuela con Colombia, al pasar de 28,7 en 1998 a 15,6 en 2004 y 5,3 en 2008. Al contrario, desde la perspectiva de Colombia, el IIC de Colombia con Venezuela aumentó de 35,8, en 1998, a 54,5, en 2004, y 54,2, en 2008. Por otro lado, la inversión de Colombia hacia Venezuela alcanzó un saldo de 19,9 millones de dólares, cuyo monto acumulado fue 187,7 millones de dólares. En el caso de la inversión de Venezuela hacia Colombia se observó un crecimiento de 172,5 millones de dólares, pues algunos inversionistas venezolanos prefirieron invertir en Colombia, dado que este país tiene un marco institucional de respeto por los derechos de propiedad y menores regulaciones de los mercados, haciéndolo más atractivo para las inversiones extranjeras en comparación con Venezuela.

1.3.3 Subperíodo 2009-2015

El comercio binacional durante este período se redujo de forma drástica debido a los conflictos diplomáticos, uno de ellos fue por la crisis diplomática de 2009, estado de excepción en la frontera decretado por el gobierno de Venezuela desde 2015. De igual modo, la nación impuso trabas a las importaciones venezolanas desde Colombia a través de impuestos, al igual que para los pagos a exportadores colombianos con divisas al tipo de cambio oficial, ocasionando atrasos en pagos y acumulando una deuda. Lo anterior, provocó desconfianza acerca de la condición de Venezuela como cumplidor de sus obligaciones comerciales. Durante 2010, las importaciones venezolanas desde Colombia registraron una gran disminución con un saldo 1.423 millones de dólares con respecto al valor máximo del año 2008 (6.092 millones de dólares), es decir, las compras venezolanas se redujeron, ahora realiza compras a Brasil, Argentina, Uruguay, Bolivia y Nicaragua. Estos países son considerados aliados ideológicos del gobierno venezolano y alguno de ellos hacía parte de la Alianza Bolivariana para los Pueblos de Nuestra América (ALBA).

El gobierno de Colombia y su sector privado crearon estrategias para la diversificación de sus mercados de exportación, esto se dio por la baja participación que tenía Venezuela frente a las importaciones colombianas. Esta estrategia parece haber tenido cierto éxito, dado que el gobierno colombiano aumentó en los últimos años el valor de las exportaciones con destinos a China, Estados Unidos, Canadá, Centroamérica, Mercosur y otros países latinoamericanos. Por su parte, las exportaciones de Venezuela hacia Colombia se habían reducido apenas con 291 millones de dólares, reducción del 75,7% con respecto a 2008 (1.198 millones de dólares). Principalmente, esta reducción se explica por la disminución del crecimiento económico en Colombia.

Durante 2011 y 2012, con un mejor ambiente diplomático y la recuperación de la economía venezolana, las importaciones venezolanas desde Colombia aumentaron. En 2011 crecieron a 1.725 millones de dólares y en 2012 continuaron aumentando, alcanzando un monto de 2.556 millones de dólares. Sin embargo, en 2013-2015, debido a la disminución del ritmo de crecimiento económico en Venezuela y la desconfianza de los exportadores colombianos por las dificultades para cobrar sus ventas, de nuevo las importaciones venezolanas desde Colombia registraron una caída, estimándose que en 2015 serían apenas 994 millones de dólares. Para 2014, Colombia había sido desplazada al sexto lugar como país proveedor de importaciones para Venezuela, superado por Estados Unidos, China, Brasil, Argentina y México.

A pesar de que en 2010 mejoraron las relaciones diplomáticas binacionales y se firmó un acuerdo de alcance parcial en 2012, entre el año 2008 y el 2015, las importaciones venezolanas desde Colombia disminuyeron 83,7%, lo que muestra un retroceso en materia de integración económica. Después del máximo valor del comercio binacional alcanzado en 2008 (7.290 millones de dólares), se dio una fuerte caída del mismo, en especial de las importaciones venezolanas desde Colombia, estimando que el comercio binacional alcanzara solo los 1.214 millones de dólares para una reducción del comercio binacional. Durante 2014, la balanza comercial de Venezuela con Colombia fue deficitaria; aun así, se hizo más equilibrada y mejoró el comercio intraindustrial.

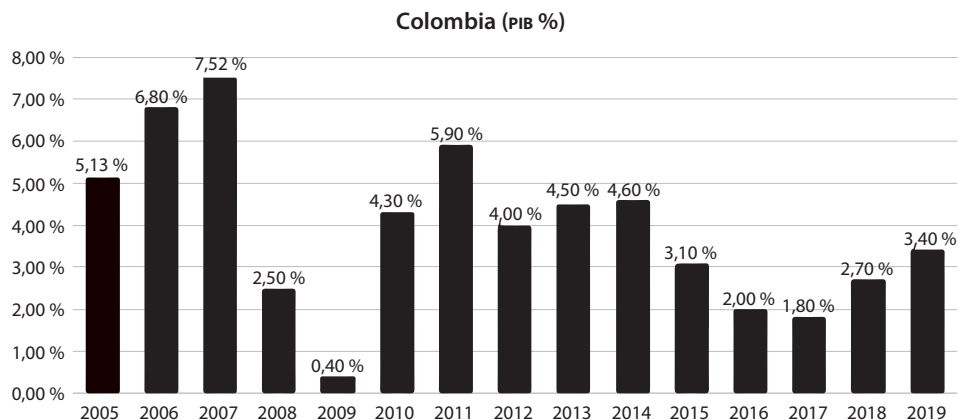
En cuanto a la inversión de Colombia en Venezuela, los montos fueron muy bajos debido a la persistencia de las políticas de controles y el marco institucional de baja calidad. Sin embargo, los inversionistas venezolanos continuaron aumentando sus inversiones en Colombia, país donde prevalece un mejor clima para las inversiones extranjeras. En resumen, mientras las inversiones colombianas en Venezuela acumularon en el período 2009-2014, apenas un saldo de 35,7 millones de dólares, las inversiones de Venezuela en Colombia alcanzaron un monto de 417 millones de dólares.

CAPÍTULO 2

COLOMBIA Y SUS VARIABLES ECONÓMICAS, 2005-2019

2.1 PIB de Colombia 2005-2019

El PIB es definido por el Banco de la República (BRC) como el valor de mercado que produce un total de servicios y bienes en un tiempo determinado. Se utiliza para medir la riqueza de la nación teniendo en cuenta la producción realizada en el país, incluyendo la de los ciudadanos extranjeros que residan allí. Durante los últimos años, el PIB de Colombia ha sido muy fluctuante, en su mayoría, ha ocasionado un crecimiento positivo para el país. A continuación se podrá observar el avance que ha tenido Colombia frente a esta cuenta nacional, cuya importancia es vital considerando que mediante ella se conoce la capacidad de producción que tiene la nación (gráfica 1).

Gráfica 1. PIB de Colombia durante el período 2005-2019

Fuente: DANE (2019).

Durante el período 2005-2019, la economía colombiana no logró mantener una estabilidad, puesto que ha tenido picos altos y bajos. En el año 2007, Colombia contó con el PIB más alto, 7,52 %, logrando el alza en muchas de las ramas de la actividad económica, tales como: transporte, almacenamiento, comunicación, servicios a las empresas, entre otros, siendo la intermediación financiera la que impulsó el crecimiento del PIB (DANE, 2007).

En 2009 Colombia presenció un decrecimiento del 0,4 %, afectando la aceleración económica y ocasionando un deterioro en las importantes ramas de la actividad económica del país, una de ellas fue la industria manufacturera con $-6,3\%$; transporte, almacenamiento y comunicación, con $-1,2\%$. Por último, cabe resaltar la participación que ha logrado mantener Colombia en 2019, a pesar de sus recaídas en los años anteriores ha conseguido sobresalir y ha aportado al mantenimiento de un crecimiento positivo en la economía.

2.1.1 Año 2005

Durante 2005 la economía del país obtuvo un monto total de 146,6 miles de millones de dólares. Esta alza se vio reflejada por los cultivos ilícitos, los no ilícitos y las ramas de la actividad económica, cuyo aporte al PIB fue 5,13 %.

Tabla 1. PIB de Colombia por ramas, 2005

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2005		
Ramas de actividad	Variación porcentual	Contribución a la variación del PIB
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,12	0,31
Explotación de minas y canteras	3,04	0,15
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,20	0,09
Industria manufacturera	3,95	0,59
Construcción	12,57	0,65
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	9,21	1,02
Transporte, almacenamiento y comunicación	5,08	0,41
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	3,53	0,63
Servicios sociales, comunales y personales	4,04	0,76
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	8,52	0,37
Subtotal valor agregado	4,54	4,23
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	13,29	0,89
PRODUCTO INTERNO BRUTO	5,13	5,13

Fuente: DANE (2005).

De acuerdo con la tabla 1, el sector de la construcción aumentó en un 12,57 %, esta alza en su valor agregado se dio por la producción de obras civiles y edificaciones, de igual manera, el comercio en Colombia logró un incremento del 9,21 %. El comportamiento del PIB durante 2005, en cuanto a la demanda, creció un 4,87 % por el alto consumo del gobierno y los hogares. Su formación bruta de capital obtuvo un 28,96 %, debido al alza en maquinaria y equipo, obras civiles y equipo de transporte; las exportaciones, con 4,65 %, se explican por un crecimiento en el equipo de transporte, muebles, entre otros (DANE, 2005). En la siguiente tabla se puede observar el aumento que obtuvo la demanda final por sus importaciones, con 25,23 %, y su Producto Interno Bruto con 5,13 %.

Tabla 2. PIB de Colombia, variación porcentual, 2005

Variación de la oferta y la demanda final, 2005	
Sector	Variación porcentual IV trimestre 2005/IV trimestre, 2004
PIB	5,13
Importaciones	25,23
Oferta final	8,48
Consumo final	4,87
FBK	28,96
Exportaciones	4,65
Demanda final	8,48

Fuente: DANE (2005).

2.1.2 Año 2006

Durante este año, la economía colombiana fue aún mejor que el año anterior, logrando un incremento del 6,80 %, con un monto equivalente de 162.6 miles de millones de dólares.

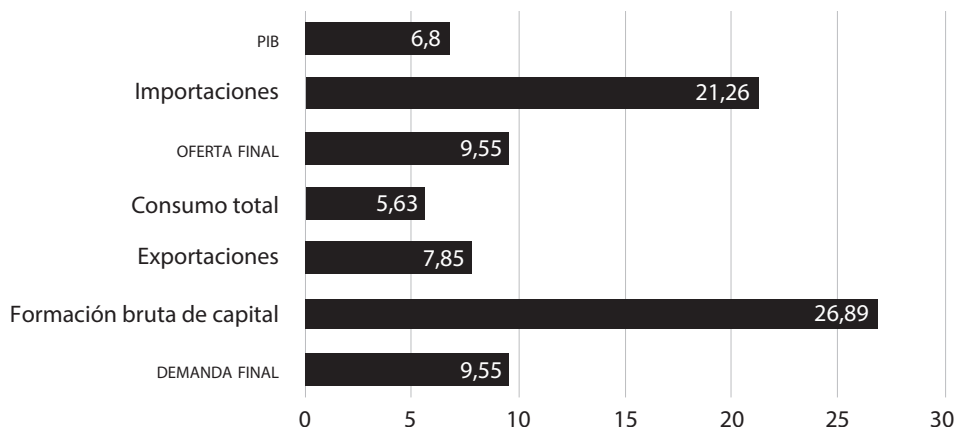
Tabla 3. PIB de Colombia por ramas, 2006

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2006	
Ramas de actividad	Variación porcentual
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	3,13
Explotación de minas y canteras	0,58
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,02
Industria manufacturera	10,79
Construcción	14,36
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	10,69
Transporte, almacenamiento y comunicación	9,42
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,37
Servicios sociales, comunales y personales	2,22
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	-6,71
Subtotal valor agregado	6,35
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	12,46
PRODUCTO INTERNO BRUTO	6,80

Fuente: DANE (2006).

En la tabla 3 se puede ver que la construcción aún sigue en pie, es la rama que le aporta más al crecimiento del PIB durante el 2006, con 14,36 %, esto se debe al aumento de las edificaciones y la ingeniería civil. Otra rama que sorprendió a la economía colombiana fue la industria manufacturera con su principal producto, el vidrio, con 31,44 %, seguido de la maquinaria y el suministro eléctrico con 19,45 % (DANE, 2006).

Para el año 2006, Colombia aportó más al comercio con un 12,10 %, de esta manera logró un incremento comparado con el año anterior. El enfoque de la demanda, el PIB del año 2006, presentó un aumento en su consumo final de 5,63 %, como se puede apreciar en la gráfica 2, esto se dio debido al incremento por el gobierno y los hogares, sus exportaciones aumentaron un 7,85 % y su FIBK lo hizo en un 26,89 %. El alza de la demanda final fue por el crecimiento del Producto Interno Bruto, con un 6,80 % (DANE, 2006).

Gráfica 2. PIB de Colombia, variación porcentual, 2006

Fuente: DANE (2006).

2.1.3 Año 2007

Durante el 2007, la economía colombiana presenció el mayor crecimiento del PIB con 7,52 %, sin tener en cuenta los cultivos ilícitos. En la tabla 4 se puede visualizar el impacto positivo que ha tenido el PIB a través de los cultivos ilícitos, logrando que cada año la economía de Colombia mejore al pasar de 6,84 % a 7,52 % para el año 2007.

Tabla 4. PIB de Colombia, evolución económica, 2007

Evolución de la economía colombiana, 2004-2007		
Año	Sin cultivos ilícitos	Con cultivos ilícitos
2004	4,96	4,87
2005	4,74	4,72
2006	6,96	6,84
2007	7,62	7,52

Fuente: DANE (2007).

La descomposición del PIB fue de 7,52 %, presentado en el año 2007 por sus ramas de actividad (tabla 5), por ello, todos los sectores obtuvieron puntos positivos para el aceleramiento del PIB colombiano.

Tabla 5. PIB de Colombia por ramas, 2007

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2006-2007		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2006	2007
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,29	2,58
Explotación de minas y canteras	0,12	4,56
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,01	2,34
Industria manufacturera	10,83	10,62
Construcción	14,84	13,31
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	11,05	10,40
Transporte, almacenamiento y comunicación	10,31	12,48
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,39	8,26
Servicios sociales, comunales y personales	2,19	3,06
Servicios de intermediación financiera medidos indirectamente	-6,72	22,53
Subtotal valor agregado	6,36	6,90
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	12,84	14,82
PRODUCTO INTERNO BRUTO	6,84	7,52

Fuente: DANE (2007).

Acerca de la demanda del Producto Interno Bruto en 2007, su consumo final fue de 6,30 %, debido al crecimiento del gobierno general y los hogares. Las exportaciones obtuvieron un 7,50 % y su PIB presentó un alza del 7,52 %, este crecimiento se dio por el reflejo de la oferta, sus importaciones también aumentaron (DANE, 2007).

Tabla 6. PIB de Colombia, variación porcentual, 2007

Variaciones de la oferta y la demanda final, 2006-2007		
Sector	Variación porcentual	
	2006	2007
PIB	6,84	7,52
Importaciones	20,81	16,40
Oferta final	9,50	9,38
Consumo final	5,56	6,30
FBK	26,91	21,17
Exportaciones	7,80	7,50
Demanda final	9,50	9,38

Fuente: DANE (2007).

2.1.4 Año 2008

Para el 2008, la economía de Colombia fue de 2,5 %, es decir, en este año hubo una desaceleración económica porque el porcentaje de todas sus ramas disminuyeron, logrando afectar el Producto Interno Bruto colombiano (tabla 7).

Tabla 7. PIB de Colombia por ramas, 2008

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2007-2008		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2007	2008
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	3,9	2,7
Explotación de minas y canteras	2,9	7,3
Electricidad, gas de ciudad y agua	9,5	-2
Industria manufacturera	3,7	1,2
Construcción	11,5	2,8
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	8,7	1,3
Transporte, almacenamiento y comunicación	11	4
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	7,3	5,6
Servicios sociales, comunales y personales	4,7	2,1
Subtotal valor agregado	7,2	2,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	11,5	3,3
PRODUCTO INTERNO BRUTO	7,5	2,5

Fuente: DANE (2008).

La explotación de minas y canteras fue la única rama que pudo incrementar su PIB para el año 2008 debido a su valor agregado en el sector petrolero que incrementó su producción de petróleo crudo en 11,1 %; para el 2008, la construcción no fue buena, pasó de 11,5 % a 2,8 %, debido a la disminución de obras civiles. El Producto Interno Bruto del mismo año presentó un crecimiento en su consumo final, como se puede observar en la tabla 8, gracias al alto consumo del gobierno y los hogares. Por otra parte, se puede apreciar que las exportaciones obtuvieron un 8,1 % (DANE, 2008).

Tabla 8. PIB de Colombia, variación porcentual, 2008

Variaciones de la oferta y la demanda final, 2007-2008		
Sector	Variación porcentual	
	2007	2008
PIB	7,5	2,5
Importaciones	13,9	10,1
Oferta final	8,9	4,2
Consumo final	6,9	2,3
FBK	13,7	7,7
Exportaciones	11,4	8,1
Demanda final	8,9	4,2

Fuente: DANE (2008).

2.1.5 Año 2009

En 2009, la economía colombiana fue menor a la del 2008 (tabla 9) se registró un 0,4% por la recesión de varias ramas de la actividad económica del país, una de ellas fue la industria manufacturera, con $-6,3\%$, debido a la baja participación de otros bienes manufacturados, con $-20,2\%$, y equipo de transporte, con $-19,3\%$. Otra rama que disminuyó el PIB durante el 2009 fue el comercio, la reparación, los restaurantes y los hoteles, se observó una disminución en $-2,9\%$. Este comportamiento se debió al desplome de los servicios de reparación, con $-3,0\%$, y el comercio, con $-2,9\%$ (DANE, 2009).

Tabla 9. PIB de Colombia por ramas, 2009

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2008-2009		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2008	2009
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,6	1
Explotación de minas y canteras	7,3	11,3
Electricidad, gas de ciudad y agua	-1,8	-6,3
Industria manufacturera	1,2	1,2
Construcción	-0,3	12,8
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	1,7	-2,9
Transporte, almacenamiento y comunicación	4	-1,2
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5,6	3,1
Servicios sociales, comunales y personales	2,1	1,3
Subtotal valor agregado	2,4	0,8
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	3,2	-4,4
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2,4	0,4

Fuente: DANE (2009).

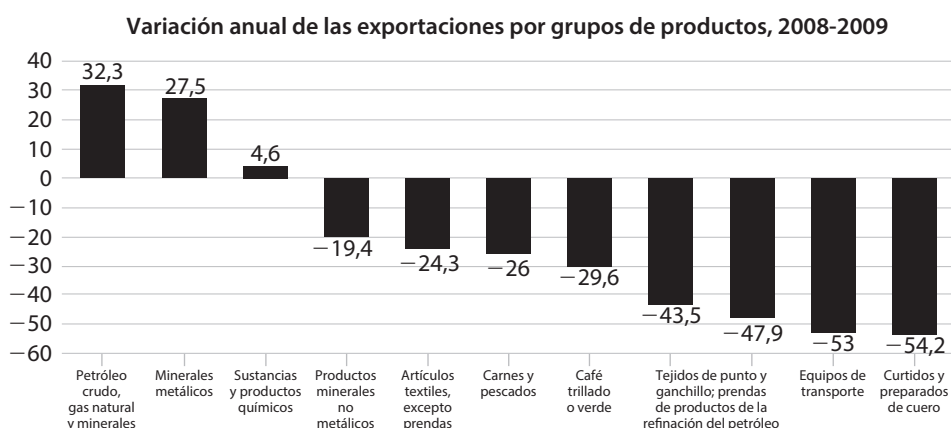
El Producto Interno Bruto de Colombia durante el 2009 presentó una variación en su consumo final (tabla 10). Sus exportaciones obtuvieron un $-8,2\%$ y FIBK $-5,2\%$, esto fue reflejo de su oferta, de igual manera, sus importaciones cayeron con $-9,1\%$, respecto al año anterior.

Tabla 10. PIB de Colombia, variación porcentual, 2009

Variaciones de la oferta y la demanda final, 2008-2009		
Sector	Variación porcentual	
	2008	2009
PIB	2,4	0,4
Importaciones	9,8	-9,1
Oferta final	4	-1,8
Consumo final	2,3	0,7
FBK	7,5	-5,2
Exportaciones	7,2	-8,2
Demanda final	4	-1,8

Fuente: DANE (2009).

De acuerdo con lo anterior, su consumo final presentó un alza en el gobierno y los hogares, por otro lado, la FIBK disminuyó; las exportaciones presentaron una desvalorización de $-8,2\%$, respecto al año anterior. Este comportamiento, como lo muestra la gráfica 3, fue reflejo de la poca cooperación que tuvieron las exportaciones de equipo de transporte, curtido y preparado de cueros, entre otros (DANE, 2009). Las importaciones también reflejaron una caída de $9,1\%$, comparada al año anterior, sucedida por el bajo crecimiento en los productos de papel y cartón, metalúrgicos básicos, entre otros, principalmente.

Gráfica 3. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2009

Fuente: DANE (2009).

2.1.6 Año 2010

La economía de Colombia en 2010 fue de 4,3 %, es decir, hubo una recuperación en la economía colombiana, dado que pasó de tener un PIB de 0,4 % a 4,3 %, logrando incrementar y acelerar el capital del país.

Tabla 11. PIB de Colombia por ramas, 2010

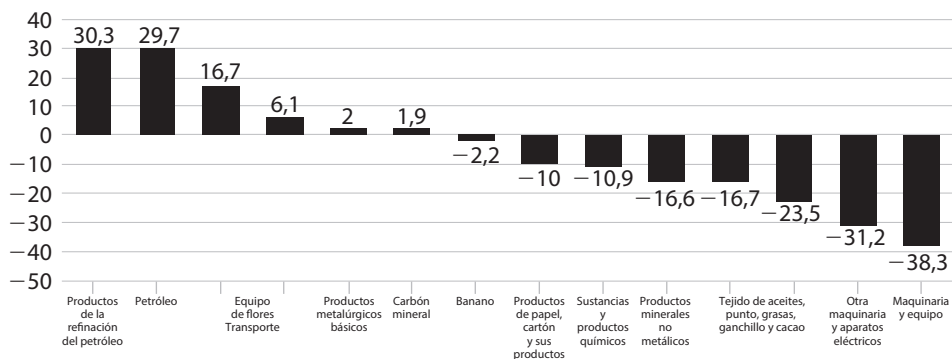
Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2009-2010		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2009	2010
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	-1,1	0
Explotación de minas y canteras	11,4	11,1
Electricidad, gas de ciudad y agua	-6,3	4,9
Industria manufacturera	2,9	2,2
Construcción	8,4	1,8
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	-2,9	6
Transporte, almacenamiento y comunicación	0,4	4,8
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	1,8	2,7
Servicios sociales, comunales y personales	2,7	4,1
Subtotal valor agregado	1,9	4,1
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	-3,3	6,2
PRODUCTO INTERNO BRUTO	0,4	4,3

Fuente: DANE (2010).

Como se puede observar en la tabla 11, las ramas de la actividad económica de Colombia presentaron un crecimiento positivo para la nación, en especial, en la industria manufacturera que obtuvo un porcentaje del 4,9 %. Esto se pudo lograr a través del comportamiento positivo de algunas variables importantes: productos de cuero, calzado, equipo de transporte, textiles, curtido y preparado de cueros, etc. Otra rama que se destacó por aumentar su crecimiento de -2,9 % a 6,0 %, fue el comercio, la reparación, los restaurantes y los hoteles, debido al alza del comercio y los servicios de hotelería y restaurante (DANE, 2010). En cuanto a su demanda, el consumo final del año fue 4,4 %, este comportamiento se dio por la ampliación presentada en el consumo por el gobierno y los hogares. Las exportaciones presentaron un crecimiento (gráfica 4), debido al aumento en el petróleo, los equipos de transporte y, sobre todo, la refinación del petróleo. Sin embargo, las importaciones también presentaron un crecimiento en comparación con el 2009.

Gráfica 4. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2010

Variación anual de las exportaciones por grupos de productos,
2009-2010



Fuente: DANE (2010).

2.1.7 Año 2011

La economía de Colombia creció un 5,9%, respecto al año anterior, esto se vio reflejado al analizar las actividades económicas del país.

Tabla 12. PIB de Colombia por ramas, 2011

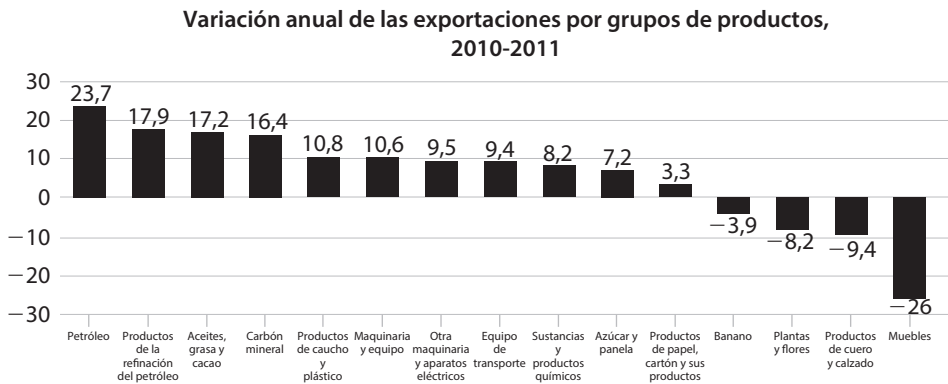
Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2010-2011		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2010	2011
Agropecuaria, silvicultura, caza y pesca	1	2,2
Explotación de minas y canteras	12,3	14,3
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,9	3,9
Industria manufacturera	1,2	1,8
Construcción	-1,7	5,7
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	5,1	5,9
Transporte, almacenamiento y comunicación	5	6,9
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	2,9	5,8
Servicios sociales, comunales y personales	4,8	3,1
Subtotal valor agregado	3,8	5,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	6,4	10,8
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4	5,9

Fuente: DANE (2011).

Al analizar las variables, como se puede observar en la tabla 12, es posible destacar el valor agregado que se le ha dado al sector minero colombiano, por lo que presentó un incremento en la explotación de minas y canteras, debido al alza que tuvo el carbón mineral y el petróleo crudo. La construcción fue otra de las variables que cooperó con el crecimiento del PIB del 2011, debido al alza producida en las obras civiles y las edificaciones.

Durante los doce meses del año, el consumo final colombiano presentó un porcentaje del 5,8 %, debido al alza del consumo en los hogares y el gobierno. La FIBK mostró un crecimiento del 16,6 % gracias a la participación positiva de la maquinaria, el equipo, las obras civiles, entre otros. Sus exportaciones presentaron un alza del 11,4 % (gráfica 5), en especial, esto se originó por las ventas externas de petróleo, refinación del petróleo, carbón, entre otros (DANE, 2011); las importaciones también aumentaron un 21,5 % en comparación al 2010.

Gráfica 5. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2011



Fuente: DANE (2011).

2.1.8 Año 2012

En el año 2012, la economía de Colombia no fue tan buena como en 2011, teniendo en cuenta que su crecimiento fue poco al lograr solo un 4,0 %. De antemano, cabe resaltar que el nivel de desarrollo por parte de las ramas de la actividad económica colombiana no fue muy positivo, lo que ocasionó un decrecimiento económico para el país.

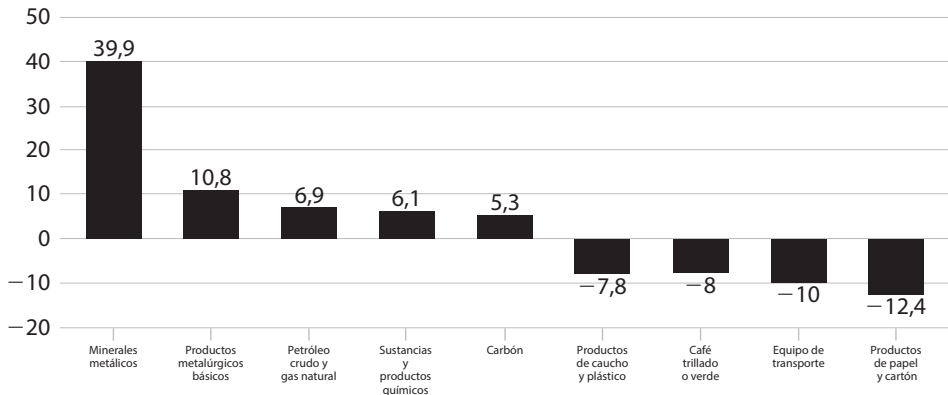
Tabla 13. PIB de Colombia por ramas, 2012

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2011-2012		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2011	2012
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,4	2,6
Explotación de minas y canteras	14,4	5,9
Electricidad, gas de ciudad y agua	5	-0,7
Industria manufacturera	2,9	3,5
Construcción	5,7	3,6
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	6	4,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	6,2	4
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	7	5,5
Servicios sociales, comunales y personales	2,9	4,9
Subtotal valor agregado	6,3	3,9
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	10,9	4,7
PRODUCTO INTERNO BRUTO	5,9	4

Fuente: DANE (2012).

Al examinar las variables económicas del país (tabla 13), se pueden observar las ramas que más impactaron al crecimiento económico colombiano, una de ellas es la explotación de minas y canteras, la cual presenta una amplia desaceleración, 5,9%; esto sucedió por el bajo rendimiento del carbón mineral, el petróleo crudo, entre otros. La industria manufacturera fue el sector más afectado al decrecer -0,7%, por la baja participación de actividades como reproducción de grabaciones y edición.

La demanda presentó un porcentaje del 4,4% en su consumo final, dado el aumento que se presentó en los hogares y el gobierno; la FIBK creció un 6,0% y las exportaciones aumentaron un 5,3%, este resultado (gráfica 6) es dado, principalmente, por productos como: minerales metálicos, con 39,9%, productos metalúrgicos básicos, con 10,8%, entre otros (DANE, 2012). El incremento en la demanda final se dio por su oferta, el poco crecimiento del PIB con 4,0% y sus importaciones que crecieron 8,0%, comparado con el año anterior.

Gráfica 6. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2012

Fuente: DANE (2012).

2.1.9 Año 2013

Durante el 2013, el PIB tuvo un aumento leve de 4,5 %, comparado con el 2012. En este período, como se puede observar en la tabla 14, las variaciones que presentaron mayor crecimiento fueron: la construcción 9,8 %, esto se originó por un crecimiento presentado en las obras civiles, con 10,4 %, y la construcción de edificaciones, con 9,2 %. Sin embargo, la industria manufacturera tuvo una decaída del -1,2 % y sigue siendo el sector más afectado.

Tabla 14. PIB de Colombia por ramas, 2013

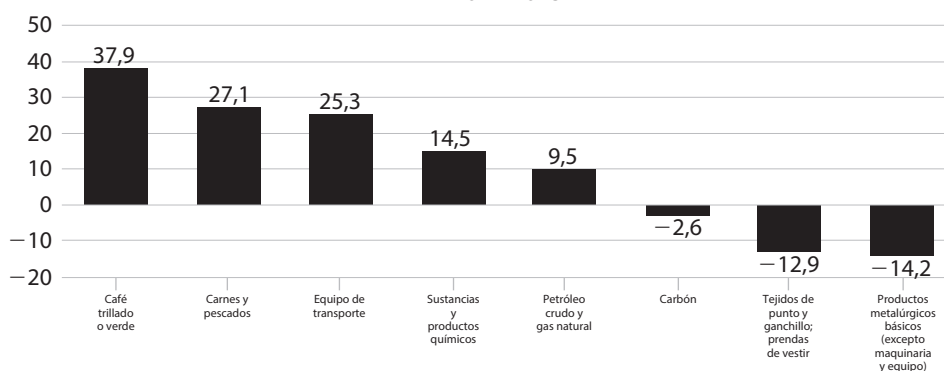
Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2012-2013		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2012	2013
Agropecuaria, silvicultura, caza y pesca	2,5	5,2
Explotación de minas y canteras	5,6	4,9
Electricidad, gas de ciudad y agua	-1,1	-1,2
Industria manufacturera	2,1	4,9
Construcción	6	9,8
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	4,3	4,3
Transporte, almacenamiento y comunicación	4,9	3,1
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5	4,6
Servicios sociales, comunales y personales	5	5,3
Subtotal valor agregado	3,9	4,2
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	5,1	4,5
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4	4,5

Fuente: DANE (2013).

Durante el 2013, en cuanto a la demanda, su PIB presentó un crecimiento en el consumo final de 4,7 %, esto se dio debido al alza del consumo por el gobierno y los hogares; por otro lado, la FIBK demostró un porcentaje del 5,7 %, dado que los sectores presentaron variaciones positivas como las obras civiles y la construcción. Sus exportaciones (gráfica 7) se mantuvieron en un 5,3 %, teniendo en cuenta que existieron ventas externas de café, carnes y pescados (DANE, 2013). El incremento en la demanda final fue gracias a su oferta, al poco crecimiento del PIB, en 4,5 %, mientras que las importaciones crecieron 2,1 % comparado con el año anterior.

Gráfica 7. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2013

Variación anual de las exportaciones por grupos de productos, 2012-2013



Fuente: DANE (2013).

2.1.10 Año 2014

La economía colombiana del 2014 estuvo mejorando, debido a que su Producto Interno Bruto creció 4,6 %, principalmente, este resultado (tabla 15) se originó por la participación positiva que presentaron algunas actividades; por ejemplo, la construcción, gracias al incremento de las construcciones de obras civiles, lo cual facilitó el crecimiento de actividades como: servicios sociales y de salud.

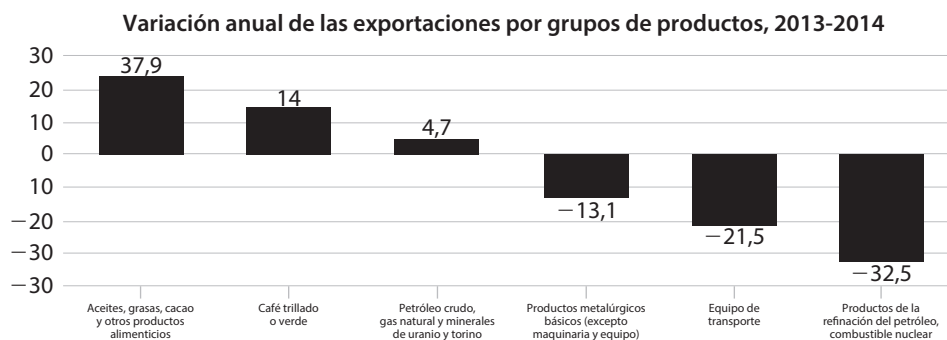
Tabla 15. PIB de Colombia por ramas, 2014

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2013-2014		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2013	2014
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	5,2	2,3
Explotación de minas y canteras	4,9	-0,2
Electricidad, gas de ciudad y agua	-1,2	3,8
Industria manufacturera	4,9	0,2
Construcción	9,8	9,9
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	4,3	4,6
Transporte, almacenamiento y comunicación	3,1	4,2
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	4,6	4,9
Servicios sociales, comunales y personales	5,3	5,5
Subtotal valor agregado	4,2	4,4
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	4,5	7,8
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4,5	4,6

Fuente: DANE (2014).

La demanda del Producto Interno Bruto presentó un alza en el consumo final, debido al aumento por el gobierno general y los hogares; por otro lado, la FIBK creció 10,9%, en especial, por el aumento de maquinaria, equipo, obras civiles, 12,1%, entre otros. Sus exportaciones (gráfica 8) disminuyeron 1,7%, a causa de la baja participación de productos como la refinación de petróleo y los productos metalúrgicos básicos (DANE, 2014). El incremento en la demanda final se dio por el poco crecimiento del PIB, con 4,6% y las importaciones aumentaron 9,2%, primordialmente, a causa del alza en la refinación del petróleo y otras maquinarias.

Gráfica 8. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2014



Fuente: DANE (2014).

2.1.11 Año 2015

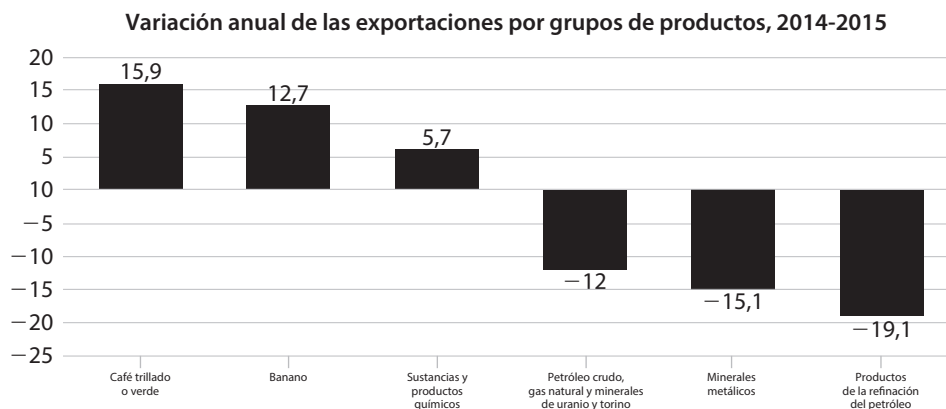
Durante 2015, Colombia presentó en su economía un decrecimiento del PIB al pasar de 4,6 % a 3,1 %, ya que en la mayoría de las ramas se presentó una baja participación en el PIB; como lo señala la tabla 16, la explotación de minas y canteras contó con el porcentaje más bajo, 0,6 %. Sin embargo, las ramas que tuvieron la participación más alta fueron los establecimientos financieros y los servicios a las empresas, de esta manera, se mantuvo el crecimiento económico del país.

Tabla 16. PIB de Colombia por ramas, 2015

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2014-2015		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2014	2015
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,3	3,3
Explotación de minas y canteras	-0,2	0,6
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,8	1,2
Industria manufacturera	0,2	2,9
Construcción	9,9	3,9
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	4,6	4,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	4,2	1,4
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	4,9	4,3
Servicios sociales, comunales y personales	5,5	2,9
Subtotal valor agregado	4,4	3
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	7,8	4
PRODUCTO INTERNO BRUTO	4,6	3,1

Fuente: DANE (2015).

La demanda del PIB presentó un alza en el consumo final, con 3,9 %, debido al incremento en el gobierno y los hogares; la FIBK creció 2,8 % por el aumento en los equipos de transporte y las obras civiles. Sus exportaciones siguieron cayendo en un 0,7 % (gráfica 9), principalmente, por las bajas ventas en productos como: refinación del petróleo, minerales metálicos, entre otros (DANE, 2015). Las importaciones aumentaron 3,9 % en comparación con el año 2014.

Gráfica 9. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2015

Fuente: DANE (2015).

2.1.12 Año 2016

La economía colombiana continuó decreciendo en 2016, con un PIB de 2,0 %, a causa del comportamiento negativo que obtuvieron en la mayoría de las ramas, esto ocasionó que la economía de Colombia presentara un declive. Sin embargo, la rama de la industria manufacturera, 3,0 %, y la rama de la construcción, 4,1 %, lograron aumentar su nivel de participación en el PIB del país.

Tabla 17. PIB de Colombia por ramas, 2016

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2015-2016		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2015	2016
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	3,3	0,5
Explotación de minas y canteras	0,6	-6,5
Electricidad, gas de ciudad y agua	1,2	3
Industria manufacturera	2,9	0,1
Construcción	3,9	4,1
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	4,1	1,8
Transporte, almacenamiento y comunicación	1,4	-0,1
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	4,3	5
Servicios sociales, comunales y personales	2,9	2,2
Subtotal valor agregado	3	1,9
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	4	2,2
PRODUCTO INTERNO BRUTO	3,1	2

Fuente: DANE (2016).

Aunado a lo anterior, en la tabla 17 podemos observar que la actividad más afectada fue la explotación de minas y canteras, ocasionando que la economía colombiana obtuviera una desaceleración por el bajo rendimiento del valor agregado en el petróleo crudo y el gas natural. Acerca del Producto Interno Bruto del 2016, su demanda presentó un crecimiento en el consumo final por el alza en los hogares y el gobierno, la FIBK decreció 3,6 %, respecto al 2015, esto se reflejó por el decrecimiento en equipo de transporte y maquinaria. Las exportaciones presentaron una disminución del 0,9 %, a causa de la baja participación de venta en productos de gas natural, petróleo crudo, entre otros (DANE, 2016). Las importaciones disminuyeron 6,2 %, respecto al año anterior.

2.1.13 Año 2017

Durante 2017, el PIB de Colombia continuó decreciendo en 1,8 %, comparado con 2016, es decir, la nación presentó una desaceleración económica, debido al bajo nivel de desempeño adquirido por su actividad económica.

Tabla 18. PIB de Colombia por ramas, 2017

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2016-2017		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2016	2017
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	0,5	4,9
Explotación de minas y canteras	-6,5	-3,6
Electricidad, gas de ciudad y agua	3	-1
Industria manufacturera	0,1	1,1
Construcción	4,1	-0,7
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	1,8	1,2
Transporte, almacenamiento y comunicación	-0,1	-0,1
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5	3,8
Servicios sociales, comunales y personales	2,2	3,4
Subtotal valor agregado	1,9	1,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	2,2	3,9
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2	1,8

Fuente: DANE (2017).

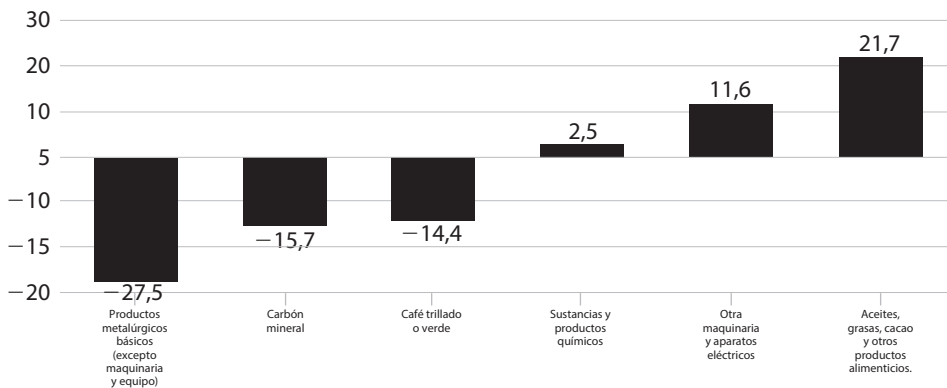
Al examinar las variables, como lo muestra la tabla 18, se puede observar que la explotación de minas presentó una caída, lo que afectó el crecimiento económico del país; sin embargo, la industria manufacturera también tuvo una caída del

–1,0 %. El sector minero de Colombia presentó un decrecimiento de –3,6 %, este comportamiento se dio por la baja participación de minerales metalíferos y gas. Por otro lado, la industria manufacturera también mostró una disminución del –1,0 % por la caída de la fabricación de productos metalúrgicos básicos (DANE, 2017). Otra de las actividades que también obtuvo un decrecimiento en el PIB del país fue la construcción, con –0,7 %.

Durante los doce meses del año, la demanda del PIB presentó su variación del consumo final con 2,2 %, debido al aumento del gobierno y los hogares; la FIBK creció 0,1 %, primordialmente, por el alza en las obras civiles. Las exportaciones disminuyeron 0,6 %, comparado con el año 2016, como se puede observar en la gráfica 10, esto se originó por las bajas ventas externas de productos metalúrgicos básicos y el petróleo crudo (DANE, 2017). Por otro lado, las importaciones crecieron un 0,2 %.

Gráfica 10. PIB de Colombia, variación de exportaciones, 2017

Variación anual de las exportaciones por grupos de productos, 2017 - cuarto trimestre



Fuente: DANE (2017).

2.1.14 Año 2018

La economía colombiana en 2018 logró incrementar su PIB en 2,7 %, comparado con 2017. Esto, principalmente, por el dinamismo de las actividades económicas del país, resaltando que el año base es el 2015 y algunas de sus actividades fueron modificadas a las del año base, 2005. Dicho lo anterior, como se puede observar en la tabla, la educación, los servicios sociales y la administración pública aumentaron el crecimiento económico del país, lo cual resultó en el alza de planes de seguridad social, servicios sociales y salud humana, entre otros (DANE, 2018).

Tabla 19. PIB de Colombia por ramas, 2018

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2017-2018		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2017	2018
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	4,9	2
Explotación de minas y canteras	-3,6	-0,8
Electricidad, gas de ciudad y agua	-1	2
Industria manufacturera	1,1	2,7
Construcción	-0,7	0,3
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	1,2	3,1
Transporte, almacenamiento y comunicación	-0,1	3,1
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	3,8	5,1
Servicios sociales, comunales y personales	3,4	5,5
Subtotal valor agregado	1,5	2,5
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	2,2	2,6
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2	2,7

Fuente: DANE (2018).

La demanda del PIB de Colombia obtuvo un alza en su consumo final por el incremento del gobierno y los hogares, la FIBK creció 3,5 %, respecto al 2017; las exportaciones presentaron un aumento del 1,2 %. El incremento en la demanda fue dado por la oferta, esto provocó el poco crecimiento del PIB, 2,7 %, mientras que las importaciones crecieron un 8,0 %, en comparación al año 2017 (DANE, 2018).

2.1.15 Año 2019

Durante el 2019, la economía de Colombia alcanzó a aumentar su PIB con 3,3 %, es decir, logró una mejora en la aceleración económica del país respecto al 2018.

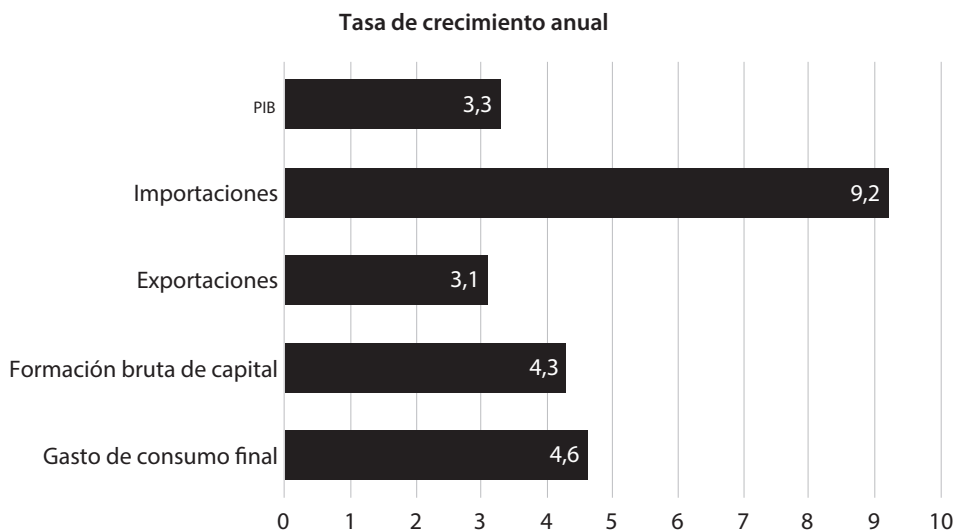
Tabla 20. PIB de Colombia por ramas, 2019

Producto Interno Bruto por ramas de actividad económica, 2018-2019		
Ramas de actividad	Variación porcentual	
	2018	2019
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2	2
Explotación de minas y canteras	-0,8	2,1
Industria manufacturera	2	1,6
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,7	2,8
Construcción	0,3	-1,3
Comercio al por mayor y al por menor	3,1	4,9
Información y comunicaciones	3,1	1,7
Actividades financieras y de seguros	3,1	5,7
Actividades inmobiliarias	2	3
Actividades profesionales, científicas y técnicas	5	3,7
Administración pública, defensa, educación y salud	4,1	4,9
Actividades artísticas de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios	1,4	3,4
Subtotal valor agregado	2,5	3,2
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	2,6	4,6
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2,7	3,3

Fuente: DANE (2019).

Al examinar las variables de las actividades económicas de la nación (tabla 20) se pueden observar cuáles fueron las ramas que más impactaron el crecimiento económico del país, actividades como: el comercio, el transporte, el almacenamiento y las actividades financieras de seguros, crecieron un 5,7 %, siendo el sector comercial, el que más ayudó a impulsar el crecimiento económico de Colombia. No obstante, el sector que presentó un bajo nivel de desempeño fue la construcción, con -1.3 % (DANE, 2019), el crecimiento del Producto Interno Bruto colombiano presentó una recuperación de manera positiva durante los doce meses del año, desde la demanda del PIB (gráfica 11). Esto fue por el consumo final que presentó un alza, las exportaciones crecieron un 3,1 % y las importaciones crecieron un 9,2 %.

Gráfica 11. Tasa de crecimiento anual 2019



Fuente: DANE (2019).

Tabla 21. PIB de Colombia por actividades económicas durante el período 2005-2019

Actividad económica	Año base 2005						
	2005 %	2006 %	2007 %	2008 %	2009 %	2010 %	2011 %
Agropecuario, ganadería, caza y pesca	2,12	3,13	2,58	2,70	1,00	0,00	2,20
Explotación de minas y canteras	3,04	0,58	4,56	7,30	11,30	11,10	14,30
Industria manufacturera	3,20	3,02	2,34	-2,00	-6,30	4,90	3,90
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,95	10,79	10,62	1,20	1,20	2,20	1,80
Construcción	12,57	14,36	13,31	2,80	12,80	1,80	5,70
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	9,21	10,69	10,40	1,30	-2,90	6,00	5,90
Transporte, almacenamiento y comunicación	5,08	9,42	12,48	4,00	-1,20	4,80	6,90
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	3,53	1,37	8,26	5,60	3,10	2,70	5,80
Servicios sociales, comunales y personales	4,04	2,22	3,06	2,10	1,30	4,10	3,10
Subtotal valor agregado	4,54	6,35	6,90	2,50	0,80	4,10	5,50
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	13,29	12,46	14,82	3,30	-4,40	6,20	10,80
PIB TOTAL	5,13	6,80	7,52	2,50	0,40	4,30	5,90

Continúa

Actividad económica	Año base 2005					
	2012 %	2013 %	2014 %	2015 %	2016 %	2017 %
Agropecuario, ganadería, caza y pesca	2,60	5,20	2,30	3,30	0,50	4,90
Explotación de minas y canteras	5,90	4,90	-0,20	0,60	-6,50	-3,60
Industria manufacturera	-0,70	-1,20	0,20	1,20	3,00	-1,00
Electricidad, gas de ciudad y agua	3,50	4,90	3,80	2,90	0,10	1,10
Construcción	3,60	9,80	9,90	3,90	4,10	-0,70
Comercio, reparación, restaurante y hoteles	4,10	4,30	4,60	4,10	1,80	1,20
Transporte, almacenamiento y comunicación	4,00	3,10	4,20	1,40	-0,10	-0,10
Establecimientos financieros, seguros, inmuebles y servicios a las empresas	5,50	4,60	4,90	4,30	5,00	3,80
Servicios sociales, comunales y personales	4,90	5,30	5,50	2,90	2,20	3,40
Subtotal valor agregado	3,90	4,20	4,40	3,00	1,90	1,50
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	4,70	4,50	7,80	4,00	2,20	3,90
PIB TOTAL	4,00	4,50	4,60	3,10	2,00	1,80

Actividad económica	Año base 2015	
	2018	2019
Agropecuario, silvicultura, caza y pesca	2,00	2,00
Explotación de minas y canteras	-0,80	2,10
Industria manufacturera	2,00	1,60
Electricidad, gas de ciudad y agua	2,70	2,80
Construcción	0,30	-1,30
Comercio al por mayor y al por menor	3,10	4,90
Información y telecomunicaciones	3,10	1,70
Actividades financieras y de seguros	3,10	5,70
Actividades inmobiliarias	2,00	3,00
Actividades profesionales, científicas y técnicas	5,00	3,70
Administración pública, defensa, educación y salud	4,10	4,90
Actividades artísticas de entretenimiento y recreación y otras actividades de servicios	1,40	3,40
Subtotal valor agregado	2,50	3,20
Impuestos menos subvenciones sobre la producción e importación	2,60	4,60
PRODUCTO INTERNO BRUTO	2,70	3,30

Fuente: DANE (2019).

La tabla 21 muestra en porcentajes la participación que tuvieron las actividades económicas del país durante el período 2005-2019, teniendo en cuenta su año base.

2.2 TRM pesos 2005-2019

En nuestro caso, entenderíamos la TRM cuando una persona colombiana debe dar dinero colombiano por un dólar de los Estados Unidos. Esto sucede al realizar ventas y compras de divisas (Banco de la República, s.f.).

Gráfica 12. Tasa representativa del mercado colombiano, 2005-2019



Fuente: Superintendencia Financiera de Colombia y Banco de la República de Colombia (2019).

El régimen cambiario de Colombia está basado en dos mercados, uno de ellos es el cambiario o el regulado, conformado por el total de divisas que deben canalizarse (comprar, vender o transferir) de manera obligatoria por los IMC acreditados o a través de los mecanismos de indemnización; solo se realiza mediante el canal suministrado por los IMC y las cuentas de indemnización reconocidas ante el Banco de Colombia (DIAN, s.f.). El mercado libre está basado en todas las divisas que no tienen la responsabilidad de pasar por medio de los intermediarios del mercado cambiario. En la actualidad, Colombia no posee una tasa oficial, teniendo en cuenta que se da de forma libre de acuerdo con las condiciones de la oferta y la demanda (Banco de la República, s.f.).

Tabla 22. TRM de Colombia durante el período 2005-2019

Cambio de referencia (COP/USD\$)	
2019	3.280,34
II semestre	3.371,28
I semestre	3.189,39
2018	2.955,55
II semestre	3.061,96
I semestre	2.849,13
2017	2.951,07
II semestre	2.981,14
I semestre	2.921
2016	3.051,36
II semestre	2.980,86
I semestre	3.121,85
2015	2.741,28
II semestre	2.997,28
I semestre	2.485,27
2014	1.994,98
II semestre	2.041,39
I semestre	1.948,57
2013	1.868,75
II semestre	1.910,38
I semestre	1.827,12
2012	1.797,76
II semestre	1.801,55
I semestre	1.793,97
2011	1.846,88
II semestre	1.856,60
I semestre	1.837,16
2010	1.899,09
II semestre	1.849,38
I semestre	1.948,80
2009	2.148,27
II semestre	1.990,33
I semestre	2.306,21
2008	1.966,41
II semestre	2.093,64
I semestre	1.839,18
2007	2.076,62
II semestre	2.029,89
I semestre	2.123,35
2006	2.369,32
II semestre	2.369,32
I semestre	2.348,41
2005	2.321,70
II semestre	2.296,09
I semestre	2.347,31

Fuente: Banco de la República de Colombia (2019).

En la tabla 22 se podrá observar cuántos pesos colombianos se deben dar para obtener un dólar estadounidense. Conviene subrayar que durante el primer semestre del 2012 el dólar presentó su punto más bajo con 1.794 pesos, siendo esto beneficioso para Colombia, en especial, para las compras externas provenientes de EE.UU. De igual manera, el dólar obtuvo un alto crecimiento en el segundo semestre del 2019 con 3.371 pesos, ocasionando que la economía colombiana presentara una caída, en especial en las importaciones del país.

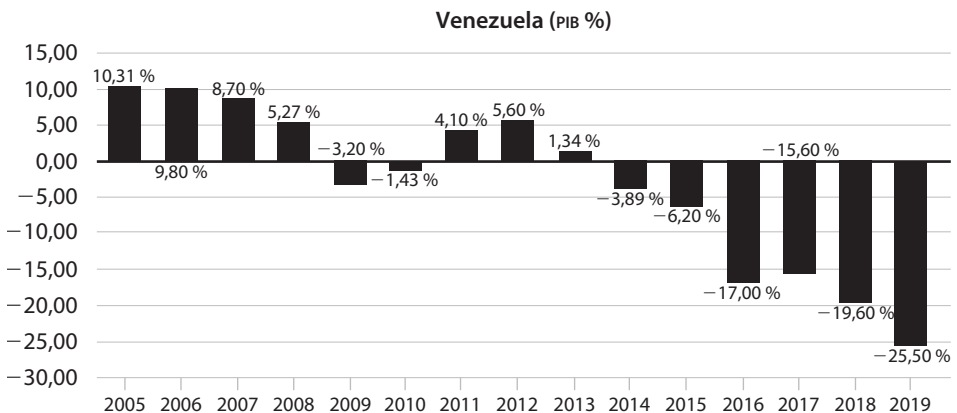
CAPÍTULO 3

VENEZUELA Y SUS VARIABLES ECONÓMICAS, 2005-2019

3.1 PIB de Venezuela en el período 2005-2019

Durante los últimos años, el PIB de Venezuela ha sido muy negativo, al punto de presentar una recesión del $-25,5\%$, ocasionando una caída en la economía venezolana. A continuación, se podrá observar el comportamiento que ha tenido Venezuela frente a esta cuenta nacional durante el período 2005-2019.

Gráfica 13. PIB de Venezuela, 2005-2019



Fuente: Banco Mundial (2019).

Al examinar la gráfica 13, podemos concluir que Venezuela ha presentado una caída de recesión fuerte en los últimos años, desde 2014 hasta 2019, con un PIB de $-25,5\%$, afectando la rama económica y comercial del país. En 2005, Venezuela contaba con un PIB a gusto, $10,31\%$, aunque en el año anterior este era de $18,3\%$, es decir, hubo una desaceleración económica. Sin embargo, el país logró mantener un constante y positivo PIB para sí mismo durante un tiempo determinado hasta 2009, cuando se presentó una recesión de $-3,2\%$ producto del comportamiento de las actividades petroleras, $-7,4\%$, y no petroleras, $-1,7\%$, puesto que ambas presentaron una recesión en el PIB, logrando afectar el crecimiento económico del país. No obstante, en 2011, 2012 y 2013, Venezuela logró incrementar su PIB durante ese período.

Como se puede observar en la figura, a partir del año 2014 hasta 2019, el PIB real se contrajo 35% . La dura caída del sector de hidrocarburos y la imposibilidad de importar productos intermedios han tenido un efecto negativo en la actividad productiva del país, afectando su comercio y aumentando su tasa de inflación y desempleo. Durante 2019, el PIB de Venezuela continuó cayendo al punto de tener una recesión de $-25,5\%$, con ello se registró el sexto año consecutivo de caída. Principalmente, este resultado se da por el comportamiento negativo que han presentado las actividades petroleras y las actividades no petroleras. Asimismo, 2019 representa el quinto año sucesivo en que se disminuyó la producción petrolera del país y se afectaron sus exportaciones.

3.1.1 Año 2005

En 2005 la economía venezolana presentó una desaceleración económica respecto al 2004. Como se puede observar en la tabla 23, pasó de $18,3\%$ a $10,3\%$, es decir, su disminución fue del $8,0\%$ debido a la recesión que presentaron las actividades petroleras, contando con $13,7\%$ en 2004, mientras que en 2005 obtuvieron $-1,5\%$. De igual manera, las actividades no petroleras bajaron de $16,1\%$ a $12,2\%$, es decir, se presentó una caída de $4,0\%$ producida por el bajo rendimiento de muchas ramas que la componen, tales como: minería, $3,0\%$; manufactura, $11,1\%$; construcción, 20% ; comercio y servicios de reparación; entre otros (BCV, s.f.). Más aún, la rama de comunicaciones logró aumentar el nivel de participación del PIB, pasando de $12,9\%$, año 2004, a $22,3\%$, año 2005.

Tabla 23. PIB de Venezuela por actividades, 2005

PIB por actividades económicas, 2004-2005		
Actividades	Variación porcentual	
	2004	2005
Actividad petrolera	13,7	-1,5
Actividades no petroleras	16,1	12,2
Minería	14,2	3
Manufactura	21,4	11,1
Electricidad y agua	8,5	11,2
Construcción	25,1	20
Comercio y servicios de reparación	28,6	21
Transporte y almacenamiento	24,6	14,7
Comunicaciones	12,9	22,3
Instituciones financieras y seguros	37,9	36,3
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	11,1	7,9
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	9,4	8,2
Productos de servicios del gobierno general	11,1	8
Resto 1/	7,2	12,6
Menos: Sifmi 2/	38	37,9
Impuestos netos sobre los productos	53,2	17,8
PIB	18,3	10,3

Fuente: Banco Central de Venezuela (BCV) (s.f.).

3.1.2 Año 2006

En 2006 el PIB de Venezuela, 9,9%, presentó una disminución de 0,4% respecto al año 2005, es decir, a pesar de la recesión que siguió presentando en las actividades petroleras, con -2,0%, y el bajo rendimiento de las actividades no petroleras, con 10,9%, logró mantener un constante crecimiento económico. Como se puede observar en la tabla 24, las ramas que tuvieron la participación más alta del PIB fueron: sector minero, 7,2%; construcción, 30,6%; comunicaciones, 23,5%; instituciones financieras y seguros, 47,2%; entre otras. Estas ayudaron a mantener un crecimiento en la economía del país, principalmente, por el alza en las instituciones financieras y de seguros (BCV, s.f.).

Tabla 24. PIB de Venezuela por actividades, 2006

PIB por actividades económicas, 2005-2006		
Actividades	Variación porcentual	
	2005	2006
Actividad petrolera	-1,5	-2
Actividades no petroleras	12,2	10,9
Minería	3	7,2
Manufactura	11,1	8,3
Electricidad y agua	11,2	4,9
Construcción	20	30,6
Comercio y servicios de reparación	21	15,7
Transporte y almacenamiento	14,7	14,3
Comunicaciones	22,3	23,5
Instituciones financieras y seguros	36,3	47,2
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	7,9	8,6
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	8,2	16,5
Productos de servicios del gobierno general	8	3
Resto 1/	12,6	3,7
Menos: Sifmi 2/	37,9	45,3
Impuestos netos sobre los productos	17,8	21,2
PIB	10,3	9,9

Fuente: bcv (s.f.).

3.1.3 Año 2007

La economía venezolana en 2007 presentó una desaceleración económica, respecto al 2006, pasando de un PIB de 9,9 % a 8,8 %, como se puede observar en la tabla 25 mostró una disminución del 1,1 %, a causa de la recesión provocada por las actividades petroleras, -3,3 %. Más aún, las actividades no petroleras también tuvieron una baja de 1,2 %, comparado con el 2006 esto se produjo por el bajo nivel de desempeño en muchas ramas que lo componen, tales como: minería, 1,2 %; manufactura, 4,4 %; electricidad y agua, 2,6 %; construcción, 20,8 %; instituciones financieras y seguros, 16,7 %; entre otros (bcv, s.f.). Sin embargo, la economía venezolana logró mantenerse debido al apoyo de algunas actividades económicas que consiguieron conservar el nivel de participación del PIB.

Tabla 25. PIB de Venezuela por actividades, 2007

PIB por actividades económicas, 2006-2007		
Actividades	Variación porcentual	
	2006	2007
Actividad petrolera	-2	-3,3
Actividades no petroleras	10,9	9,7
Minería	7,2	1,2
Manufactura	8,3	4,4
Electricidad y agua	4,9	2,6
Construcción	30,6	20,8
Comercio y servicios de reparación	15,7	15,6
Transporte y almacenamiento	14,3	12,8
Comunicaciones	23,5	22
Instituciones financieras y seguros	47,2	16,7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	8,6	8,4
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	16,5	10,4
Productos de servicios del gobierno general	3	5,9
Resto 1/	3,7	6,6
Menos: Sifmi 2/	45,3	16,9
Impuestos netos sobre los productos	21,2	17,6
PIB	9,9	8,8

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.4 Año 2008

Para el 2008, el PIB de Venezuela presentó una desaceleración económica del 3,5 % respecto al 2007, es decir, pasó de tener un PIB de 8,8 % a 5,3 % en 2008. Como lo muestra la tabla 26, esto fue fruto de las actividades no petroleras, teniendo en cuenta que su nivel de participación en el PIB fue de 5,7 %, es decir, bajó un 4,0 % respecto al 2007. El sector minero de Venezuela junto con las instituciones financieras y de seguros, contó con una recesión de -5,8 % y -7,4 %, siendo estos los principales causantes de esta caída económica. Sin embargo, la actividad petrolera logró crecer de forma positiva un 2,9 % (BCV, s.f.).

Tabla 26. PIB de Venezuela por actividades, 2008

PIB por actividades económicas, 2007-2008		
Actividades	Variación porcentual	
	2007	2008
Actividad petrolera	-3,3	2,9
Actividades no petroleras	9,7	5,7
Minería	1,2	-5,8
Manufactura	4,4	1,4
Electricidad y agua	2,6	5
Construcción	20,8	10,5
Comercio y servicios de reparación	15,6	3,5
Transporte y almacenamiento	12,8	2,7
Comunicaciones	22	21,7
Instituciones financieras y seguros	16,7	-7,4
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	8,4	2
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	10,4	9,7
Productos de servicios del gobierno general	5,9	5,3
Resto 1/	6,6	6
Menos: Sifmi 2/	16,9	-10,1
Impuestos netos sobre los productos	17,6	5,3
PIB	8,8	5,3

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.5 Año 2009

En 2009, el PIB de Venezuela presentó una recesión del -3,2 %, esto indica que en este año hubo una desaceleración económica, debido a que el porcentaje de todas sus ramas disminuyeron, logrando afectar el PIB del país. Este resultado, como se puede ver en la tabla 27, se dio por la baja participación de las actividades petroleras, -7,4 %, y no petroleras, -1,7 %, ambas presentaron una recesión económica para el país. En el caso de las actividades no petroleras su desaceleración se originó por la participación negativa de muchas de las actividades que la componen: minería, -10,3 %, manufactura, -6,4 %, construcción, -0,2 %, entre otros (BCV, s.f.).

Tabla 27. PIB de Venezuela por actividades, 2009

PIB por actividades económicas, 2008-2009		
Actividades	Variación porcentual	
	2008	2009
Actividad petrolera	2,9	-7,4
Actividades no petroleras	5,7	-1,7
Minería	-5,8	-10,3
Manufactura	1,4	-6,4
Electricidad y agua	5	4,1
Construcción	10,5	-0,2
Comercio y servicios de reparación	3,5	-8,2
Transporte y almacenamiento	2,7	-8,4
Comunicaciones	21,7	12,1
Instituciones financieras y seguros	-7,4	-1,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2	-1,1
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	9,7	2
Productos de servicios del gobierno general	5,3	2,4
Resto 1/	6	-0,5
Menos: Sifmi 2/	-10,1	-0,6
Impuestos netos sobre los productos	5,3	-8,5
PIB	5,3	-3,2

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.6 Año 2010

La economía de Venezuela en 2010 presentó una leve mejoría del PIB, en 1,7 %, respecto al 2009, pasando de tener un PIB de -3,2 % a -1,5 %, es decir, durante los doce meses de ese año el país logró que su producción no continuara creciendo de manera negativa; por el contrario, mostró signos de mejoramiento en su economía. Este resultado, como lo muestra la tabla 28, en especial, se da por la participación positiva que presentaron las actividades petroleras en 0,1 %, es decir, creció un 7,3 %, respecto al 2009 (BCV, s.f.). No obstante, el crecimiento de Venezuela no fue tan agradable para el país, dado que aún seguían en recesión de -1,5 %, debido al bajo nivel de participación que aún seguían provocando las actividades no petroleras, -1,6 %. Esto fue reflejo del bajo rendimiento en muchas ramas que lo componen, tales como: minería, -13 %; manufactura, -3,4 %; electricidad y agua, -5,8 %; construcción, -7,0 %; instituciones financieras y seguros, -7,6 %; entre otros.

Tabla 28. PIB de Venezuela por actividades, 2010

PIB por actividades económicas, 2009-2010		
Actividades	Variación porcentual	
	2009	2010
Actividad petrolera	-7,4	0,1
Actividades no petroleras	-1,7	-1,6
Minería	-10,3	-13
Manufactura	-6,4	-3,4
Electricidad y agua	4,1	-5,8
Construcción	-0,2	-7
Comercio y servicios de reparación	-8,2	-6,1
Transporte y almacenamiento	-8,4	-2
Comunicaciones	12,1	7,9
Instituciones financieras y seguros	-1,5	-7,6
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-1,1	-0,7
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	2	-0,1
Productos de servicios del gobierno general	2,4	2,6
Resto 1/	-0,5	-1
Menos: Sifmi 2/	-0,6	-7,9
Impuestos netos sobre los productos	-8,5	-2,3
PIB	-3,2	-1,5

Fuente: bcv (s.f.).

3.1.7 Año 2011

En 2011, el PIB de Venezuela presentó un incremento positivo del 2,7%, respecto al 2010, es decir, pasó de tener un PIB de -1,5% a 4,2% para 2011. Las actividades petroleras, 0,6%, y las actividades no petroleras, 4,5%, lograron que el Producto Interno Bruto de Venezuela aumentara. Como se observa en la tabla 29 las actividades no petroleras lograron un crecimiento positivo para la economía del país, pasando de -1,6% a 4,5%, esta alza se dio gracias al nivel de rendimiento que presentaron todas las demás actividades que la componen, el comercio y los servicios de reparación, 6,5%; las instituciones financieras y seguros, 12%; la minería, 5,2%; la manufactura, 3,8%; dichas actividades obtuvieron un mayor nivel de participación en el PIB. De igual manera, esto impulsó la economía venezolana del presente año (bcv, s.f.).

Tabla 29. PIB de Venezuela por actividades, 2011

PIB por actividades económicas, 2010-2011		
Actividades	Variación porcentual	
	2010	2011
Actividad petrolera	0,1	0,6
Actividades no petroleras	-1,6	4,5
Minería	-13	5,2
Manufactura	-3,4	3,8
Electricidad y agua	-5,8	5
Construcción	-7	4,8
Comercio y servicios de reparación	-6,1	6,5
Transporte y almacenamiento	-2	5,8
Comunicaciones	7,9	7,3
Instituciones financieras y seguros	-7,6	12
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-0,7	3,5
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	-0,1	5,8
Productos de servicios del gobierno general	2,6	5,5
Resto 1/	-1	-1,4
Menos: Sifmi 2/	-7,9	13,4
Impuestos netos sobre los productos	-2,3	5,9
PIB	-1,5	4,2

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.8 Año 2012

En 2012 el PIB de Venezuela tuvo un crecimiento de 5,6 %, es decir, en ese año el país continuó mejorando e incrementando su economía. Esto se logró a través del aumento positivo de las actividades petroleras, 1,4 %, y las actividades no petroleras, 5,8 %, dicha aceleración que presentaron las actividades no petroleras se originó, principalmente (tabla 30), por la participación positiva que obtuvieron muchas de las actividades que la componen, como: construcción, comercio, servicios financieros y seguros, entre otros (BCV, s.f.). Sin embargo, el sector minero fue la única rama que mostró una recesión de -6,2 % para 2012.

Tabla 30. PIB de Venezuela por actividades, 2012

PIB por actividades económicas, 2011-2012		
Actividades	Variación porcentual	
	2011	2012
Actividad petrolera	0,6	1,4
Actividades no petroleras	4,5	5,8
Minería	5,2	-6,2
Manufactura	3,8	1,8
Electricidad y agua	5	3,8
Construcción	4,8	16,6
Comercio y servicios de reparación	6,5	9,1
Transporte y almacenamiento	5,8	6,6
Comunicaciones	7,3	7
Instituciones financieras y seguros	12	33,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	3,5	4,2
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	5,8	7,4
Productos de servicios del gobierno general	5,5	5,2
Resto 1/	-1,4	3,1
Menos: Sifmi 2/	13,4	35,9
Impuestos netos sobre los productos	5,9	9,1
PIB	4,2	5,6

Fuente: bcv (s.f.).

3.1.9 Año 2013

En 2013 la economía venezolana presentó una desaceleración económica respecto al 2012, pasando de un PIB de 5,6 % a 1,3 %, con una disminución del 4,3 %, como lo muestra la tabla 31. Principalmente, esto se originó por las actividades petroleras que mostraron una caída de 0,9 % y las actividades no petroleras, con 1,8 %, ambas tuvieron una baja participación en el PIB para la república de Venezuela, afectando así el crecimiento económico del país. Las actividades no petroleras provocaron un bajo rendimiento en el PIB del 2013, debido a la recesión que se presentó en muchas de las actividades que lo componen, ejemplo: minería, -21,1 %; manufactura, -0,3 %; construcción, -2,3 %; transporte y almacenamiento, -3,3 %. Por otro lado, las instituciones financieras y de seguro no presentaron una participación negativa en el PIB; sin embargo, tuvo una disminución de 21,6 % (BCV, s.f.).

Tabla 31. PIB de Venezuela por actividades, 2013

PIB por actividades económicas, 2012-2013		
Actividades	Variación porcentual	
	2012	2013
Actividad petrolera	1,4	0,9
Actividades no petroleras	5,8	1,8
Minería	-6,2	-21,1
Manufactura	1,8	-0,3
Electricidad y agua	3,8	3,3
Construcción	16,6	-2,3
Comercio y servicios de reparación	9,1	3,4
Transporte y almacenamiento	6,6	-3,3
Comunicaciones	7	6,5
Instituciones financieras y seguros	33,5	21,6
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	4,2	2,5
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	7,4	4,6
Productos de servicios del gobierno general	5,2	3,1
Resto 1/	3,1	0,5
Menos: Sifmi 2/	35,9	17,5
Impuestos netos sobre los productos	9,1	-1,4
PIB	5,6	1,3

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.10 Año 2014

En 2014, el PIB de Venezuela presentó una recesión del $-2,6\%$, respecto al 2013, es decir, pasó de tener un PIB positivo de $1,3\%$ a tener un PIB negativo de $-3,9\%$. Como lo muestra la tabla 32, esto fue fruto de las actividades petroleras, $-4,2\%$, y no petroleras, $-3,1\%$, ambas mostraron una participación negativa en el PIB, lo que ocasionó una gran caída en la economía y aumentó la inflación y el desempleo en el país (CEPAL, 2014). Por otro lado, actividades como: sector de manufactura, $-7,2\%$; electricidad y agua, $-1,0\%$; construcción, $-7,0\%$; entre otras, fueron las principales causantes de esta caída económica.

Tabla 32. PIB de Venezuela por actividades, 2014

PIB por actividades económicas, 2013-2014		
Actividades	Variación porcentual	
	2013	2014
Actividad petrolera	0,9	-4,2
Actividades no petroleras	1,8	-3,1
Minería	-21,1	-7
Manufactura	-0,3	-7,2
Electricidad y agua	3,3	-1
Construcción	-2,3	7
Comercio y servicios de reparación	3,4	-10,9
Transporte y almacenamiento	-3,3	-7,2
Comunicaciones	6,5	4,5
Instituciones financieras y seguros	21,6	12,7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2,5	-1,6
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	4,6	0,4
Productos de servicios del gobierno general	3,1	1,5
Resto 1/	0,5	-4,7
Menos: Sifmi 2/	17,5	6,3
Impuestos netos sobre los productos	-1,4	-8,9
PIB	1,3	-3,9

Fuente: CEPAL (2014).

3.1.11 Año 2015

En 2015 la economía venezolana continuó cayendo, esto afectó aún más el crecimiento del PIB del país con $-6,2\%$; dicho resultado se originó por las actividades petroleras que presentaron una recesión de $-0,9\%$ y las actividades no petroleras, $-6,2\%$. Ambas mostraron un porcentaje negativo en la participación del PIB para la república de Venezuela, afectando el aceleramiento económico del país (BCV, s.f.). Como se puede observar en la tabla 33, las ramas de más baja participación del PIB fueron: sector de construcción, $-22,4\%$; comercio y servicios de reparación, $12,6\%$; transporte y almacenamiento, $9,4\%$; estas ocasionaron el decrecimiento económico del país. Al mismo tiempo, las exportaciones disminuyeron en $0,7\%$ y la demanda agregada interna se contrajo con $-10,1\%$ (CEPAL, 2015). De igual manera, la inversión bruta fija cayó con $-17,6\%$.

Tabla 33. PIB de Venezuela por actividades, 2015

PIB por actividades económicas, 2014-2015		
Actividades	Variación porcentual	
	2014	2015
Actividad petrolera	-4,2	-0,9
Actividades no petroleras	-3,1	-6,2
Minería	-7	-6,1
Manufactura	-7,2	-8,1
Electricidad y agua	-1	-3,1
Construcción	-7	-22,4
Comercio y servicios de reparación	-10,9	-12,6
Transporte y almacenamiento	-7,2	-9,4
Comunicaciones	4,5	2,8
Instituciones financieras y seguros	12,7	-7,9
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-1,6	-3,4
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	0,4	-5,6
Productos de servicios del gobierno general	1,5	1
Resto 1/	-4,7	-14,9
Menos: Sifmi 2/	6,3	-15,7
Impuestos netos sobre los productos	-8,9	-11,8
PIB	-3,9	-6,2

Fuente: CEPAL (2015).

3.1.12 Año 2016

Durante el 2016, el PIB de Venezuela presentó un alza negativa del $-17,0\%$, es decir, en ese año el país continuó con una disminución en su economía, afectando, en gran parte, el sector comercial; lo cual generó un aumento aún mayor en la tasa de inflación y desempleo. Como lo muestra la tabla 34, esto se originó por el comportamiento de las actividades petroleras, $-9,9\%$, y no petroleras, $-16,9\%$. Ambas presentaron una recesión económica para la república de Venezuela, en el caso de las actividades no petroleras, su desaceleración se originó por la participación negativa que presentaron muchas de las actividades que la componen, como: minería, $-33,7\%$; manufactura, $-26,6\%$; construcción, $-41,9\%$; entre otros (BCV, s.f.).

Tabla 34. PIB de Venezuela por actividades, 2016

PIB por actividades económicas, 2015-2016		
Actividades	Variación porcentual	
	2015	2016
Actividad petrolera	-0,9	-9,9
Actividades no petroleras	-6,2	-16,9
Minería	-6,1	-33,7
Manufactura	-8,1	-26,6
Electricidad y agua	-3,1	-6,5
Construcción	-22,4	-41,9
Comercio y servicios de reparación	-12,6	-30,8
Transporte y almacenamiento	-9,4	-23,2
Comunicaciones	2,8	-1,1
Instituciones financieras y seguros	-7,9	-34,7
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-3,4	-12,9
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	-5,6	-15,2
Productos de servicios del gobierno general	1	-3
Resto 1/	-14,9	-25,8
Menos: Sifmi 2/	-15,7	-44,6
Impuestos netos sobre los productos	-11,8	-26,3
PIB	-6,2	-17

Fuente: bcv (s.f.).

3.1.13 Año 2017

El PIB de Venezuela para 2017 presentó una leve mejoría del 1,3 %, respecto al 2016, es decir, pasó de tener un PIB negativo de -17,0 % a tener un PIB de -15,7 % para 2017. Como lo muestra la tabla 35, esto lo reflejaron las actividades petroleras, -15,3 %, y no petroleras, -15,2 %. Ambas presentaron una recesión en el PIB, ocasionando una gran caída en la economía y afectando el comercio del país. El sector minero logró mejorar su participación negativa del PIB pasando de -33,7 % a -7,5 %; de igual manera, el transporte y el almacenamiento detuvieron el alza negativa que llevaban en 2016, con -23,2 %, al tener un -16,3 % para 2017 (bcv, s.f.). Sin embargo, actividades como el sector de construcción, comercio y servicios de reparación, mostraron una recesión más alta respecto al 2016; estos fueron los principales causantes de la caída económica para el país.

Tabla 35. PIB de Venezuela por actividades, 2017

PIB por actividades económicas, 2016-2017		
Actividades	Variación porcentual	
	2016	2017
Actividad petrolera	-9,9	-15,3
Actividades no petroleras	-16,9	-15,2
Minería	-33,7	-7,5
Manufactura	-26,6	-25,3
Electricidad y agua	-6,5	-5,3
Construcción	-41,9	-52,5
Comercio y servicios de reparación	-30,8	-32,8
Transporte y almacenamiento	-23,2	-16,3
Comunicaciones	-1,1	-1,8
Instituciones financieras y seguros	-34,7	-32
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-12,9	-10,4
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	-15,2	-23,1
Productos de servicios del gobierno general	-3	-4,6
Resto 1/	-25,8	-16,5
Menos: Sifmi 2/	-44,6	-51,4
Impuestos netos sobre los productos	-26,3	-20,2
PIB	-17	-15,7

Fuente: BCV (s.f.).

3.1.14 Año 2018

La economía venezolana en 2018 continuó con una desaceleración económica, siendo este el quinto año consecutivo (CEPAL, 2018), lo cual afectó aún más el crecimiento del PIB (-19,6%). Como se puede observar en la tabla 36, esto se originó por las actividades petroleras que presentaron una recesión de -24,1%, así como de las actividades no petroleras, con -18,9%. Ambas tuvieron un decrecimiento en la participación del PIB para la república de Venezuela, afectando el aceleramiento económico y comercial del país. Las ramas que hacen parte de las actividades no petroleras presentaron una participación baja del PIB, estas fueron las que ocasionaron este desagradable hecho para la república de Venezuela, ocasionando un alza

en la tasa de inflación y desempleo (BCV, s.f.). Sin embargo, el sector minero fue la única actividad que le aportó de manera positiva al crecimiento del PIB con 0,4 %.

Tabla 36. PIB de Venezuela por actividades, 2018

PIB por actividades económicas, 2017-2018		
Actividades	Variación porcentual	
	2017	2018
Actividad petrolera	-15,3	-24,1
Actividades no petroleras	-15,2	-18,9
Minería	-7,5	0,3
Manufactura	-25,3	-39,3
Electricidad y agua	-5,3	-14,6
Construcción	-52,5	-52,2
Comercio y servicios de reparación	-32,8	-34,7
Transporte y almacenamiento	-16,3	-28,4
Comunicaciones	-1,8	-5,8
Instituciones financieras y seguros	-32	-45,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	-10,4	-12,6
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	-23,1	-27,5
Productos de servicios del gobierno general	-4,6	-6,7
Resto 1/	-16,5	-16,3
Menos: Sifmi 2/	-51,4	-56,2
Impuestos netos sobre los productos	-20,2	-19,6
PIB	-15,7	-19,6

Fuente: CEPAL (2018).

3.1.15 Año 2019

El PIB de Venezuela durante 2019 continuó desvalorándose al punto de tener una recesión de -25,5 %; con ello, se registró el sexto año consecutivo de caída. Como se puede observar en la tabla 37, este se dio principalmente por la participación negativa que presentaron las actividades petroleras y no petroleras. Todos los sectores reportaron una contracción, incluso el sector minero, el único que había logrado crecer. Asimismo, 2019 representa el quinto año sucesivo en el que disminuyó la producción petrolera (44,5 % si se comparan los niveles de producción mensual

reportados por OPEP en diciembre de 2018 y en septiembre de 2019). Con esto, la contracción acumulada de la producción mensual entre enero de 2013 y septiembre de 2019 es 68,7% (CEPAL, 2019).

Tabla 37. PIB de Venezuela, indicadores económicos

Principales indicadores económicos, 2017-2019			
	Tasa de variación anual		
	2017	2018	2019
Producto Interno Bruto	-15,7	-19,6	-25,5
Producto Interno Bruto × habitante	-16,7	-20,6	-26,3
Precios al consumidor	862,6	130.060,20	39.113,80
Dinero (M1)	551,7	37.111,70	22.593,90
Relación de precios del intercambio	17,1	21,3	-7,9

	Porcentaje promedio anual		
	2017	2018	2019
Tasa de desempleo	7,2	x	x
Tasa de interés pasiva nominal	14,7	14,7	23,1
Tasa de interés activa nominal	21,5	21,9	30,6

	Millones de dólares		
	2017	2018	2019
Exportaciones de bienes y servicios	34,989	34,475	22,975
Importaciones de bienes y servicios	19,279	19,838	18,63
Balanza de cuenta corriente	8,706	8,613	-1,242
Balanza de capital y financiera	-9,196	-7,658	385
Balanza global	-490	955	-857

Fuente: CEPAL (2019).

Tabla 38. PIB de Venezuela durante el período 2005-2019

Actividades	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
Actividad petrolera	-1,5	-2	-3,3	2,9	-7,4	0,1	0,6	1,4
Actividades no petroleras	12,2	10,9	9,7	5,7	-1,7	-1,6	4,5	5,8
Minería	3	7,2	1,2	-5,8	-10,3	-13	5,2	-6,2
Manufactura	11,1	8,3	4,4	1,4	-6,4	-3,4	3,8	1,8
Electricidad y agua	11,2	4,9	2,6	5	4,1	-5,8	5	3,8
Construcción	20	30,6	20,8	10,5	-0,2	-7	4,8	16,6
Comercio y servicios de reparación	21	15,7	15,6	3,5	-8,2	-6,1	6,5	9,1
Transporte y almacenamiento	14,7	14,3	12,8	2,7	-8,4	-2	5,8	6,6
Comunicaciones	22,3	23,5	22	21,7	12,1	7,9	7,3	7
Instituciones financieras y seguros	36,3	47,2	16,7	-7,4	-1,5	-7,6	12	33,5
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	7,9	8,6	8,4	2	-1,1	-0,7	3,5	4,2
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	8,2	16,5	10,4	9,7	2	-0,1	5,8	7,4
Productos de servicios del gobierno general	8	3	5,9	5,3	2,4	2,6	5,5	5,2
Resto 1/	12,6	3,7	6,6	6	-0,5	-1	-1,4	3,1
Menos: Sifmi 2/	37,9	45,3	16,9	-10,1	-0,6	-7,9	13,4	35,9
Impuestos netos sobre los productos	17,8	21,2	17,6	5,3	-8,5	-2,3	5,9	9,1
PIB	10,3	9,9	8,8	5,3	-3,2	-1,5	4,2	5,6

Continúa

Actividades	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Actividad petrolera	0,9	-4,2	-0,9	-9,9	-15,3	-24,1	x
Actividades no petroleras	1,8	-3,1	-6,2	-16,9	-15,2	-18,9	x
Minería	-21,1	-7	-6,1	-33,7	-7,5	0,3	x
Manufactura	-0,3	-7,2	-8,1	-26,6	-25,3	-39,3	x
Electricidad y agua	3,3	-1	-3,1	-6,5	-5,3	-14,6	x
Construcción	-2,3	-7	-22,4	-41,9	-52,5	-52,2	x
Comercio y servicios de reparación	3,4	-10,9	-12,6	-30,8	-32,8	-34,7	x
Transporte y almacenamiento	-3,3	-7,2	-9,4	-23,2	-16,3	-28,4	x
Comunicaciones	6,5	4,5	2,8	-1,1	-1,8	-5,8	x
Instituciones financieras y seguros	21,6	12,7	-7,9	-34,7	-32	-45,5	x
Servicios inmobiliarios, empresariales y de alquiler	2,5	-1,6	-3,4	-12,9	-10,4	-12,6	x
Servicios comunitarios, sociales, personales y producción de servicios privados no lucrativos	4,6	0,4	-5,6	-15,2	-23,1	-27,5	x
Productos de servicios del gobierno general	3,1	1,5	1	-3	-4,6	-6,7	x
Resto 1/	0,5	-4,7	-14,9	-25,8	-16,5	-16,3	x
Menos: Sifmi 2/	17,5	6,3	-15,7	-44,6	-51,4	-56,2	x
Impuestos netos sobre los productos	-1,4	-8,9	-11,8	-26,3	-20,2	-19,6	x
PIB	1,3	-3,9	-6,2	-17	-15,7	-19,6	-25,5

Fuente: (bcv, s.f.).

3.2. TRM bolívar 2005-2019

La TRM del bolívar frente al dólar, durante el período de 2005 a 2019, ha presentado diferentes actualizaciones en el régimen cambiario con la finalidad de fortalecer y mantener una estabilidad económica en el país. Uno de ellos fue durante 2003, cuando se presentaron fugas de capital tras el paro petrolero de 2002 a 2003. Debido a esto, el BCV y el Ministerio de Finanzas crearon CADIVI, cuyo objetivo se basó en supervisar y manejar el mercado cambiario nacional (Anónimo, 2016), 1.600 bolívares por dólar fue la tasa de cambio fija.

Durante el período de 2008 a 2009, el gobierno venezolano cambió su moneda pasando de Bolívares a Bolívares Fuertes (Bs.) / (Bs.F), del cual se divide su valor por 1.000, es decir, $2.150 \text{ Bs.} * 1.000 = 2,15 \text{ Bs.F.}$; de esta manera, se eliminan tres ceros al bolívar y se crea el nuevo billete, conocido como bolívar fuerte (Abadí y García, 2018). En 2010

Venezuela estableció dos tipos de cambio: el primero fue de 2,60 bolívares por dólar para importar alimentos e insumos para la salud; el segundo, de 4,30 bolívares para los turistas y los gastos en el extranjero (Anónimo, 2016). A mediados del mismo año nació SITME, el sistema de transacciones con títulos en moneda extranjera mediante el cual se permitía que personas naturales y jurídicas realizaran compras y ventas en bolívares, títulos generados en moneda extranjera a precio fijo por el Banco Central de Venezuela, siendo utilizados de forma paralela por los dos siguientes años. Por una parte, CADAVI se encargaba de los bienes considerados de primera necesidad y SITME del resto de bienes importados a Venezuela. Esto duró hasta el mes de febrero de 2013 (Grasso, 2013), debido a que representó más deudas para la república. Tras la eliminación del SITME en 2013, nació el SICAD, Sistema Complementario de Administración de Divisas, cuya función era obtener divisas por medio de subastas tipo Vickrey, las cuales subastan a sobre cerrado una cierta cantidad de un producto homogéneo, esto fue creado con la finalidad de sustituir el sistema anterior, SITME.

A finales de 2013, el BCV, bajo el régimen del presidente Nicolás Maduro, creó una institución llamada CENCOEX, Centro Nacional de Comercio Exterior, encargada de administrar las divisas de exportaciones, importaciones e inversión extranjera y su diplomacia nacional; esta sustituyó a la Comisión de Administración de Divisas, CADAVI (Anónimo, s.f.). En 2014, se creó el SICAD II, Sistema Cambiario Alternativo de Divisas, cuyo objetivo era realizar operaciones de comisión referente a las divisas, es decir, personas tanto naturales como jurídicas podrían comprar divisas ofertadas por Petróleos de Venezuela (PDVSA), BCV y otras empresas. Este nuevo sistema cambiario se anexó a CENCOEX y su duración fue de un año.

En 2015 se unifica SICAD I y SICAD II, establecido con una tasa de 12,00 Bs. F, sin embargo, durante ese mismo año entró en vigencia el Sistema Marginal de Divisas (SIMADI) para que las personas que desearan adquirir divisas las pudieran obtener mediante este nuevo sistema. También permite vender libremente la moneda extranjera a las personas naturales y jurídicas, los bancos públicos y privados, las casas de cambio y las bolsas del país (Anónimo, 2015). Vale destacar que esta fue la encargada de sustituir el sistema SICAD I y SICAD II.

En 2016 el SIMADI fue sustituido por el sistema de divisas protegido (DIPRO), su tasa de cambio se fijó en Bs, 10,00 para la venta, y en Bs., 9.975 para la compra, por dólar estadounidense, se utiliza para las compras externas de productos prioritarios como alimentos y medicina (esto cambiará con el paso del tiempo). De igual manera, DICOM, la tasa de cambio complementario flotante del mercado, emitida por el BCV en 2016, depende de la oferta y la demanda. Su objetivo consiste en regular el precio de tipos de cambios fijados por el mercado ilegal y la banca privada, mejorando la remuneración de divisas (Anónimo, 2018). Hoy en día, este es el único tipo de cambio que sigue manejando la república de Venezuela tras la eliminación del DIPRO, es decir, la nación retornaría un solo coste justo del bolívar frente al resto de las monedas extranjeras. El último cambio realizado en el tipo de cambio

asignado a las divisas fue de 3.345 Bs.F en 2018, en ese mismo año se cambió el cono monetario de bolívares fuertes; de esta manera, se eliminan cinco ceros con el fin de agilizar el sistema contable, así aparece el bolívar soberano.

En 2019 el BCV anunció a través de un convenio que lograría obtener una independencia de la moneda en todo el país, es decir, quien necesite comprar y vender divisas ya no sería obligado a pasar por el instituto emisor (DICOM). Finalmente, así se liberó el mercado cambiario, haciéndolo de forma directa a través de las mesas de cambio que los bancos activan para sus clientes y para las transacciones interbancarias (Álvarez, 2019).

Tabla 39. Tipos de cambio de Venezuela, 2005-2019

Año	Tipo de cambio	Regímenes
2003-2013	1600 Bs.	Comisión de Administración de Divisas (CADIVI), tipo de cambio fijo
2005-2007	2.150 Bs.	
2008-2009	2,15 Bs.F	Cambia la moneda de Bolívares a Bolívares Fuertes
2010	2,60 Bs.F y 4,30 Bs.F	Venezuela estableció dos tipos de cambio: el primero, para importar alimentos e insumos de la salud; el segundo, para viajeros y consumos en el exterior
2010-2013	4.30 Bs. F	El SITME, tasa de cambio fijo, duró hasta el año 2013
2013-2015		SICAD, tasa implícita por medio de subastas citadas por el BCV
2013		CENCOEX, sustituyó al CADAVI
2014-2015	49,04 Bs.F	SICAD II, tipo fluctuante
2015	12,00 Bs. F	Se unificó el SICAD I y SICAD II
2015-2016		SIMADI, tasa de cambio variable a la oferta y demanda
2016-2018	9.975 Bs.F y 10,00 Bs.F	DIPRO, tasa de cambio protegido, compra y venta
2016	3.345 Bs. F	DICOM
2019		Interbancario (tasa de cambio flotante controlado) mesa de cambio

Fuente: BCV (s.f.).

A pesar de los cambios que ha tenido Venezuela frente a su régimen cambiario, en la siguiente tabla se podrá observar cuántos bolívares fuertes o soberanos se deben entregar para recibir un dólar estadounidense. En 2005 Venezuela obtuvo una TRM en el primer semestre, con Bs. 2.069 bolívares, siendo esto beneficioso para el país, dado que las compras realizadas provenientes de EE.UU. estarían a un precio más factible para el país. Sin embargo, el dólar obtuvo un alto crecimiento en el año 2018 cuando su cono monetario pasó de ser bolívares fuertes a bolívares soberanos, siendo que la TRM presentó un alza en el dólar en el primer semestre, es decir, para obtener un dólar se debe dar ves 46.319,643 bolívares soberanos, perjudicando así, aún más, la economía de Venezuela, pues esto reduciría las compras en el exterior. La tabla 40 muestra la tasa representativa del mercado que registró Venezuela con cambio de referencia de Bolívares a dólar estadounidense durante el período 2005-2019 (BCV).

Tabla 40. TRM de Venezuela, 2005-2019

Cambio de referencia (Bs/usd\$)	
2019	13.331,26618264
II semestre	22.344,34181613
I semestre	3.859,89856780
2018	43,9312082292
II semestre	86,6807404959
I semestre	46.319,6428571429
2017	10,000000
II semestre	10,000000
I semestre	10,000000
2016	9,320408
II semestre	10,000000
I semestre	8,612500
2015	6,300000
II semestre	6,300000
I semestre	6,300000
2014	6,300000
II semestre	6,300000
I semestre	6,300000
2013	6,068595
II semestre	6,300000
I semestre	5,821368
2012	4,300000
II semestre	4,300000
I semestre	4,300000
2011	4,300000
II semestre	4,300000
I semestre	4,300000
2010	2,592105
II semestre	2,600000
I semestre	2,584211
2009	2,150000
II semestre	2,150000
I semestre	2,150000
2008	2,150000
II semestre	2,150000
I semestre	2,150000
2007	2,150000
II semestre	2,150000
I semestre	2,150000
2006	2,150000
II semestre	2,150000
I semestre	2,150000
2005	2.109,84
II semestre	2.150,00
I semestre	2.069,68

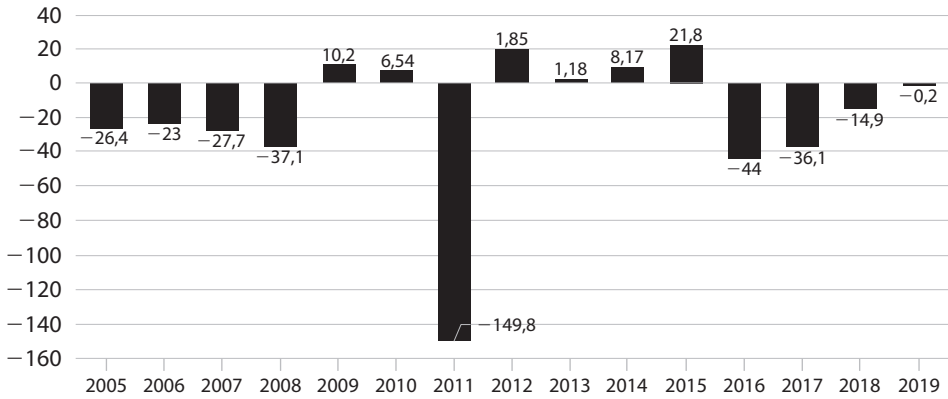
Fuente: BCV (s.f.).

CAPÍTULO 4

IED EN EL COMERCIO BINACIONAL

4.1 Inversión extranjera desde Colombia hacia Venezuela en el período 2005- 2019

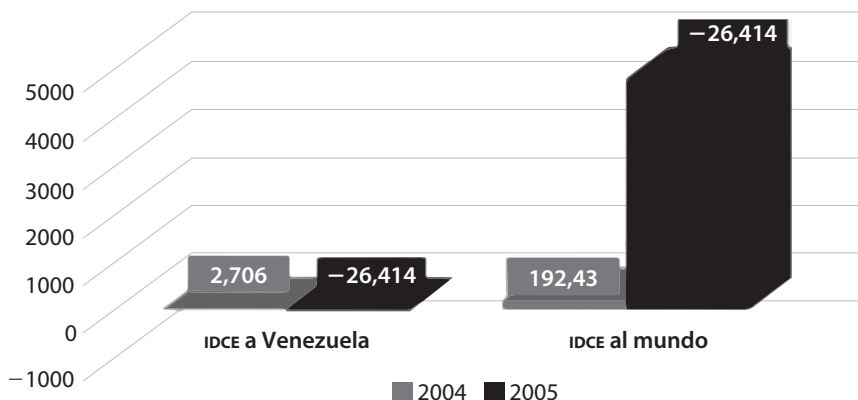
La inversión extranjera directa se produce cuando los inversionistas que viven en el exterior invierten en empresas colombianas; esto también se conoce como inversión directa pasiva (Banco de la República, s.f.) y cuando un inversionista que vive permanente en su país (Colombia) realiza inversión en empresas que se encuentran en el exterior se denomina Inversión Directa de Colombia en el Exterior-IDCE (Banco de la República, s.f.). Durante el período 2005-2019, Colombia registró un crecimiento compuesto anual de 27 % en la inversión extranjera en el exterior. El año 2005 ascendió a us\$4.795,90 millones, cifra que comparada con 2004 obtuvo un monto superior de us\$4.603,47 millones, es decir, experimentó un crecimiento superior a 3.000 % (Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MinCit), 2006). Sin embargo, el año en que Colombia presentó el alza más alta de inversión en el exterior fue en 2011 con un monto superior de us\$8.419,82 millones de dólares. De igual manera, la inversión que Colombia presentó frente a su país vecino en el mismo año fue la más baja en todo el período con -149,894 millones de dólares, representando una variación negativa de 2.000 %.

Gráfica 14. Flujos de inversión directa de Colombia en Venezuela

Fuente: Banco de la República de Colombia y Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017).

4.1.1 Año 2005

La inversión extranjera directa de Colombia frente a Venezuela, durante el 2005, presentó un monto negativo de $-26,414$ millones de dólares; como lo muestra la gráfica 15, mostró un saldo inferior en $-23,708$ millones de dólares con respecto al año anterior, es decir, experimentó una caída de -1.000% (BRC, s.f.). De igual manera, se puede observar el incremento que registró Colombia en su inversión directa al mundo, por lo cual pasó de tener un monto de $192,43$ millones de dólares a $4.795,90$ millones de dólares en el año 2005.

Gráfica 15. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2004-2005

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a industrias manufactureras, con 3.613 millones de dólares (tabla 41), el cual equivale a un $75,33\%$ del total de flujo de inversión, además de destacar que la inversión en este sector

creció cerca de un 5.000 % (MinCit, 2006) comparado con el año anterior. De igual manera, el segundo sector que obtuvo un alza de 987 millones de dólares, respecto al 2004, fue el transporte, el almacenamiento y las comunicaciones, representando el 20,7 % del flujo total de inversión en 2005.

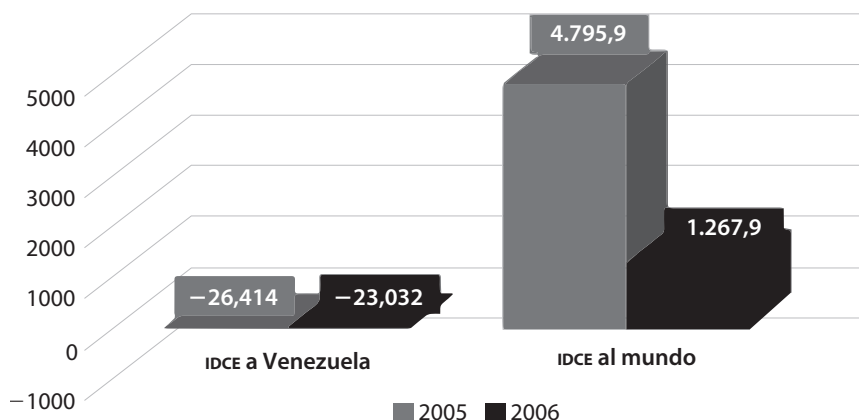
Tabla 41. Inversión directa de Colombia en el exterior (IDCE) según actividad económica, 2004-2005

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2004	2005
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	1	1
Petróleo y explotación de minas y canteras	0	72
Industrias manufactureras	124	3.613
Electricidad, gas y agua	19	5
Construcción	-11	3
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	14	53
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	7	994
Servicios financieros y empresariales	32	42
Servicios comunales, sociales y personales	6	12
Otras actividades	0	0
TOTAL	192	4.796

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.2 Año 2006

La IED de Colombia que se registró hacia Venezuela durante 2006, obtuvo un monto negativo de \$ -23,032 millones de dólares. Como muestra la gráfica 16, comparado con el año 2005, se pudo lograr una mejoría del us\$3,382 millones; sin embargo, aún la IDCE representa una participación negativa en Venezuela. Cabe resaltar que, durante este año, Colombia presentó una baja en su IED frente al resto del mundo, puesto que pasó de tener un saldo de 4.795,9 millones de dólares a 1.267,90 millones de dólares en el 2006.

Gráfica 16. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2005-2006

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

Principalmente, este resultado estuvo explicado por la baja participación que presentaron algunos de sus sectores durante este período, el sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a los servicios financieros y empresariales con \$354 millones. Como se puede observar en la tabla 42, el cual equivale al 27,9% del total flujo de inversión (BRC, s.f.). Se destaca además que la inversión en este sector creció \$312 millones de dólares con respecto al año 2005.

Tabla 42. Inversión directa de Colombia en el exterior según actividad económica, 2005-2006

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2005	2006
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	1	6
Petróleo y explotación de minas y canteras	72	-28
Industrias manufactureras	3.613	332
Electricidad, gas y agua	5	301
Construcción	3	21
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	53	98
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	994	150
Servicios financieros y empresariales	42	354
Servicios comunales, sociales y personales	12	35
Otras actividades	0	0
TOTAL	4.796	1.268

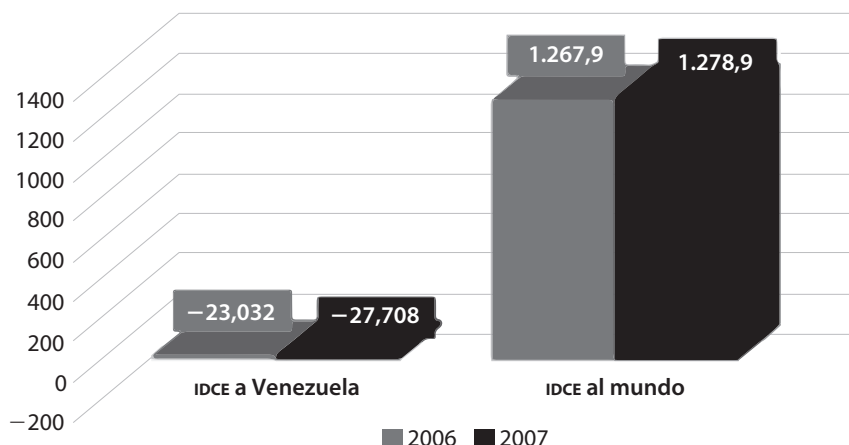
Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.3 Año 2007

Durante este período, la IED que Colombia registró frente a Venezuela obtuvo un monto negativo de \$-27,708 millones de dólares. Como lo muestra la gráfica 17, se puede observar que este monto fue inferior a \$-4,676 millones, respecto al año 2006, es decir, experimentó una caída de -1.000%. De igual manera, se

evidencia una mejora en la IDCE hacia los demás países, teniendo en cuenta que pasó de \$1.267,9 millones a \$1.278,9 millones de dólares en el año 2007 (Banco de la República de Colombia, 2007).

Gráfica 17. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2006-2007



Fuente: Banco de la República de Colombia (2007).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a los servicios financieros y empresariales con \$774 millones de dólares (tabla 43), con una participación del 60,5 % del monto total de inversión durante 2007. Por el contrario, el sector al que Colombia no consignó su IED fueron las industrias manufactureras que presentaron un valor negativo de \$-227 millones de dólares.

Tabla 43. IDCE según actividad económica, 2006-2007

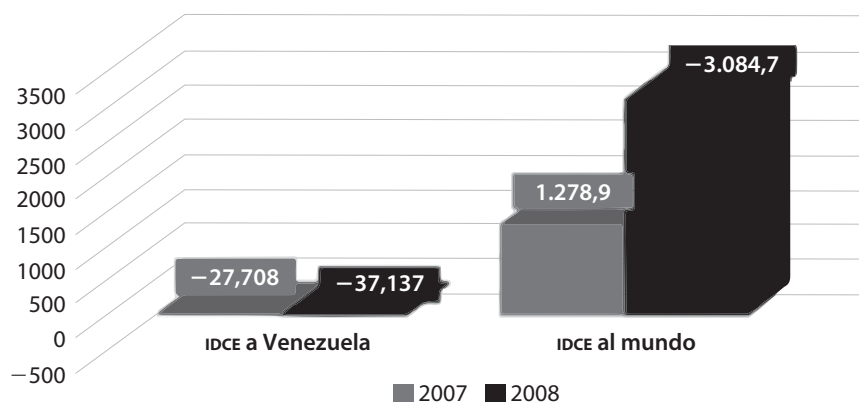
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2006	2007
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	6	-2
Petróleo y explotación de minas y canteras	-28	-15
Industrias manufactureras	332	-227
Electricidad, gas y agua	301	175
Construcción	21	2
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	98	104
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	150	461
Servicios financieros y empresariales	354	774
Servicios comunales, sociales y personales	35	6
Otras actividades	0	0
TOTAL	1.268	1.279

Fuente: Banco de la República de Colombia (2007).

4.1.4 Año 2008

La IED de Colombia que se registró hacia la república de Venezuela durante 2008, obtuvo un monto negativo de \$-37,137 millones de dólares (gráfica 18), comparado con 2007, fue inferior en \$-9,429 millones. Sin embargo, con el resto del mundo adquirió un incremento de \$1.805,8 millones de dólares, pasando de tener un monto de \$1.278,90 millones a \$3.084,70 millones de dólares en el año 2008.

Gráfica 18. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2007-2008



Fuente: Banco de la República de Colombia, (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED (tabla 44) fueron el petróleo y la explotación de minas y canteras, estos lograron obtener una participación del 42,2 % del total valor de la inversión (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, el segundo sector al que se destinaron los precios de la IED fueron transporte, almacenamiento y comunicaciones, con 612 millones de dólares, registrando una participación del 19,8 %.

Tabla 44. IDCE según actividad económica, 2007-2008

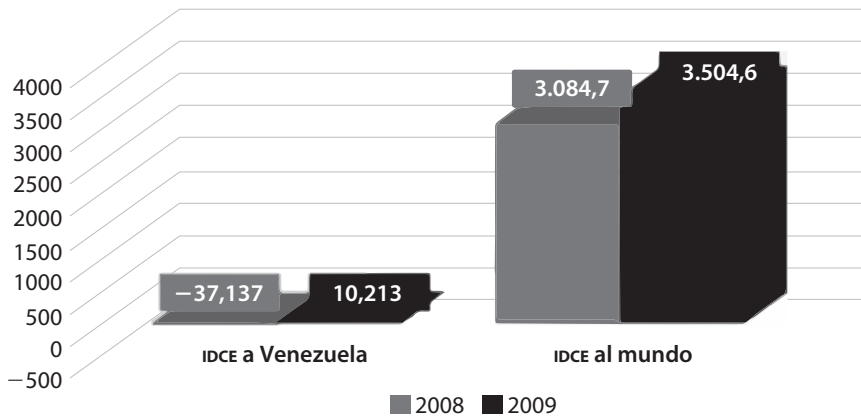
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2007	2008
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	-2	0
Petróleo y explotación de minas y canteras	-15	1.301
Industrias manufactureras	-227	450
Electricidad, gas y agua	175	45
Construcción	2	-48
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	104	268
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	461	612
Servicios financieros y empresariales	774	396
Servicios comunales, sociales y personales	6	61
Otras actividades	0	0
TOTAL	1.279	3.085

Fuente: Banco de la República de Colombia, (s.f.).

4.1.5 Año 2009

Durante este período la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto positivo de \$10,213 millones de dólares hacia Venezuela. Por otro lado, como lo muestra la gráfica 19 presentó un crecimiento de 47,350 millones de dólares, respecto al año anterior; de igual manera, se pudo observar una mejora en la IDCE hacia los demás países.

Gráfica 19. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2008-2009



Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a petróleo y explotación de minas y canteras (tabla 45), obteniendo así una participación del 73,7 % total del monto de inversión durante 2009 (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, el segundo sector al que se destinaron los recursos de la IED fueron a los servicios financieros y empresariales, 250 millones de dólares, registrando el 7,1 % del flujo total de la IED en el año 2009; sin embargo, se presentó una caída de 146 millones de dólares comparada con el año anterior.

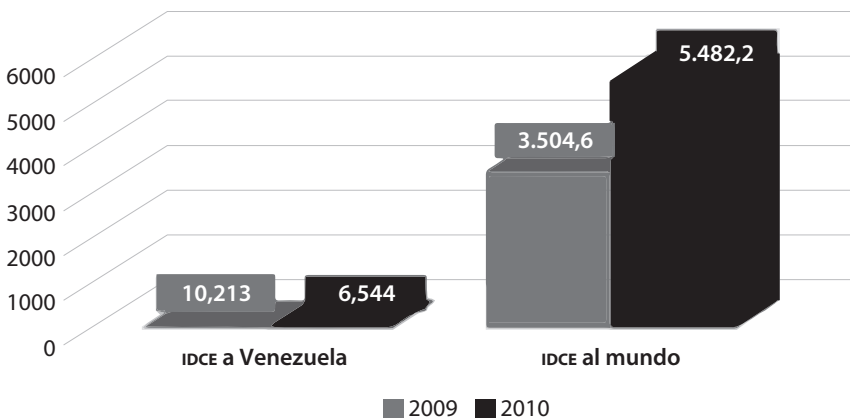
Tabla 45. IDCE según actividad económica, 2008-2009

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2008	2009
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	0	14
Petróleo y explotación de minas y canteras	1.301	2.584
Industrias manufactureras	450	310
Electricidad, gas y agua	45	51
Construcción	-48	12
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	268	170
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	612	30
Servicios financieros y empresariales	396	250
Servicios comunales, sociales y personales	61	83
Otras actividades	0	0
TOTAL	3.085	3.505

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.6 Año 2010

La inversión extranjera directa de Colombia durante 2010 registró un monto positivo de 6,544 millones de dólares hacia Venezuela, es decir, obtuvo una baja en su valor de IED, respecto al año anterior de 3,669 millones de dólares (gráfica 20). De igual manera, la IDCE hacia los demás países adquirió un incremento de 1.976,6 millones de dólares, dado que pasó de tener un saldo de 3.505,60 millones a 5.482,20 millones de dólares en el año 2010 (Banco de la República de Colombia, s.f.).

Gráfica 20. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2009-2010

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a petróleo y explotación de minas y canteras (tabla 46), registrándose una participación del 90,7 % del total del flujo de inversión. De igual manera, el segundo sector al que se destinaron los montos de la IED fueron electricidad, gas y agua, con 1.232 millones de dólares, equivalentes al 22,5 %. Sin embargo, durante 2010 algunos de sus sectores presentaron montos negativos, ocasionando que la IED fuera menor.

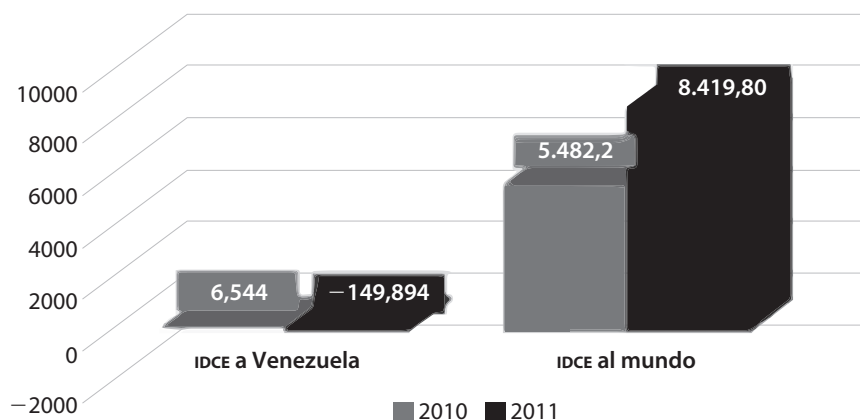
Tabla 46. IDCE según actividad económica, 2009-2010

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2009	2010
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	14	13
Petróleo y explotación de minas y canteras	2.584	4.972
Industrias manufactureras	310	-404
Electricidad, gas y agua	51	1.232
Construcción	12	26
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	170	-134
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	30	-457
Servicios financieros y empresariales	250	129
Servicios comunales, sociales y personales	83	106
Otras actividades	0	0
TOTAL	3.505	5.483

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.7 Año 2011

La IED de Colombia, que registró frente a la república de Venezuela durante 2011, obtuvo el monto más bajo en todo el período de 2005 a 2019, con un valor negativo de \$-149,894 millones de dólares. Comparado con el año 2010, esto fue inferior en -143,350 millones de dólares, es decir, experimentó una caída de -2.300 %. Sin embargo, la IDCE hacia los demás países presentó un incremento de 2.937,6 millones de dólares, ya que pasó de tener 5.482,20 millones a 8.419,80 millones de dólares en el 2011.

Gráfica 21. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2010-2011

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED (tabla 47) fue a los servicios financieros y empresariales, con \$4.094 millones de dólares, el cual registró un 48,6% del valor total de inversión (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron electricidad, gas y agua, con 1.417 millones de dólares, presentando el 16,8% del flujo total de la IED del año 2011.

Tabla 47. IDCE según actividad económica, 2010-2011

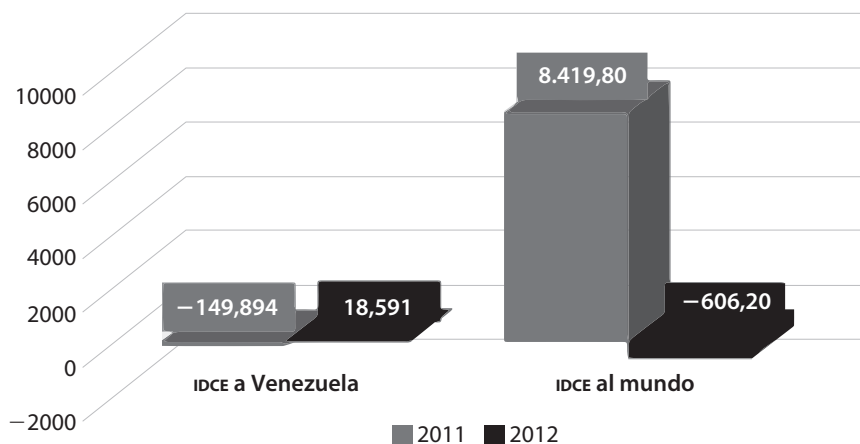
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2010	2011
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	13	-8
Petróleo y explotación de minas y canteras	4.972	132
Industrias manufactureras	-404	1.405
Electricidad, gas y agua	1.232	1.417
Construcción	26	36
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	-134	721
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-457	506
Servicios financieros y empresariales	129	4.094
Servicios comunales, sociales y personales	106	117
Otras actividades	0	0
TOTAL	5.483	8.420

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.8 Año 2012

Durante este período la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto positivo de 18,591 millones de dólares hacia Venezuela (gráfica 22); saldo que, respecto al 2011, presentó un crecimiento de 131,303 millones de dólares. Sin embargo, se pudo observar una caída de la IDCE hacia los demás países porque pasó de tener un monto de 8.419,80 millones de dólares a $-606,2$ millones de dólares en el año 2012; logrando de esta manera afectar el aporte de la IDCE (Banco de la República de Colombia, s.f.).

Gráfica 22. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2011-2012



Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

Durante este año la República de Colombia presentó una caída en la IED, principalmente, debido al monto negativo del sector de petróleo y explotación de minas y canteras. De igual manera, el sector que tuvo mayor decrecimiento fue el de los servicios financieros y empresariales. Como lo muestra la tabla 48 pasó de tener un saldo de 4.094 millones de dólares a 697 millones de dólares en 2012.

Tabla 48. IDCE según actividad económica, 2011-2012

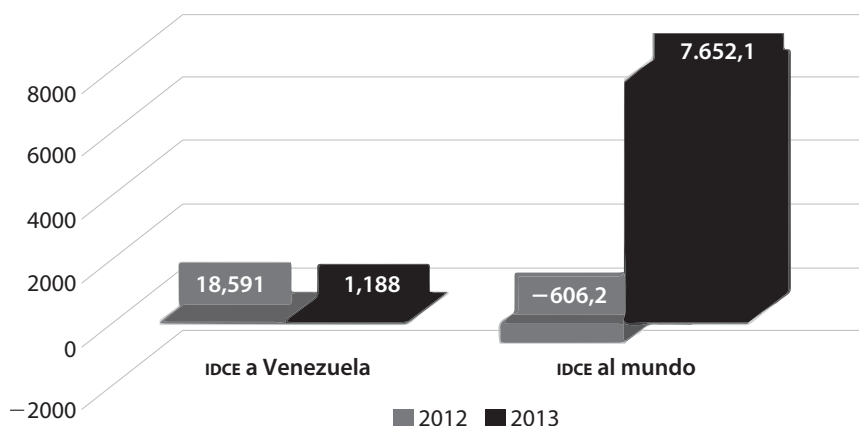
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2011	2012
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	-8	-7
Petróleo y explotación de minas y canteras	132	-3.107
Industrias manufactureras	1.405	562
Electricidad, gas y agua	1.417	513
Construcción	36	99
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	721	16
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	506	550
Servicios financieros y empresariales	4.094	697
Servicios comunales, sociales y personales	117	70
Otras actividades	0	0
TOTAL	8.420	-606

Fuente: Banco de la República de Colombia, (s.f.).

4.1.9 Año 2013

El IDCE de Colombia que registró hacia Venezuela durante este período presentó un saldo positivo de 1,188 millones de dólares (gráfica 23). Sin embargo, al compararlo con 2012, se mostró una baja en el valor de la IED con 17,403 millones de dólares; por otra parte, la IDCE hacia los demás países logró un incremento de 7.045,9 millones de dólares, teniendo en cuenta que en 2012 tenía un monto de 606,2 millones de dólares a 7.652,10 millones de dólares en 2013.

Gráfica 23. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2012-2013



Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año, como lo muestra la tabla 49, fueron los servicios financieros y empresariales con 3.768 millones de dólares, este tuvo una participación del 49,2 % del flujo total de inversión. De igual manera, el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron petróleo y explotación de minas y canteras, representando el 19,8 %, seguidamente, el tercer sector fue industrias manufactureras con 1.477 millones de dólares (Banco de la República de Colombia, s.f.).

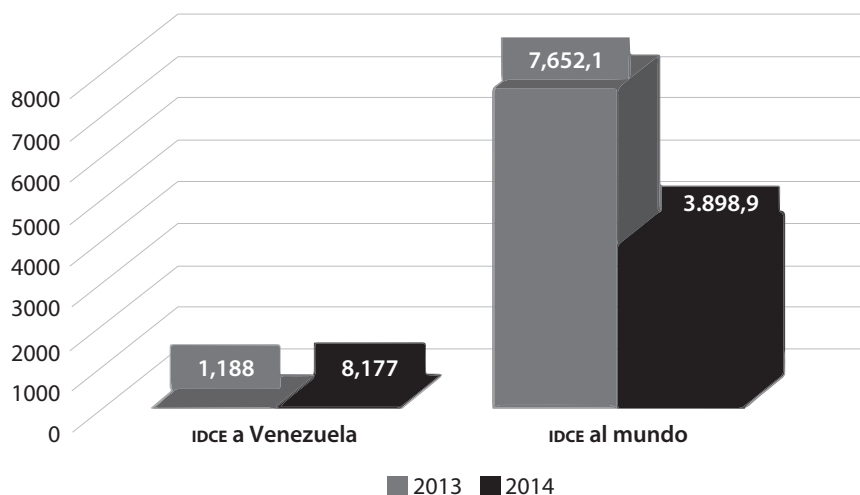
Tabla 49. IDCE según actividad económica, 2012-2013

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2012	2013
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	-7	33
Petróleo y explotación de minas y canteras	-3.107	1.516
Industrias manufactureras	562	1.477
Electricidad, gas y agua	513	644
Construcción	99	76
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	16	-54
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	550	-2
Servicios financieros y empresariales	697	3.768
Servicios comunales, sociales y personales	70	194
Otras actividades	0	0
TOTAL	-606	7.652

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.10 Año 2014

Durante 2014 la inversión extranjera de Colombia registró un monto de 8,177 millones de dólares hacia Venezuela. Esta cifra, comparada con 2013, presentó un crecimiento de 6,989 millones de dólares. Sin embargo, se pudo observar una caída en la IDCE hacia los demás países, como lo muestra la gráfica 24, pues pasó de tener un monto de 7.652,10 millones de dólares a 3.898,90 millones de dólares en 2014 (Banco de la República de Colombia, s.f.).

Gráfica 24. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2013-2014

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año fue petróleo y explotación de minas y canteras (tabla 50), el cual tuvo una participación del 45,6 % del total del monto de inversión. De igual manera, el segundo sector al que se le destinaron las cifras de la IED fueron las industrias manufactureras con 832 millones de dólares, 21,3 %. Sin embargo, cabe resaltar la baja participación que tuvo el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones con un monto de -467 millones de dólares.

Tabla 50. IDCE según actividad económica, 2013-2014

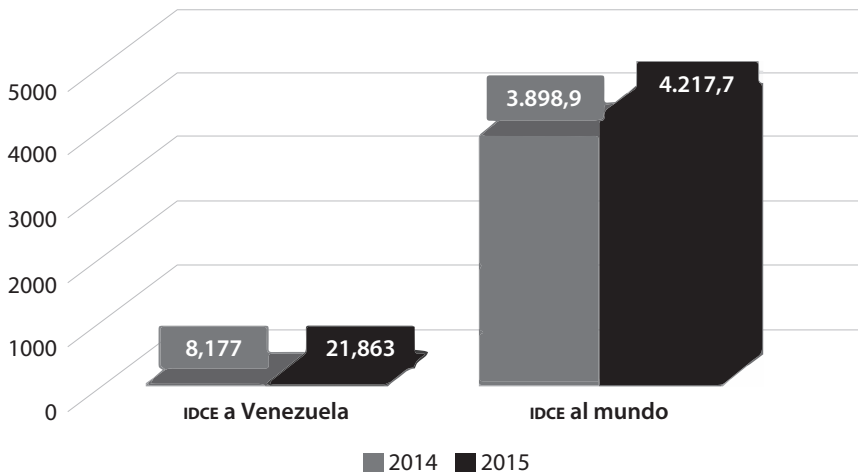
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2013	2014
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	33	9
Petróleo y explotación de minas y canteras	1.516	1.788
Industrias manufactureras	1.477	832
Electricidad, gas y agua	644	632
Construcción	76	68
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	-54	287
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-2	-467
Servicios financieros y empresariales	3.768	653
Servicios comunales, sociales y personales	194	-7
Otras actividades	0	103
TOTAL	7.652	3.899

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.11 Año 2015

La IED de Colombia que se registró frente a Venezuela durante 2015 presentó el monto más alto en todo el período del 2005-2019, con un valor positivo de 21,863 millones de dólares (gráfica 25), comparando estos datos con 2014 su monto fue superior en 13,686 millones de dólares. De igual manera, la IDCE hacia los demás países mostró un incremento de 318,8 millones de dólares, pasando de 3.898,90 millones de dólares a 4.217,70 millones de dólares en 2015.

Gráfica 25. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2014-2015



Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

Lo anterior, principalmente, se originó por el aumento que presentó el sector del comercio al por mayor y al por menor, como lo muestra la tabla 51, es decir, durante el año 2015 Colombia destinó los mayores montos de IED a este sector con 1.579 millones de dólares, el cual registró una participación del 37,4% del total flujo de inversión (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, el segundo sector al que se le destinaron los montos de la IED fue petróleo y explotación de minas y canteras con 1.416 millones de dólares, equivalentes al 33,6%.

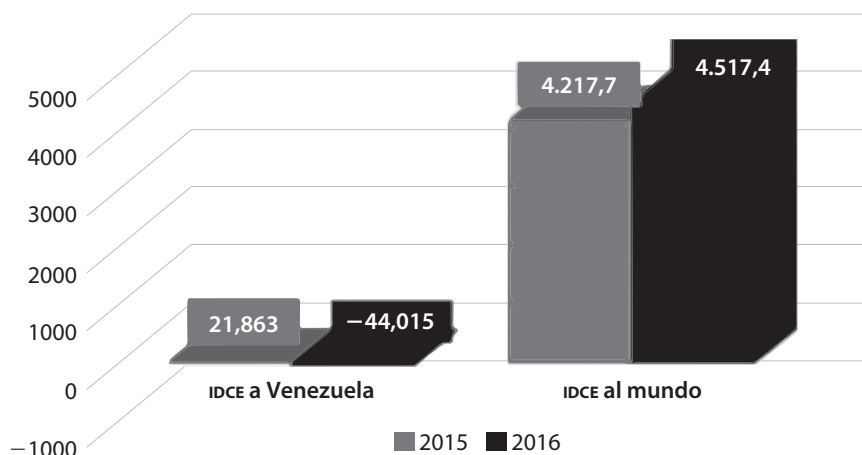
Tabla 51. IDCE según actividad económica, 2014-2015

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2014	2015
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	9	12
Petróleo y explotación de minas y canteras	1.788	1.416
Industrias manufactureras	832	422
Electricidad, gas y agua	632	867
Construcción	68	47
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	287	1.579
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-467	-808
Servicios financieros y empresariales	653	428
Servicios comunales, sociales y personales	-7	11
Otras actividades	103	243
TOTAL	3.899	4.218

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.12 Año 2016

Durante este período la IED de Colombia registró un monto negativo de -44,015 millones de dólares hacia Venezuela, al compararse este saldo con el de 2015, presentó un decrecimiento de -22,152 millones dólares. Sin embargo, se puede observar en la siguiente gráfica un incremento en la IDCE hacia los demás países al pasar de 4.217,70 millones de dólares, en 2015, a 4.517,40 millones de dólares en 2016.

Gráfica 26. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2015-2016

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año (tabla 52) fue servicios financieros y empresariales con 2.503 millones de dólares, su participación del saldo total de inversión en ese tiempo fue 55,4 %. De igual manera, el segundo sector al que se destinaron las cifras de IED fue petróleo y explotación de minas y canteras (Banco de la República de Colombia, s.f.), que registró una participación del 17,9 % del flujo total de la IED del 2016; sin embargo, el monto de este sector, comparado con 2016, presentó una caída de 609 millones de dólares.

Tabla 52. IDCE según actividad económica, 2015-2016

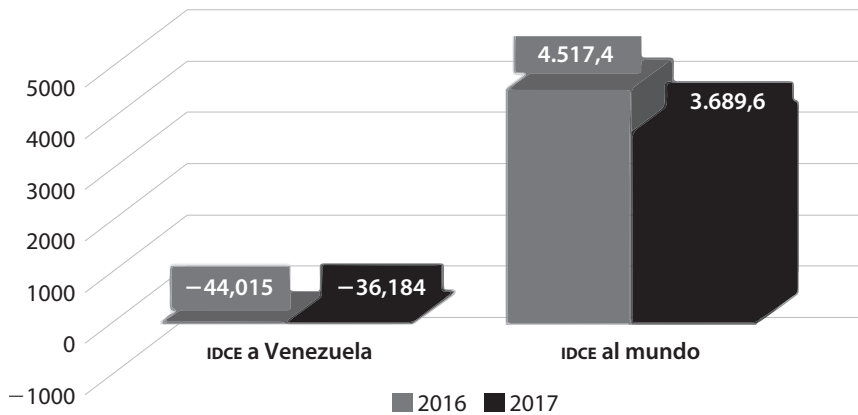
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2015	2016
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	12	15
Petróleo y explotación de minas y canteras	1.416	807
Industrias manufactureras	422	581
Electricidad, gas y agua	867	564
Construcción	47	0
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	1.579	80
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-808	-62
Servicios financieros y empresariales	428	2.503
Servicios comunales, sociales y personales	11	16
Otras actividades	243	15
TOTAL	4.218	4.517

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.13 Año 2017

La inversión extranjera directa de Colombia, que registró hacia Venezuela durante este período (gráfica 27), obtuvo un monto negativo de $-36,184$ millones de dólares, es decir, presentó una mejora de $7,403$ millones de dólares, comparado con el año anterior. Por otra parte, la IDCE presentó una disminución de $827,8$ millones de dólares, ya que pasó de tener un monto de $4.517,40$ millones a $3.689,60$ millones de dólares en el año 2017 (Banco de la República de Colombia, s.f.).

Gráfica 27. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2016-2017



Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

Principalmente, este resultado estuvo explicado por la baja participación de algunos de sus sectores durante este año; sin embargo, el sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED fue a las industrias manufactureras con 1.294 millones de dólares, equivalentes al $35,1\%$ del valor total de inversión. Además, se destaca que la inversión en este sector creció 713 millones de dólares respecto al 2016, no obstante, el sector al que menos se le invirtió durante este año fue a los servicios financieros y empresariales al disminuir un monto de 1.762 millones de dólares.

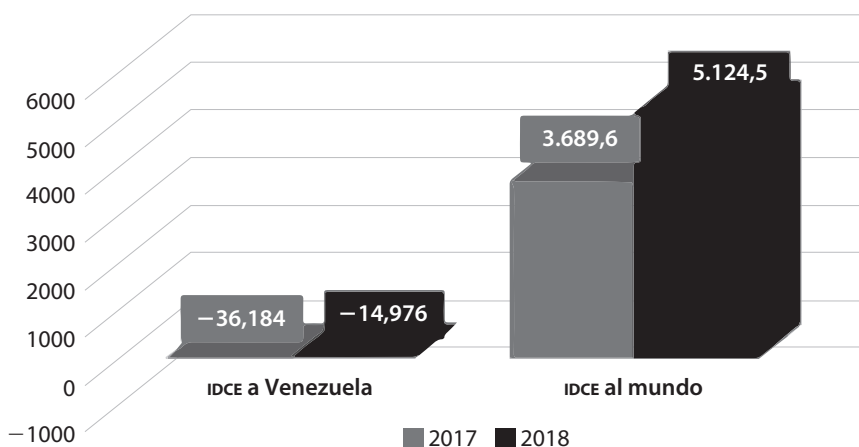
Tabla 53. IDCE según actividad económica, 2016-2017

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2016	2017
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	15	5
Petróleo y explotación de minas y canteras	807	309
Industrias manufactureras	581	1.294
Electricidad, gas y agua	564	921
Construcción	0	52
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	80	-10
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-62	324
Servicios financieros y empresariales	2.503	741
Servicios comunales, sociales y personales	16	16
Otras actividades	15	38
TOTAL	4.517	3.690

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.14 Año 2018

La IED de Colombia registrada frente a Venezuela durante 2018 presentó un monto negativo de -14,976 millones de dólares. Comparados estos datos con 2017, su monto presentó una mejora de 21,208 millones de dólares. Por otro lado, la IDCE hacia los demás países obtuvo un incremento de 1.434,9 millones de dólares (gráfica 28), pues pasó de tener un monto de 3.689,60 millones de dólares a 5.124,50 millones de dólares en 2018.

Gráfica 28. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2017-2018

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

El sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED durante este año, como lo muestra la tabla 54, fue el de los servicios financieros y empresariales con 2.065 millones de dólares, su participación fue del 40,3 % del monto total de la inversión (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, el segundo sector al que se destinaron las cifras de IED fue a las industrias manufactureras con 1.099 millones de dólares.

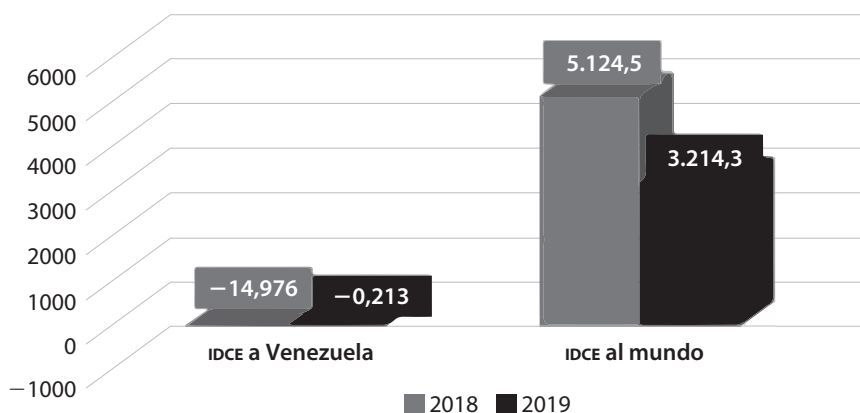
Tabla 54. IDCE según actividad económica, 2017-2018

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2017	2018
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	5	9
Petróleo y explotación de minas y canteras	309	331
Industrias manufactureras	1.294	1.099
Electricidad, gas y agua	921	468
Construcción	52	77
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	-10	376
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	324	564
Servicios financieros y empresariales	741	2.065
Servicios comunales, sociales y personales	16	40
Otras actividades	38	98
TOTAL	3.690	5.126

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.1.15 Año 2019

Durante 2019, en el tercer trimestre, la inversión extranjera directa de Colombia registró un monto negativo de -0,213 millones de dólares hacia Venezuela; comparado al 2018, este monto presentó una mejora de 14,763 millones dólares (Banco de la República de Colombia, s.f.). De igual manera, la IDCE hacia los demás países, como lo muestra la gráfica 29, registró una caída de 1.910,2 millones de dólares, ya que durante el año 2018 tuvo un saldo de 5.124,50 millones de dólares a 3.214,30 millones de dólares en 2019.

Gráfica 29. Inversión extranjera directa de Colombia hacia Venezuela y el mundo, 2018-2019

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

Principalmente, este resultado estuvo explicado por la baja participación que presentó el sector del comercio al por mayor y al por menor, con un saldo inferior de -1.114 millones de dólares. Más aún, el sector al que Colombia destinó los mayores montos de IED, como lo muestra la tabla 55, fue al petróleo y explotación de minas y canteras, cuya participación del flujo total de inversión fue de 43,9%. Conviene subrayar que la inversión en este sector creció 1.079 millones de dólares en comparación con 2018.

Tabla 55. IDCE según actividad económica, 2018-2019

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2018	2019
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	9	9
Petróleo y explotación de minas y canteras	331	1.410
Industrias manufactureras	1.099	965
Electricidad, gas y agua	468	595
Construcción	77	75
Comercio al por mayor y al por menor, restaurantes y hoteles	376	-1.114
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	564	366
Servicios financieros y empresariales	2.065	872
Servicios comunales, sociales y personales	40	46
Otras actividades	98	-1
TOTAL	5.126	3.214

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

En conclusión, en esta gráfica se pueden observar los altibajos presentados durante 2005-2019, destacando la IED de Colombia en Venezuela y el mundo.

Gráfica 30. Flujos de la IED hacia Venezuela y el mundo, 2005-2019 (usd)

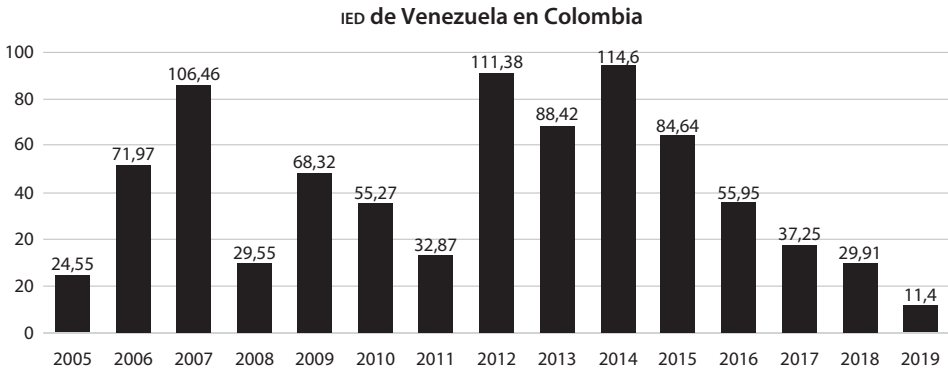


Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.2 Inversión extranjera desde Venezuela a Colombia, 2005-2019

La Inversión Extranjera Directa de Venezuela (IDVE) frente a la república de Colombia durante 2005-2019, en general fue muy positiva, pues presentó un tope de IED 114,6 millones de dólares en 2014. En el período de 2007 y 2011 obtuvieron un monto superior de 100 millones de dólares; sin embargo, fue en 2005 que Colombia mostró una baja inversión por parte de la república de Venezuela con un monto de 24,55 millones de dólares, mientras que en 2019 se evidenció un monto inferior de 11,4 millones de dólares.

Gráfica 31. Flujos de inversión directa de Venezuela en Colombia

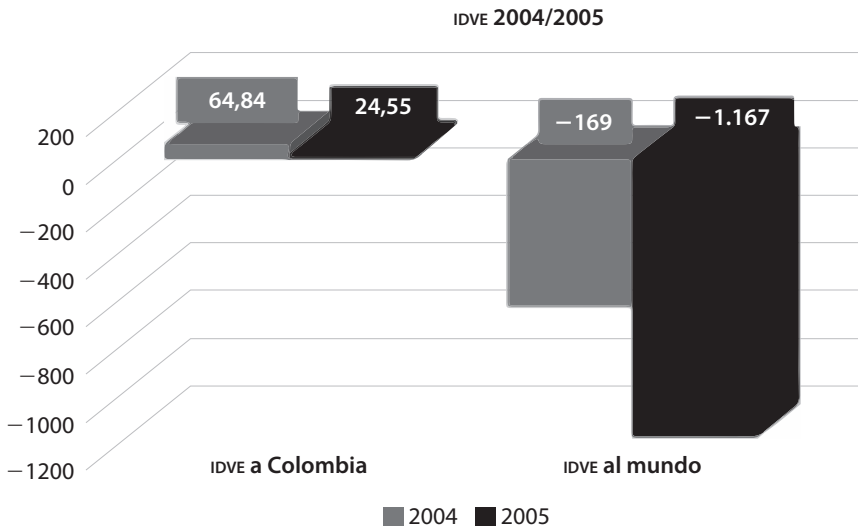


Fuente: Banco de la República de Colombia y Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017).

4.2.1 Año 2005

La IED registrada de Venezuela frente a la República de Colombia durante 2005 presentó un monto de 24,55 millones de dólares; comparado con 2004, su monto mostró una baja de 40,29 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela hacia los demás países obtuvo un alza negativa de -548 millones de dólares. Como lo muestra la gráfica 32, pasó de tener un saldo de -619 millones de dólares a -1.167 millones de dólares en 2005; en consecuencia, el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue inferior respecto al año anterior.

Gráfica 32. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2004-2005



Fuente: Banco Central de Venezuela (s.f.).

Durante 2005, Colombia obtuvo una inversión del exterior con un saldo de 10.235,4 millones de dólares. Comparada esta cifra con 2004, se obtuvo un incremento de 7.119 millones dólares (Banco Central de Venezuela, s.f.). Principalmente, este resultado se explicó por la alta inversión presentada en el sector de manufacturas, con 5.502 millones de dólares (tabla 56), cuya participación fue del 53,8 % del flujo total de inversión, es decir, respecto a 2004, mostró un crecimiento de 5.214 millones. De igual manera, el segundo sector en el que invirtieron en Colombia fue minas y canteras (incluyendo el carbón), con un monto de 2.151,3 millones de dólares.

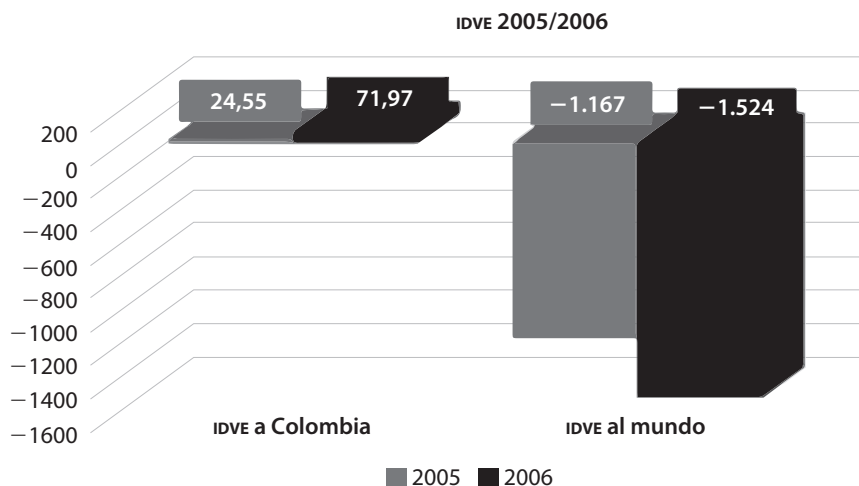
Tabla 56. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2004-2005

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2004	2005
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	3	5
Minas y canteras (incluye carbón)	1.246	2.151
Industrias manufactureras	288	5.502
Electricidad, gas y agua	88	-252
Construcción	74	150
Comercio, restaurantes y hoteles	202	299
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	481	1.025
Servicios financieros y empresariales	244	245
Servicios comunales	-6	12
Subtotal resto de sectores	2.621	9.111
Sector petrolero	495	1.125
TOTAL	3.116	10.235

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.2.2 Año 2006

La IED de Venezuela en Colombia registró un monto de 71,97 millones de dólares (gráfica 33). Este saldo, respecto al año anterior, presentó un crecimiento de 47,42 millones de dólares. Sin embargo, la IDVE hacia los demás países mostró un crecimiento negativo de -357 millones de dólares, dado que pasó de -1.167 millones de dólares a 1.524 millones en 2006 (Banco Central de Venezuela, s.f.).

Gráfica 33. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2005-2006

Fuente: Banco Central de Venezuela (s.f.).

Durante 2006, Colombia obtuvo una inversión del exterior de \$6.751,6 millones de dólares, cifra que, con el año anterior, presentó un decrecimiento de \$3.484 millones de dólares. Principalmente, este resultado se dio por la baja inversión del sector de manufacturas con \$815 millones de dólares, el cual tuvo una participación del 12,1 % del total flujo de inversión, es decir, respecto a 2005 expuso una caída de \$4.687 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que evidenció una baja inversión en Colombia fue minas y canteras (incluyendo el carbón), con un monto de 1.796 millones de dólares, es decir, presentó un monto bajo de 355 millones de dólares. Sin embargo, el sector petrolero fue el de mayor inversión durante el año con un flujo de 1.995 millones de dólares.

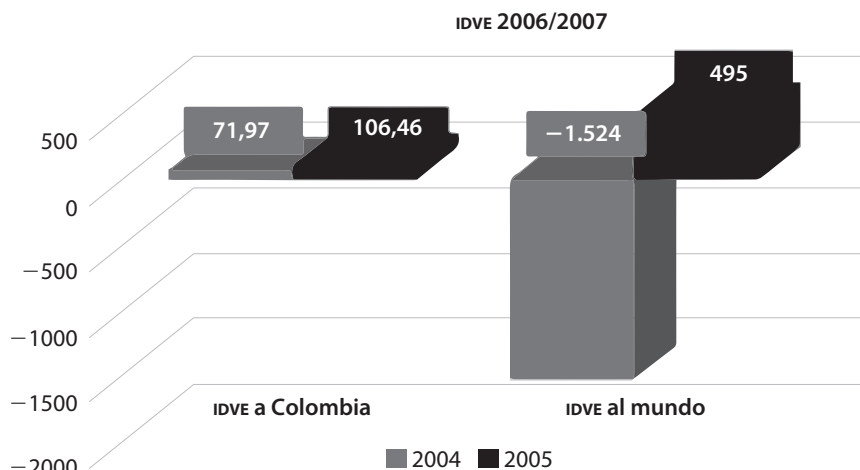
Tabla 57. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2005-2006

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2005	2006
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	5	6
Minas y canteras (incluye carbón)	2.151	1.796
Industrias manufactureras	5.502	815
Electricidad, gas y agua	-252	-68
Construcción	150	159
Comercio, restaurantes y hoteles	299	501
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.025	1.065
Servicios financieros y empresariales	245	478
Servicios comunales	12	3
Subtotal resto de sectores	9.111	4.756
Sector petrolero	1.125	1.995
TOTAL	10.235	6.751

Fuente: Banco de la República de Colombia (s.f.).

4.2.3 Año 2007

La inversión extranjera de Venezuela que registró frente a la República de Colombia durante 2007 presentó una cifra de 106,46 millones de dólares, comparado con 2006, su monto obtuvo un crecimiento de 34,49 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior evidenció un aumento positivo de 1.029 millones de dólares; por esta razón, creció el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia.

Gráfica 34. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2006-2007

Fuente: Banco Central de Venezuela (s.f.).

Durante este período, Colombia obtuvo una inversión del exterior con un monto de 8.885,7 millones de dólares; comparado con 2006, esta cifra registró un incremento de 2.135 millones de dólares. Principalmente, este resultado estuvo explicado por la alta inversión del sector petrolero con 3.333 millones de dólares, cuya participación fue del 37,5 % del valor total de inversión, es decir, con respecto al año anterior presentó un crecimiento de 1.338 millones de dólares. De igual manera, como se puede observar en la tabla 58, el segundo sector con mayor inversión en Colombia fue el de las manufacturas con 1.760 millones de dólares, equivalentes al 19,9 % del flujo total de inversión; es decir, con respecto al año anterior, se presentó un crecimiento de 945 millones (BCV, s.f.). Sin embargo, el sector de minas y canteras (incluyendo el carbón) mostró una disminución de 715 millones de dólares.

Tabla 58. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2006-2007

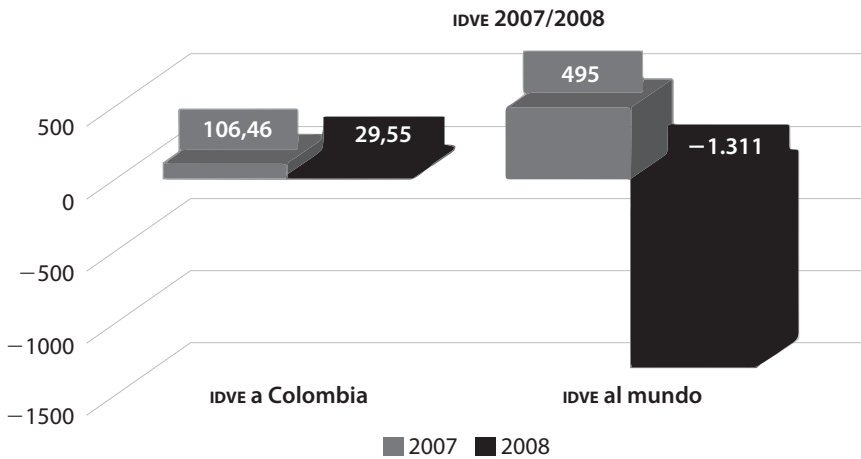
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2006	2007
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	6	39
Minas y canteras (incluye carbón)	1.796	1.081
Industrias manufactureras	815	1.760
Electricidad, gas y agua	-68	-129
Construcción	159	223
Comercio, restaurantes y hoteles	501	779
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.065	401
Servicios financieros y empresariales	478	1.359
Servicios comunales	3	39
Subtotal resto de sectores	4.756	5.553
Sector petrolero	1.995	3.333
TOTAL	6.751	8.886

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.4 Año 2008

En 2008, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de 29,55 millones de dólares, saldo que, al compararse con el año anterior, presentó una baja de 76,91 millones de dólares. De igual manera, la IDVE hacia los demás países presentó un crecimiento negativo de -816 millones de dólares, considerando que pasó de tener un monto de 495 millones de dólares a -1.311 millones de dólares en 2008 (gráfica 35); por esta razón, el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue menor con respecto al año anterior.

Gráfica 35. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2007-2008



Fuente: BCV (s.f.).

Durante este período, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 10.564,1 millones de dólares, monto que, comparado con 2007, registró un incremento de 1.579 millones de dólares (BCV, s.f.). En especial, este resultado se dio (tabla 59) por el alza de inversión presentada en el sector petrolero con 3.349 millones de dólares, el cual registró un 31,7% de participación del total flujo de inversión, es decir, respecto al año anterior, presentó un crecimiento de 16 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que evidenció una alta inversión en Colombia fue minas y canteras (incluido el carbón), con 1.790 millones de dólares, es decir, respecto a 2007, mostró un crecimiento de 709 millones de dólares. De igual manera, el sector de las manufacturas evidenció un monto de 1.696 millones de dólares y una participación del 16,1% del total flujo de la inversión en Colombia, es decir, comparado con el año anterior, consiguió un monto menor de 64 millones de dólares.

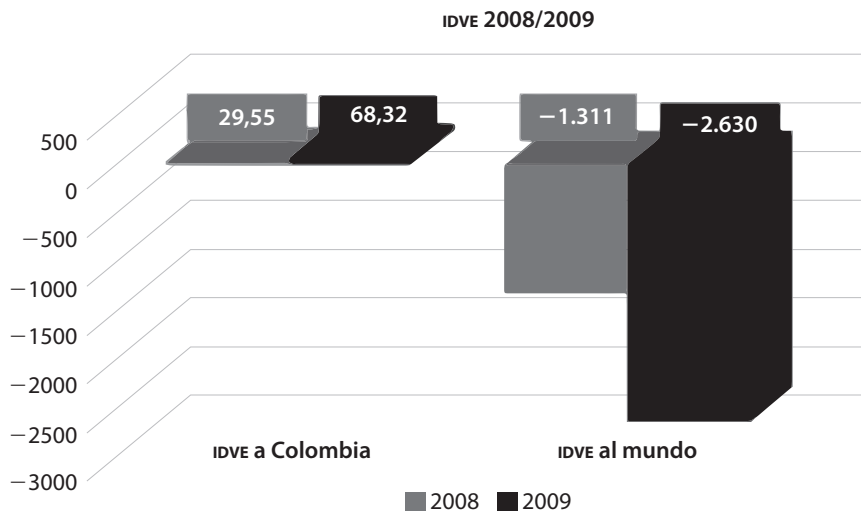
Tabla 59. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2007-2008

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2007	2008
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	39	36
Minas y canteras (incluye carbón)	1.081	1.790
Industrias manufactureras	1.760	1.696
Electricidad, gas y agua	-129	156
Construcción	223	387
Comercio, restaurantes y hoteles	779	1.018
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	401	978
Servicios financieros y empresariales	1.359	1.083
Servicios comunales	39	71
Subtotal resto de sectores	5.553	7.215
Sector petrolero	3.333	3.349
TOTAL	8.886	10.564

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.5 Año 2009

La inversión extranjera de Venezuela frente a la república de Colombia durante 2009 (gráfica 36), presentó un monto de 68,32 millones de dólares; comparado con el año anterior, su cifra obtuvo un crecimiento de 38,77 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior mostró un crecimiento negativo de 1.319 millones de dólares.

Gráfica 36. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2008-2009

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este año, Colombia obtuvo una inversión del exterior con un monto de 8.035,7 millones de dólares; comparado con 2008, esta cifra presentó un decrecimiento de 2.529 millones de dólares. Principalmente, esto se originó por la baja inversión del sector petrolero, equivalente al 32,8% del flujo total de inversión, es decir, registró una baja de 712 millones de dólares en comparación con 2008. De igual manera, el segundo sector que presentó una caída en su monto fue las manufacturas, con 436 millones de dólares, pasando de 1.696 millones de dólares a 1.260 millones de dólares en 2009 (BCV, s.f.). Sin embargo, el sector de minas y canteras (incluyendo el carbón) obtuvo un alza de 1.224 millones de dólares, equivalentes al 37,5% del valor total de la inversión en Colombia.

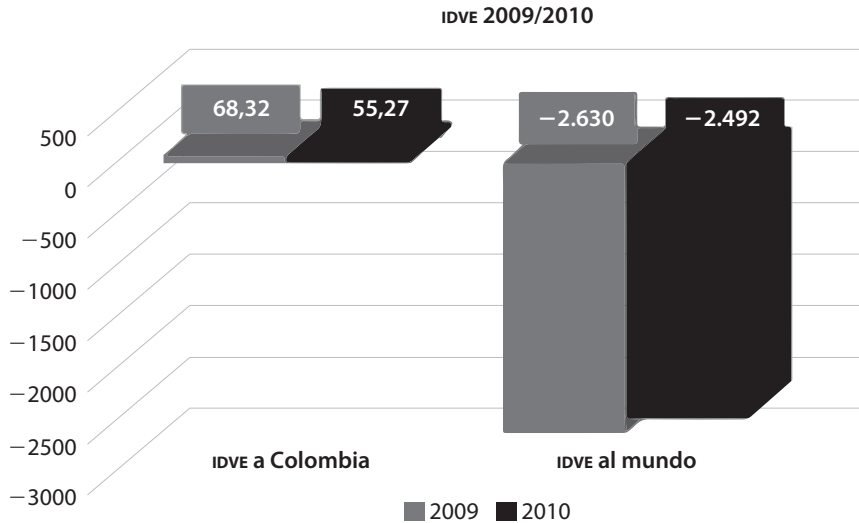
Tabla 60. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2008-2009

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2008	2009
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	36	18
Minas y canteras (incluye carbón)	1.790	3.014
Industrias manufactureras	1.696	1.260
Electricidad, gas y agua	156	-992
Construcción	387	251
Comercio, restaurantes y hoteles	1.018	586
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	978	326
Servicios financieros y empresariales	1.083	847
Servicios comunales	71	87
Subtotal resto de sectores	7.215	5.397
Sector petrolero	3.349	2.637
TOTAL	10.564	8.035

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.6 Año 2010

En 2010, el IED de Venezuela en Colombia registró un monto de 55,27 millones de dólares; respecto al 2009, presentó una baja de 13,05 millones de dólares (gráfica 37). Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, aunque mostró una leve mejora respecto al 2009, con 138 millones de dólares, pasando de tener un saldo de -2.630 millones de dólares en 2009, a -2.492 millones de dólares en 2010. En consecuencia, el monto de la IED de Venezuela hacia Colombia fue menor con respecto al año anterior (BCV, s.f.).

Gráfica 37. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2009-2010

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este período, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 6.429,9 millones de dólares, cifra que, comparada con 2009, presentó un decrecimiento de 1.605 millones de dólares. En especial, este resultado se dio (tabla 61) por la baja inversión que se presentó en el sector de las minas y las canteras (incluido el carbón) con 1.176 millones de dólares, pasando de tener un saldo de 3.014 millones de dólares a 1.838 millones de dólares en 2010, equivalentes al 28,6 % del flujo total de inversión. De igual manera, el segundo sector que presentó una baja inversión en Colombia fueron las manufacturas con 1.050 millones de dólares, equivalentes al 3,3 % del valor total de inversión. Sin embargo, el sector petrolero obtuvo un incremento de 443 millones de dólares, pasando de 2.637 millones de dólares en 2009 a 3.080 millones de dólares en 2010, equivalentes al 47,9 % del flujo total de inversión en Colombia.

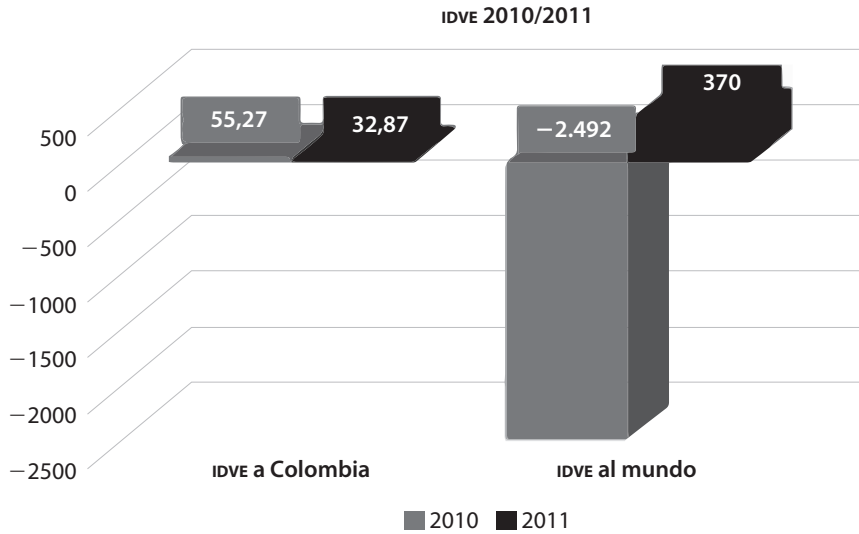
Tabla 61. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2009-2010

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2009	2010
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	18	58
Minas y canteras (incluye carbón)	3.014	1.838
Industrias manufactureras	1.260	210
Electricidad, gas y agua	-992	43
Construcción	251	302
Comercio, restaurantes y hoteles	586	221
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	326	-356
Servicios financieros y empresariales	847	916
Servicios comunales	87	118
Subtotal resto de sectores	5.397	3.350
Sector petrolero	2.637	3.080
TOTAL	8.035	6.430

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.7 Año 2011

La IED de Venezuela frente a la república de Colombia durante este año presentó un monto de 32,27 millones de dólares (gráfica 38). Estos datos, comparados con el año anterior, mostraron una baja de 22,4 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior obtuvo un aumento de 2.122 millones de dólares, pasando así de tener un saldo de -2.492 millones de dólares a 370 millones de dólares en 2011 (BCV, s.f.).

Gráfica 38. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2010-2011

Fuente: BCV (s.f.).

Durante 2011, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 14.647 millones de dólares, cifra que, comparada con 2010, consiguió un crecimiento de 8.217 millones de dólares. Esto debido a la alta inversión del sector petrolero con 4.667 millones de dólares, el cual tuvo un registro de 37,9 % del flujo total de inversión, es decir, respecto al 2010, presentó un crecimiento de 1.587 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que invirtió en Colombia fue el de las minas y las canteras (incluyendo el carbón) con un monto de 2.424 millones de dólares (tabla 62); su participación fue del 16,5 % del valor total de la inversión en Colombia.

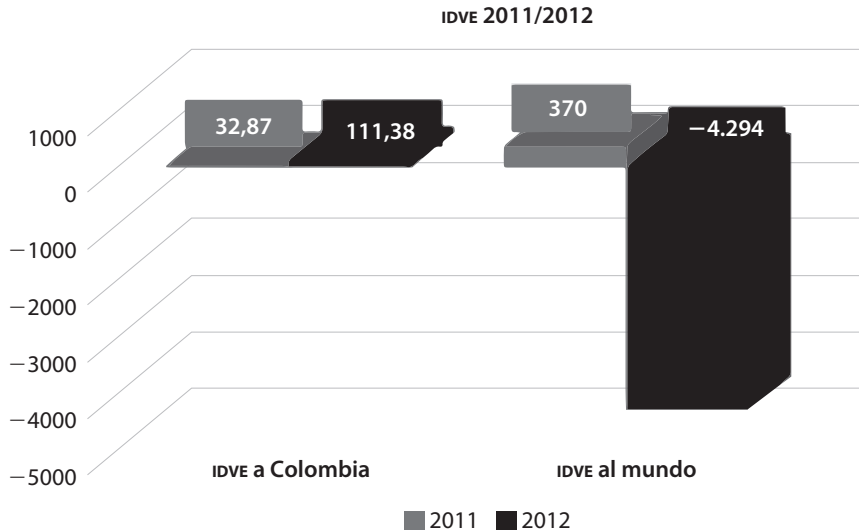
Tabla 62. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2010-2011

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2010	2011
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	58	144
Minas y canteras (incluye carbón)	1.838	2.424
Industrias manufactureras	210	1.108
Electricidad, gas y agua	43	381
Construcción	302	444
Comercio, restaurantes y hoteles	221	2.432
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	-356	1.749
Servicios financieros y empresariales	916	1.437
Servicios comunales	118	-177
Subtotal resto de sectores	3.350	9.980
Sector petrolero	3.080	4.667
TOTAL	6.430	14.647

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.8 Año 2012

La inversión extranjera de Venezuela frente a la república de Colombia durante este año, presentó un monto de 111,38 millones de dólares (gráfica 39). Dichos datos, comparados con 2011, obtuvieron un crecimiento de 78,51 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior mostró un crecimiento negativo de -3.924 millones de dólares.

Gráfica 39. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2011-2012

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este período, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 15.040,9 millones de dólares, cifra que, comparada al año anterior, presentó un crecimiento de 393 millones de dólares. Este resultado se dio, especialmente, por la alta inversión del sector petrolero con 5.451 millones de dólares, cuya participación de flujo total de inversión durante 2012 fue de 1,2%. De igual manera, el segundo sector que presentó una alta inversión en Colombia fue las minas y las canteras (incluido el carbón) con 2.504 millones de dólares, el cual registró una participación del 16,6% del valor total de inversión (BCV, s.f.). El tercer sector que presentó inversiones en Colombia provenientes del exterior fue el de las manufacturas con 817 millones de dólares, pasando de 1.108 millones de dólares, equivalentes al 12,8% del valor total de la inversión en Colombia.

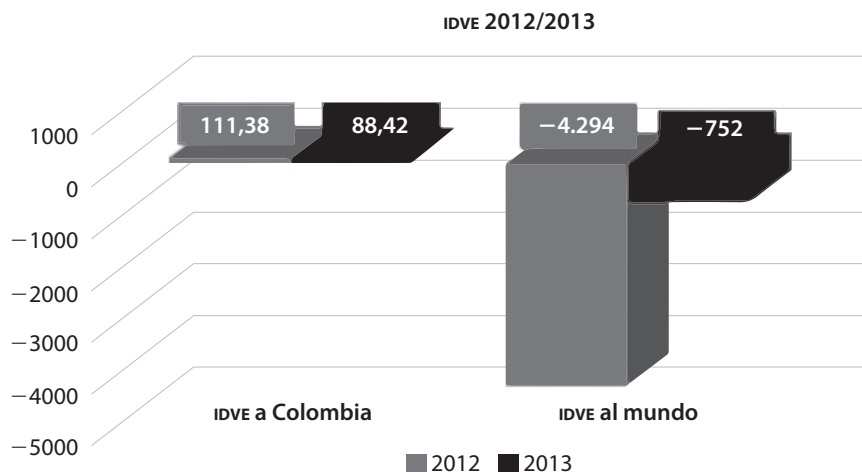
Tabla 63. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2011-2012

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2011	2012
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	144	17
Minas y canteras (incluye carbón)	2.424	2.504
Industrias manufactureras	1.108	1.925
Electricidad, gas y agua	381	632
Construcción	444	401
Comercio, restaurantes y hoteles	2.432	1.375
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.749	1.187
Servicios financieros y empresariales	1.437	1.196
Servicios comunales	-177	352
Subtotal resto de sectores	9.980	9.589
Sector petrolero	4.667	5.451
TOTAL	14.647	15.040

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.9 Año 2013

En 2013 la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de \$88,42 millones de dólares (gráfica 40). Al comparar este monto con 2012, presentó una baja de 22,96 millones de dólares. Por otra parte, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, aunque presentó una mejora respecto al año anterior con 3.544 millones de dólares (BCV, s.f.).

Gráfica 40. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2012-2013

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este año, Colombia obtuvo una inversión del exterior con 16.210 millones de dólares, cifra que, comparada con el año anterior, obtuvo un crecimiento de 1.170 millones de dólares. Esto se dio, como lo señala la tabla 64, debido a la alta inversión que presentó el sector petrolero con 5.112 millones de dólares, el cual presentó un 31,5 % del total flujo de inversión; sin embargo, respecto al 2012, evidenció un decrecimiento de – 339 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que invirtió en Colombia fue el de las minas y las canteras (incluyendo el carbón), las cuales presentaron un crecimiento de 604 millones de dólares, pasando de tener un saldo de 2.504 millones de dólares a 3.108 millones de dólares en 2013, equivalentes al 19,2 % del valor total de la inversión en Colombia.

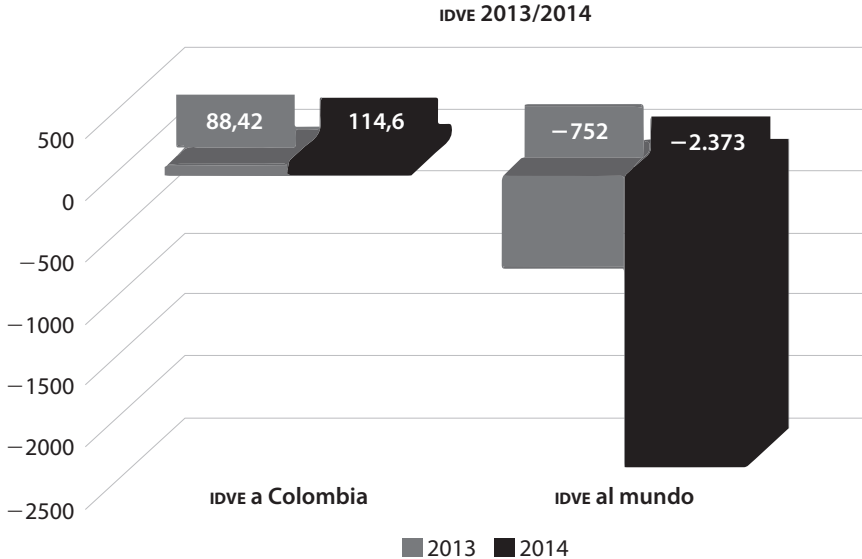
Tabla 64. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2012-2013

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2012	2013
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	17	293
Minas y canteras (incluye carbón)	2.504	3.108
Industrias manufactureras	1.925	2.138
Electricidad, gas y agua	632	394
Construcción	401	358
Comercio, restaurantes y hoteles	1.375	1.175
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.187	1.418
Servicios financieros y empresariales	1.196	1.889
Servicios comunales	352	327
Subtotal resto de sectores	9.589	11.099
Sector petrolero	5.451	5.112
TOTAL	15.040	16.210

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.10 Año 2014

La IED de Venezuela frente a la república de Colombia durante 2014 presentó un monto de 114,6 millones de dólares, comparado con el año anterior. Estos datos obtuvieron un incremento de 26,18 millones de dólares. Por otro lado, la IDVE hacia los demás países mostró un aumento negativo de – 1.621 millones de dólares, aunque durante este año Colombia obtuvo el mayor monto de inversión por parte de Venezuela.

Gráfica 41. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2013-2014

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este año, Colombia obtuvo una inversión del exterior con \$16.169 millones de dólares. Comparada con el año anterior, esta cifra obtuvo una decaída de 41 millones de dólares (BCV, s.f.). Principalmente, este resultado estuvo explicado por la baja inversión que presentó el sector petrolero con 4.732 millones de dólares (tabla 65), cuya participación fue del 29,3 % del flujo total de inversión, es decir, respecto al año anterior, presentó una caída de 380 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que presentó una baja inversión fue el de las minas y las canteras (incluyendo el carbón) con un monto de 2.165 millones de dólares, el cual registró un 13,4 % del total flujo de inversión en Colombia, es decir, registró una baja de 943 millones de dólares en comparación con 2013.

Tabla 65. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2013-2014

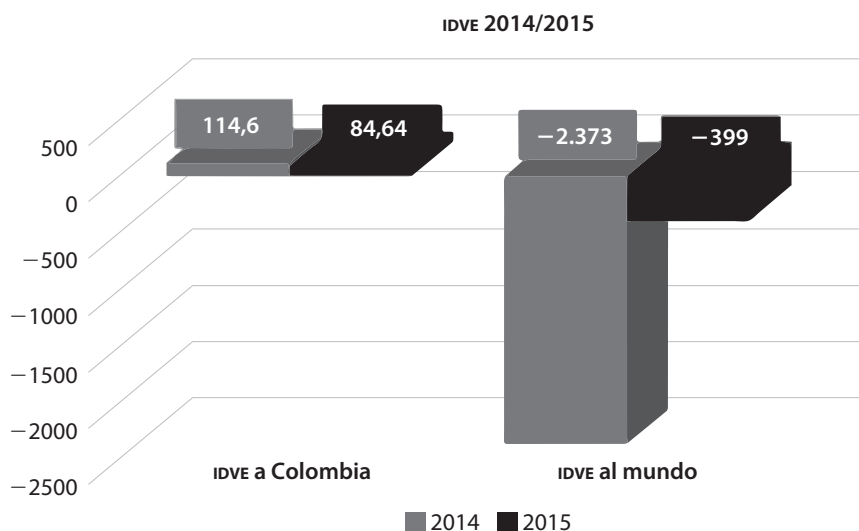
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2013	2014
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	293	194
Minas y canteras (incluye carbón)	3.108	2.165
Industrias manufactureras	2.138	2.826
Electricidad, gas y agua	394	463
Construcción	358	648
Comercio, restaurantes y hoteles	1.175	334
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.418	1.981
Servicios financieros y empresariales	1.889	2.643
Servicios comunales	327	183
Subtotal resto de sectores	11.099	11.437
Sector petrolero	5.112	4.732
TOTAL	16.210	16.169

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.11 Año 2015

Durante 2015 la inversión extranjera de Venezuela frente a Colombia, presentó un monto de 84,64 millones de dólares. Estos datos, comparados con el año anterior, obtuvieron un decrecimiento de 29,96 millones de dólares. Sin embargo, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, aunque alcanzó una mejora de 1.974 millones de dólares, pasando de -2.373 millones de dólares en 2014 a -399 millones de dólares en 2015 (BCV, s.f.).

Gráfica 42. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2014-2015



Fuente: BCV (s.f.).

Durante el presente año, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 11.724 millones de dólares, cifra que, comparada con 2014, tuvo un decrecimiento de 4.445 millones de dólares. En especial, como lo muestra la tabla 66, este resultado se dio por la baja inversión que presentó el sector petrolero, 2.166 millones de dólares, pasando de un saldo de 4.732 millones a 2.566 millones de dólares en 2015, equivalentes al 21,8 % del valor total de la inversión en Colombia. De igual manera, el segundo sector que mostró una baja inversión fue el de las minas y las canteras (incluyendo el carbón) con 1.557 millones de dólares, al pasar de 2.165 millones de dólares en 2014 a 608 millones de dólares en 2015, equivalentes al 5,2 % del valor total de la inversión en Colombia. Por otra parte, el tercer sector que registró una baja de \$1.251 millones de dólares fue el de transporte, el almacenamiento y las comunicaciones.

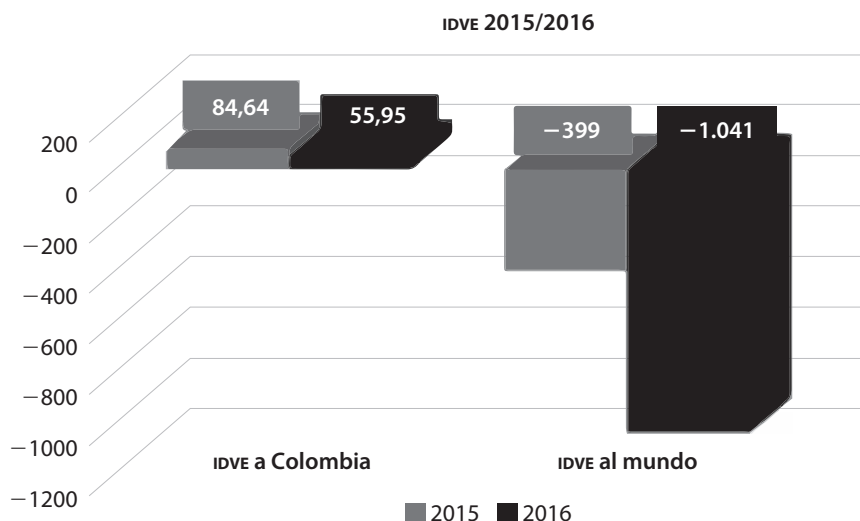
Tabla 66. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2014-2015

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2014	2015
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	194	194
Minas y canteras (incluye carbón)	2.165	608
Industrias manufactureras	2.826	2.638
Electricidad, gas y agua	463	274
Construcción	648	693
Comercio, restaurantes y hoteles	334	1.551
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.981	730
Servicios financieros y empresariales	2.643	2.235
Servicios comunales	183	235
Subtotal resto de sectores	11.437	9.157
Sector petrolero	4.732	2.566
TOTAL	16.169	11.724

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.12 Año 2016

En 2016, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un monto de 55,95 millones de dólares (gráfica 43). Respecto al año 2015, presentó una baja de 28,69 millones de dólares. Por otro lado, IDVE hacia los demás países continúa siendo negativa con -642 millones de dólares.

Gráfica 43. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2015-2016

Fuente: BCV (s.f.).

Durante 2016, Colombia obtuvo una inversión del exterior con 13.848 millones de dólares, comparado con 2015; esta cifra registró un alza de 2.124 millones de dólares (BCV, s.f.). Principalmente, este resultado estuvo explicado por la alta inversión del sector de electricidad, gas y agua, cuya participación del flujo total de inversión fue del 26,4 %, es decir, respecto al año anterior presentó un alza de 3.387 millones de dólares. De igual manera, como muestra la tabla 67, el segundo sector que mostró una alta inversión fue el de los servicios financieros y empresariales, con un monto de 2.641 millones de dólares, el cual registró un 19 % del valor total de la inversión en Colombia, es decir, se evidenció un aumento de 406 millones de dólares respecto al 2015.

Tabla 67. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2015-2016

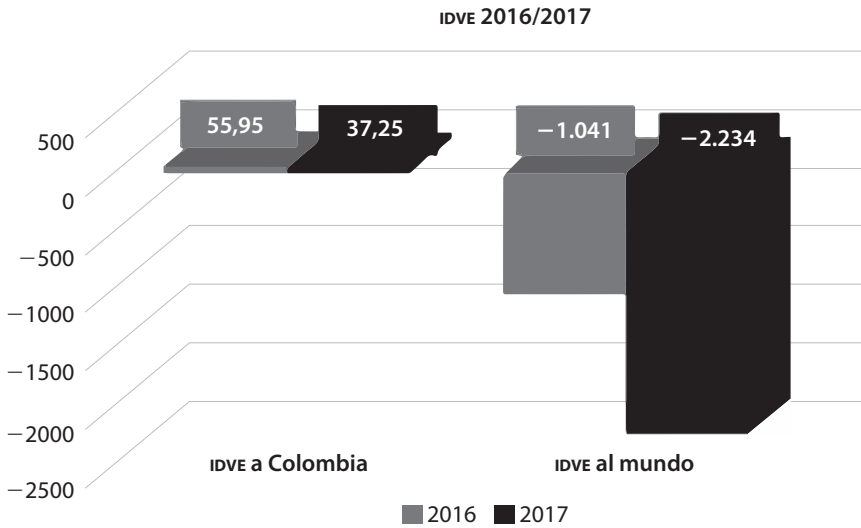
FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2015	2016
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	194	292
Minas y canteras (incluye carbón)	608	-187
Industrias manufactureras	2.638	1.844
Electricidad, gas y agua	274	3.661
Construcción	693	613
Comercio, restaurantes y hoteles	1.551	907
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	730	1.358
Servicios financieros y empresariales	2.235	2.641
Servicios comunales	235	334
Subtotal resto de sectores	9.157	11.461
Sector petrolero	2.566	2.386
TOTAL	11.724	13.848

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.13 Año 2017

La IED de Venezuela frente a la república de Colombia durante 2017 presentó un monto de 37,25 millones de dólares; estos datos, comparados con el año anterior, obtuvieron un decrecimiento de 18,7 millones de dólares. Por otro lado, la IDVE hacia los demás países mostró un aumento negativo de -1.193 millones de dólares, pasando de un monto de -1.041 millones de dólares a -2.234 millones de dólares en 2017 (BCV, s.f.).

Gráfica 44. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2016-2017



Fuente: BCV (s.f.).

Durante este año, Colombia obtuvo una inversión del exterior de 13.837 millones de dólares (tabla 68). Este resultado estuvo explicado por la baja inversión que presentó el sector de electricidad, gas y agua, el cual registró una participación del flujo total de inversión en 3,0 %, es decir, con respecto al año anterior evidenció una caída de 3.248 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que mostró una baja inversión fue el de los servicios financieros y empresariales con un monto de 1.908 millones de dólares, equivalentes al 13,8 % del valor total de la inversión, es decir, se registró una baja de 733 millones de dólares en comparación a 2016. Sin embargo, el sector petrolero obtuvo un crecimiento de 720 millones de dólares, pasando de 2.386 millones de dólares a 3.106 millones de dólares en 2017, equivalente al 22,5 % del valor total de la inversión en Colombia.

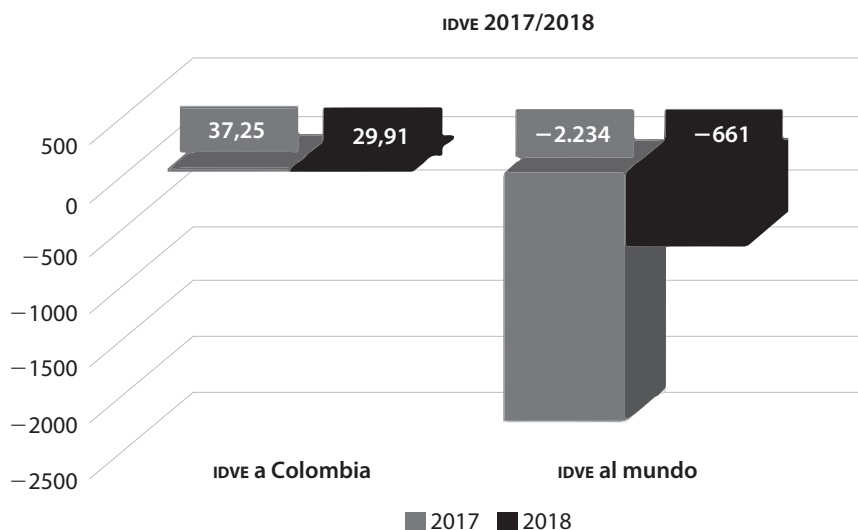
Tabla 68. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2016-2017

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (USD)		
Sector	2016	2017
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	292	214
Minas y canteras (incluye carbón)	-187	1.155
Industrias manufactureras	1.844	2.368
Electricidad, gas y agua	3.661	413
Construcción	613	298
Comercio, restaurantes y hoteles	907	694
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.358	3.294
Servicios financieros y empresariales	2.641	1.908
Servicios comunales	334	387
Subtotal resto de sectores	11.461	10.730
Sector petrolero	2.386	3.106
TOTAL	13.848	13.837

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.14 Año 2018

La inversión extranjera de Venezuela frente a la república de Colombia presentó un monto de 29,91 millones de dólares (gráfica 45). Comparados estos datos con 2017, su cifra obtuvo un decrecimiento de 7,34 millones de dólares. Por otro lado, la inversión directa de Venezuela en el exterior continúa siendo negativa, aunque mostró una mejora de 1.573 millones de dólares.

Gráfica 45. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2017-2018

Fuente: BCV (s.f.).

Durante este año, Colombia obtuvo una inversión del exterior con 11.535 millones de dólares; comparado con el año anterior, esta cifra obtuvo un decrecimiento de 2.296 millones de dólares (BCV, s.f.). En especial, como se puede observar en la tabla 69, este resultado se dio por la baja inversión del sector transporte, almacenamiento y telecomunicaciones, con 1.744 millones de dólares, equivalentes al 13,4 % del valor total de la inversión. De igual manera, el segundo sector que mostró una baja inversión fue el de las manufacturas con 1.058 millones de dólares, al pasar de 2.368 millones en 2017 a 1.310 millones de dólares en 2018, equivalentes al 11,4% del valor total de la inversión en Colombia. Sin embargo, el sector minas y cantera (incluido el carbón) presentó un aumento de 246 millones de dólares comparado con 2017.

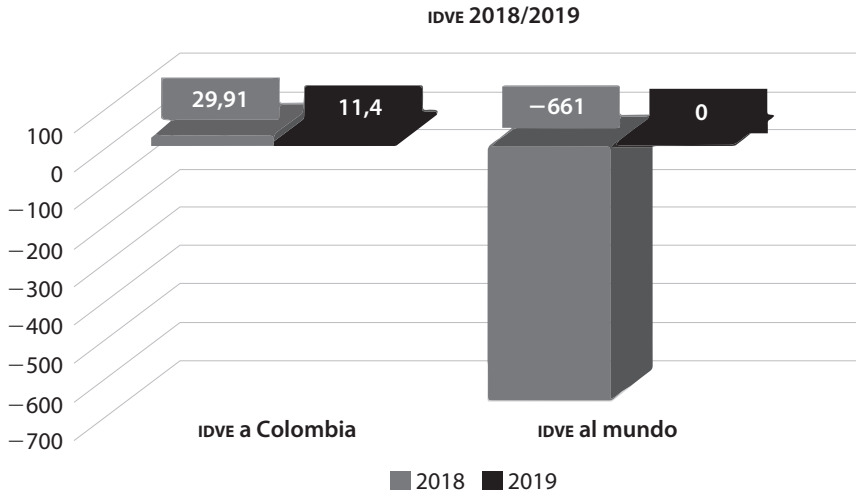
Tabla 69. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2017-2018

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2017	2018
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	214	202
Minas y canteras (incluye carbón)	1.155	1.401
Industrias manufactureras	2.368	1.310
Electricidad, gas y agua	413	141
Construcción	298	511
Comercio, restaurantes y hoteles	694	1.146
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	3.294	1.550
Servicios financieros y empresariales	1.908	2.358
Servicios comunales	387	377
Subtotal resto de sectores	10.730	8.995
Sector petrolero	3.106	2.540
TOTAL	13.837	11.535

Fuente: BRC (s.f.).

4.2.15 Año 2019

En 2019, la inversión directa de Venezuela en Colombia registró un saldo de 11,4 millones de dólares. Comparado con 2018, esta cifra presentó un decrecimiento de 18,51 millones de dólares. Por otro lado, no se encontraron datos respecto a la IDVE hacia los demás países, aunque se predice que su monto seguirá siendo negativo (BCV, s.f.).

Gráfica 46. Inversión extranjera directa de Venezuela hacia Colombia y el mundo, 2018-2019

Fuente: BCV (s.f.).

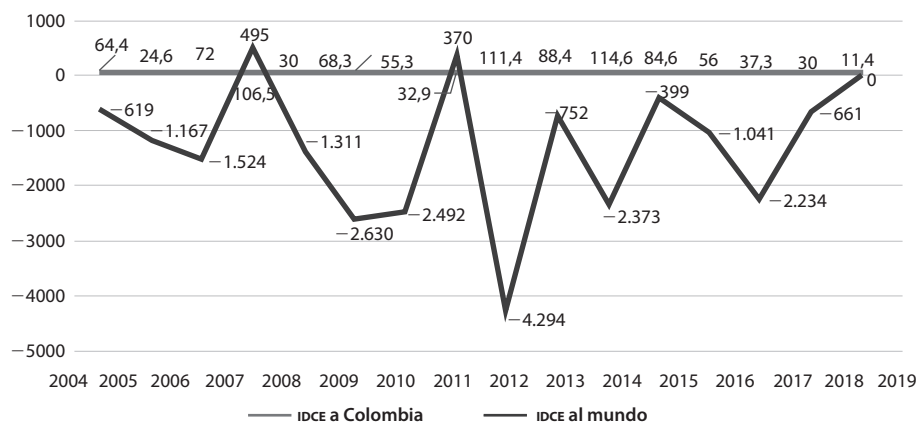
Durante 2019, Colombia obtuvo una inversión del exterior con 14.493 millones de dólares, cifra que, comparada con 2018, presentó un crecimiento de 2.958 millones de dólares. Como lo muestra la tabla 70, este resultado estuvo explicado principalmente por la alta inversión del sector de comercio, restaurantes y hoteles, con 2.129 millones de dólares, equivalentes al 14,7 % del flujo total de inversión, es decir, presentó un alza de 983 millones de dólares. De igual manera, el segundo sector que mostró una alta inversión fue el de los servicios financieros y empresariales con un monto de 2.988 millones de dólares, es decir, alcanzó un crecimiento de 630 millones de dólares, respecto al año anterior. Sin embargo, el sector de transporte, almacenamiento y comunicaciones obtuvo una disminución de 297 millones de dólares, equivalentes al 8,6 % del valor total de la inversión en Colombia.

Tabla 70. IED de Venezuela hacia Colombia según actividad económica, 2018-2019

FLUJO DE INVERSIÓN DIRECTA DE COLOMBIA EN EL EXTERIOR		
Según actividad económica (usd)		
Sector	2018	2019
Agricultura, caza, silvicultura y pesca	202	361
Minas y canteras (incluye carbón)	1.401	1.803
Industrias manufactureras	1.310	1.555
Electricidad, gas y agua	141	299
Construcción	511	726
Comercio, restaurantes y hoteles	1.146	2.129
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	1.550	1.253
Servicios financieros y empresariales	2.358	2.988
Servicios comunales	377	562
Subtotal resto de sectores	8.995	11.676
Sector petrolero	2.540	2.818
TOTAL	11.535	14.493

Fuente: BRC (s.f.).

En esta gráfica es posible observar los picos altos y bajos que se han revelado durante el período de estudio, destacando la IED de Venezuela hacia Colombia y hacia el mundo.

Gráfica 47. Flujos de la inversión directa de Venezuela en el exterior hacia Colombia y el mundo, 2005-2019 (usd)

Fuente: BCV (s.f.).

BIBLIOGRAFÍA

- Abadí, A. y García, C. (28 de marzo de 2018). *De la reconversión monetaria de 2008 a la de 2018*. <https://prodavinci.com/de-la-reconversion-monetaria-de-2008-a-la-del-2018/>
- Álvarez, V. (2019). *Eliminado el control bancario: ¿de dónde saldrán las divisas?* <https://www.finanzasdigital.com/2019/05/eliminado-el-control-cambiario-de-donde-saldran-las-divisas/>
- Banco Central de Venezuela. (s.f.). *Análisis de las relaciones bilaterales colombo-venezolanas de carácter económico comercial durante el período 2005- 2019*.
- Anónimo. (2015). *Conozca el nuevo sistema cambiario de Venezuela*. <https://www.telesurtv.net/news/Conozca-el-nuevo-sistema-cambiario-de-Venezuela-20150211-0035.html>
- Anónimo. (2016). *Cronología del sistema cambiario venezolano*. <https://www.telesurtv.net/news/Cronologia-del-sistema-cambiario-venezolano-20160217-0071.html>.
- Anónimo. (2018). *¿Cómo funciona Dicom, el nuevo sistema de divisas venezolano?* <https://www.telesurtv.net/news/sistema-divisas-dicom-banca-publica-privada-economia-20180125-0040.html>.
- Anónimo. (s.f.). *Cencoex*. <https://poderopediave.org/organizacion/cencoex/>

- Banco Central de Venezuela (BCV). (s.f.). *Inversión extranjera*. <http://www.bcv.org.ve/estadisticas/inversion-extranjera>
- Banco de la República de Colombia (BRC) (s.f.b). *Inversión directa*. <https://www.banrep.gov.co/es/estadisticas/inversion-directa>
- Banco de la República de Colombia (BRC). (2019). *Tasa Representativa del Mercado durante el período 2005-2019*.
- Banco de la República de Colombia y Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (2017). *Flujos de inversión directa de Colombia en Venezuela*.
- Banco Central de Venezuela (BCV). (s.f.). *Producto Interno Bruto*. <http://www.bcv.org.ve/estadisticas/producto-interno-bruto>
- Banco Mundial. (s.f.) *Análisis Económico del PIB de Venezuela, 2005-2019*.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2014). *Balance preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe*.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2015). *Estudio Económico de América Latina y el Caribe*.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2018). *Balance preliminar de las economías de América Latina y el Caribe*.
- Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL). (2019). *Balance preliminar de las economías de América*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2005). *Producto Interno Bruto IV trimestre y total anual 2005*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2006). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre y total anual 2006*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2007). *Producto Interno Bruto Total anual y cuarto trimestre de 2007*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2008). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre y total anual 2008*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2009). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre de 2009*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2010). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre de 2010*.

- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2011). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre y Total Anual 2011*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2012). *Producto Interno Bruto-Cuarto trimestre y Total Anual 2012*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2013). *Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2013 y total anual*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2014). *Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2014*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2015). *Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2015*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2016). *Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2016*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2017). *Cuentas trimestrales-Colombia Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2017*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2018). *Producto Interno Bruto (PIB) Cuarto trimestre de 2018 preliminar*.
- Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE). (2019). *Producto Interno Bruto-PIB. Cuarto trimestre y año 2019*.
- DIAN. (s.f.). *Preguntas frecuentes sobre control cambiario*. <https://www.dian.gov.co/atencionciudadano/infoconsulta/Paginas/ControlCambiario.aspx>.
- Grasso, J. (2013). *EL ABC DEL SICAD. Finanzas digitales, noticias de economía y finanzas*. <https://www.finanzasdigital.com/2013/04/el-abc-del-sicad/>
- Ministerio de Comercio, Industria y Turismo (MinCIT). (2006). *Reporte de inversión extranjera directa 2006*.
- Superintendencia Financiera de Colombia y Banco de la República de Colombia. (2019). *Tasa Representativa del Mercado colombiano, 2005-2019*.

Este libro fue compuesto en caracteres Minion
a 11 puntos, impreso sobre papel Bond de 75
gramos y encuadernado con el método hot melt,
en abril del 2021, en Bogotá, Colombia.

RELACIONES ECONÓMICAS BINACIONALES

Colombia y Venezuela, relaciones de altibajos
Periodo 2005-2019

Este libro evidencia las complejas variaciones generadas entre los años 2005 y 2019 entre Colombia y Venezuela, relaciones enmarcadas por profundas diferencias políticas que terminan afectando, de manera directa, las relaciones económicas binacionales. Además, las decisiones gubernamentales en los dos países han generado una brecha histórica en los intereses regionales, los cuales buscan generar espacios de integración necesarios en el desarrollo de estas economías dinámicas.

La obra se encuentra estructurada en cuatro capítulos, los cuales se enuncian a continuación: El primer capítulo, Divergencia binacional; el capítulo 2 relacionado a Colombia y sus variables económicas en el periodo comprendido entre 2005 y 2019. El tercer capítulo, Venezuela y sus variables económicas del 2005 a 2019, y el último capítulo, que trata sobre la inversión extranjera directa en el comercio binacional.

El presente libro va dirigido a profesionales y estudiantes de Comercio Internacional, Administración de Empresas, Economía, Relaciones Internacionales y demás ciencias relacionadas. Así mismo, va dirigido a agremiaciones, entidades públicas y privadas, la academia, el sector empresarial y la sociedad.

Incluye

- ▶ Análisis sobre las relaciones económicas entre Colombia y Venezuela.
- ▶ Variables económicas de Colombia y Venezuela.
- ▶ Información sobre la inversión extranjera directa en el comercio binacional.
- ▶ Análisis respecto a la integración económica binacional.

Nelson Emilio García Torres

Profesional en Finanzas y Comercio Exterior de la Universidad Sergio Arboleda, Colombia. Especialista en Economía de la Universidad de Barcelona, España. Máster en Comercio y Finanzas Internacionales de la Universidad de Barcelona, España. MBA de la Universidad Viña del Mar, Chile. Profesor universitario e investigador con categoría Asociado en MinCiencias.

Liliana Marcela Bastos Osorio

Economista, Especialista en Finanzas, Magíster en Gerencia de Empresas y candidata a Doctora en Estudios Políticos. Docente universitaria, investigadora con categoría Asociada en Minciencias.

César Augusto Panizo Cardona

Administrador Aduanero y Comercio Internacional, Administrador de Empresas y Negocios Internacionales, Especialista en Alta Gerencia, Especialista Tecnológico en Comercio Electrónico. Con MBA (Master of Business Administration). Profesor universitario e investigador con categoría Asociado en MinCiencias.